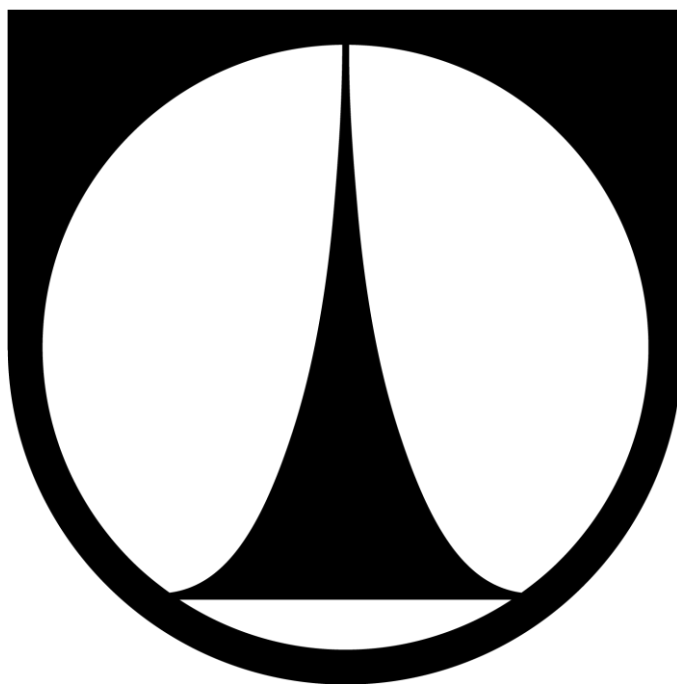


TECHNICKÁ UNIVERZITA V LIBERCI

Ekonomická fakulta



DIPLOMOVÁ PRÁCE

TECHNICKÁ UNIVERZITA V LIBERCI

Ekonomická fakulta

Studijní program: N6208 Ekonomika a management

Studijní obor: Podniková ekonomika

Komparace finanční výkonnosti u vybraných podnikatelských subjektů

Comparison of the Financial Performance of the Selected Businesses

DP-EF-KFÚ-2013-21

Bc. Tomáš Kocour

Vedoucí práce: PhDr. Ing. Helena Jáčová, Ph.D., katedra financí a účetnictví

Konzultanti: František Vyhliídko, předseda představenstva, Trevos, a. s.

Lubomír Kalina, jednatel a finanční ředitel, Modus, s. r. o.

Počet stran: 123

Počet příloh: 6

Datum odevzdání: 10. května 2013

Prohlášení

Byl jsem seznámen s tím, že na mou diplomovou práci se plně vztahuje zákon č. 121/2000 Sb. o právu autorském, zejména § 60 – školní dílo.

Beru na vědomí, že Technická univerzita v Liberci (TUL) nezasahuje do mých autorských práv užitím mé diplomové práce pro vnitřní potřebu TUL.

Užiji-li diplomovou práci nebo poskytnu-li licenci k jejímu využití, jsem si vědom povinnosti informovat o této skutečnosti TUL; v tomto případě má TUL právo ode mne požadovat úhradu nákladů, které vynaložila na vytvoření díla, až do jejich skutečné výše.

Diplomovou práci jsem vypracoval samostatně s použitím uvedené literatury a na základě konzultací s vedoucím diplomové práce a konzultantem.

V Liberci dne 10. května 2013

Bc. Tomáš Kocour

Anotace

Tato diplomová práce se zabývá aplikací finanční analýzy, jako nástroje ke zjištění finanční výkonnosti a stability podnikatelských subjektů. Vybrané metody a modely absolutních, poměrových a bankrotně-bonitních ukazatelů jsou použity na dvě firmy, které jsou velkými vzájemnými konkurenty, působícími ve stejném odvětví. Pomocí analýz bude ověřeno finanční zdraví podniků, a zda nejsou ohroženy bankrotem v blízké budoucnosti. Výsledky za sledované období 2007 až 2011 jsou vyhodnoceny a zpracovány do tabulek a grafů, pod nimiž je následná interpretace. Srovnání si klade za cíl zhodnocení finanční stability a upozornění na slabá místa, která oproti konkurenci, budou potřebovat v následujících obdobích více pozornosti.

Klíčová slova

finanční analýza, finanční výkonnost, finanční stabilita, poměrové ukazatele, absolutní ukazatele, bankrotní modely, bonitní modely, modely finanční analýzy, horizontální analýza, vertikální analýza, Index bonity, index IN 01, Kralickýv quick test, Beermanova diskriminační funkce

Annotation

The diploma thesis deals with the application of the financial analysis as a tool for finding the financial efficiency and stability of the business entities. Chosen methods and models of absolute, ratio and bankruptcy creditworthy indicators are applied to the two businesses, which are big mutual competitors operating in the same branch. Financial health of these businesses will be checked through analysis and also whether they are not endangered with bankruptcy in the near future. Results during the reporting period 2007 to 2011 are evaluated and processed to charts and graphs and there is interpretation under them. The aim of comparison is to evaluate financial stability and point out to weaknesses which against competition they will need more attention in following periods.

Key Words

financial analysis, financial efficiency, financial stability, ratio indicators, absolute indicators, bankruptcy models, creditworthy models, models of financial analysis, horizontal analysis, vertical analysis, Index Bonita, Index IN 01, Kralick's quick test, Beerman's discriminant function

Obsah

Seznam vzorců.....	8
Seznam tabulek.....	9
Seznam grafů.....	10
Seznam zkratk a značek.....	11
Úvod	12
1 Finanční zdraví podniku	13
1.1 Finanční analýza	14
1.2 Historie vzniku finanční analýzy	15
1.3 Členění finanční analýzy	16
1.4 Zdroje údajů finanční analýzy	18
1.5 Účetní výkazy	19
1.5.1 Rozvaha	21
1.5.2 Výkaz zisku a ztráty	24
1.5.3 Cash flow	26
1.5.4 Výroční zpráva	27
1.6 Uživatelé finanční analýzy.....	28
1.7 Efektivní rozbor finanční analýzy.....	31
2 Metody finanční analýzy	32
2.1 Absolutní ukazatele.....	32
2.2 Poměrové ukazatele	34
2.2.1 Ukazatele rentability.....	34
2.2.2 Ukazatele aktivity	37
2.2.3 Ukazatele likvidity.....	40
2.2.4 Ukazatele zadluženosti	42
2.3 Bonitní a bankrotní modely	44
2.3.1 Bonitní modely	45
2.3.2 Bankrotně-bonitní modely.....	46
3 Praktická část.....	50
3.1 Představení firmy Trevos, a. s.....	50
3.1.1 Organizační struktura firmy	51
3.2 Představení firmy Modus, s. r. o.	52

3.2.1	Organizační struktura	52
3.3	Porovnání základních ukazatelů firem.....	53
3.3.1	Vývoj počtu zaměstnanců.....	53
3.3.2	Vývoj obratu sledovaných firem	54
3.3.3	Vývoj obratu na jednoho zaměstnance	55
3.3.4	Vývoj čistého zisku sledovaných firem.....	56
3.4	Analýza horizontálních ukazatelů.....	58
3.4.1	Porovnání vývoje aktiv obou firem	58
3.4.2	Detailnější vývoj stálých aktiv	59
3.4.3	Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty.....	61
3.5	Vertikální analýza aktiv a pasiv	62
3.5.1	Vertikální analýza pasiv	62
3.5.2	Vertikální analýzy cizích zdrojů.....	65
3.5.3	Vertikální analýza aktiv	67
3.5.4	Vertikální analýza oběžných aktiv	69
3.6	Analýza poměrových ukazatelů.....	72
3.6.1	Ukazatele rentability.....	72
3.6.2	Ukazatele aktivity	74
3.6.3	Ukazatele likvidity.....	78
3.6.4	Ukazatele zadluženosti	80
3.7	Analýza bankrotně-bonitních modelů.....	82
3.7.1	Index bonity.....	82
3.7.2	Index IN 01	84
3.7.3	Kralickův quick test.....	86
4	Komplexní zhodnocení a návrhy opatření.....	89
4.1	Spider graf poměrových ukazatelů	89
4.2	Zhodnocení bonitních a bankrotně-bonitních modelů	90
4.3	Upozornění a návrhy opatření – Trevos, a. s.	91
4.4	Upozornění a návrhy opatření – Modus, s. r. o.....	92
	Závěr.....	93
	Seznam použité literatury	96
	Seznam příloh.....	99

Seznam vzorců

Absolutní změna ukazatele horizontální analýzy	33
Procentní změna ukazatele horizontální analýzy	33
Vzorec vertikální analýzy	33
Rentabilita celkového kapitálu	35
Rentabilita celkového investovaného kapitálu	36
Rentabilita vlastního kapitálu	36
Rentabilita tržeb.....	37
Ukazatel rychlosti obratu zásob.....	38
Ukazatel doby obratu zásob.....	38
Ukazatel doby obratu pohledávek	39
Rychlost obratu pohledávek	39
Ukazatel doby obratu závazků.....	40
Okamžitá likvidita	41
Pohotová likvidita.....	41
Běžná likvidita.....	42
Ukazatel věřitelského rizika	43
Ziskový účinek finanční páky.....	43
Ukazatel úrokového krytí	44
Index bonity.....	45
Index IN 01	47
Beermanova diskriminační funkce	49

Seznam tabulek

Tab. 1: Hodnocení Indexem bonity	45
Tab. 2: Hodnocení indexem IN 01	47
Tab. 3: Původní varianta Kralickova quick testu	48
Tab. 4: Hodnocení původní variantou Kralickova quick testu	48
Tab. 5: Hodnocení Beermanovou diskriminační funkcí	49
Tab. 6: Vývoj počtu zaměstnanců	53
Tab. 7: Vývoj obratu firem	54
Tab. 8: Vývoj obratu na jednoho zaměstnance (v mil. Kč)	55
Tab. 9: Vývoj čistého zisku firem	56
Tab. 10: Vývoj stálých aktiv společnosti Trevos, a. s.	59
Tab. 11: Vývoj stálých aktiv společnosti Modus, s. r. o.	60
Tab. 12: Vybrané složky výsledku hospodaření	61
Tab. 13: Hodnoty položek pasiv firmy Trevos, a. s.	62
Tab. 14: Hodnoty položek pasiv firmy Modus, s. r. o.	63
Tab. 15: Hodnoty položek cizích zdrojů – Trevos, a. s.	65
Tab. 16: Hodnoty položek cizích zdrojů – Modus, s. r. o.	66
Tab. 17: Položky aktiv – Trevos, a. s.	67
Tab. 18: Položky aktiv – Modus, s. r. o.	68
Tab. 19: Hodnoty položek oběžných aktiv – Trevos, a. s.	69
Tab. 20: Hodnoty položek oběžných aktiv – Modus, s. r. o.	70
Tab. 21: Hodnoty pro výpočet ukazatele rentability celkového kapitálu	72
Tab. 22: Rentabilita vlastního kapitálu	73
Tab. 23: Rychlost a doba obratu zásob obou firem	75
Tab. 24: Rychlost a doba obratu pohledávek z obchodních vztahů	76
Tab. 25: Doba obratu závazků z obchodní činnosti	77
Tab. 26: Data pro výpočet ukazatelů likvidity	78
Tab. 27: Okamžitá likvidita	78
Tab. 28: Pohotová likvidita	79
Tab. 29: Běžná likvidita	79
Tab. 30: Ziskový účinek finanční páky	81
Tab. 31: Ukazatel úrokového krytí	81
Tab. 32: Index bonity – Trevos, a. s.	82
Tab. 33: Výsledky Indexu bonity – Trevos, a. s.	83
Tab. 34: Index bonity - Modus, s. r. o.	83
Tab. 35: Výsledky Indexu bonity - Modus, s. r. o.	84
Tab. 36: Index IN 01 – Trevos, a. s.	85
Tab. 37: Index IN 01 - Modus, s. r. o.	85
Tab. 38: Hodnoty k provedení Kralickova quick testu	86
Tab. 39: Výsledky Kralickova quick testu	87
Tab. 40: Hodnoty k provedení Kralickova quick testu	87
Tab. 41: Výsledky Kralickova quick testu	88
Tab. 42: Hodnoty k vytvoření Spider grafu	89

Seznam grafů

<i>Graf č. 1: Vývoj počtu zaměstnanců</i>	<i>53</i>
<i>Graf č. 2: Obrat sledovaných firem</i>	<i>54</i>
<i>Graf č. 3: Vývoj obratu na jednoho zaměstnance v mil. Kč</i>	<i>55</i>
<i>Graf č. 4: Vývoj čistého zisku firem</i>	<i>56</i>
<i>Graf č. 5: Porovnání vývoje aktiv obou firem</i>	<i>58</i>
<i>Graf č. 6: Vývoj stálých aktiv společnosti Trevos, a. s.</i>	<i>59</i>
<i>Graf č. 7: Vývoj stálých aktiv společnosti Modus, s. r. o.</i>	<i>60</i>
<i>Graf č. 8: Vývoj trendu složek výsledku hospodaření</i>	<i>61</i>
<i>Graf č. 9: Struktura pasiv – Trevos, a. s.</i>	<i>63</i>
<i>Graf č. 10: Struktura pasiv – Modus, s. r. o.</i>	<i>64</i>
<i>Graf č. 11: Struktura cizích zdrojů – Trevos, a. s.</i>	<i>65</i>
<i>Graf č. 12: Struktura cizích zdrojů – Modus, s. r. o.</i>	<i>66</i>
<i>Graf č. 13: Struktura aktiv – Trevos, a. s.</i>	<i>67</i>
<i>Graf č. 14: Struktura aktiv – Modus, s. r. o.</i>	<i>68</i>
<i>Graf č. 15: Podíl jednotlivých složek na oběžném majetku – Trevos, a. s.</i>	<i>69</i>
<i>Graf č. 16: Podíl jednotlivých složek na oběžném majetku – Modus, s. r. o.</i>	<i>70</i>
<i>Graf č. 17: Rentabilita celkového kapitálu</i>	<i>72</i>
<i>Graf č. 18: Rentabilita vlastního kapitálu</i>	<i>74</i>
<i>Graf č. 19: Porovnání doby obratu pohledávek a závazků</i>	<i>77</i>
<i>Graf č. 20: Spider graf poměrových ukazatelů</i>	<i>89</i>

Seznam zkratk a značek

DFM	Dlouhodobý finanční majetek
DHM	Dlouhodobý hmotný majetek
DNM	Dlouhodobý nehmotný majetek
EAT	Zisk po zdanění
EBDIT	Zisk před odečtením odpisů, úroků a daní
EBIT	Zisk před odečtením úroků a daní
EBT	Zisk před zdaněním
EU	Evropská unie
IB	Index bonity
Ltd.	Anglicky akciová společnost
MPO	Ministerstvo průmyslu a obchodu
ROA	Rentabilita celkového kapitálu
ROCE	Rentabilita celkového investovaného kapitálu
ROE	Rentabilita vlastního kapitálu
ROI	Rentabilita celkového kapitálu
ROS	Rentabilita tržeb
VH	Výsledek hospodaření

Úvod

Téma diplomové práce, které je zde analyzováno, se týká oblasti podnikových financí, podrobněji finanční stability a finanční analýzy. Stěžejním bodem je poté její uplatnění na komparaci finanční výkonnosti dvou subjektů. Jedním z možných nástrojů dosažení výsledků je aplikování metod a modelů finanční analýzy. Nejprve je zde uvedeno teoretické vymezení těchto pojmů: „finanční stabilita“ a „finanční analýza“ a jejich význam pro firmu. Poté jsou uvedeny důležité zdroje dat, které jsou nezbytné k sestavování finančních analýz a zajištění věrohodnosti výsledků. V následující části je zmíněna celková využitelnost a důvody sledování vývoje ukazatelů pro jednotlivé uživatele. Poslední teoretickou částí je charakterizování typů metod a modelů, sloužících ke konkrétnímu posuzování. V praktické části jsou představovány jednotlivé analyzované firmy, jejich historie a data, se kterými je pracováno v diplomové práci. Poté je provedena samotná aplikace modelů na jednotlivé firmy. Použity jsou jen některé modely, z důvodu omezeného prostoru a dále z důvodu složitosti některých z nich. Složitější modely je nutné zpracovávat pomocí počítačových programů, jelikož obsahují např. nutnost znát oborové hodnoty celého odvětví. Práce je zaměřena převážně na ty, které jsou lehce aplikovatelné a snadno vyhodnotitelné. Zpracování a vyhodnocení ukazatelů je formou výpočtů a jejich grafického znázornění. Z výsledků by mělo být poznat, jak která firma hospodaří s omezenými zdroji a jak vypadá finanční stabilita obou firem. Pod každým grafem anebo výsledkem jsou uvedeny rozborů nebo interpretace. Závěr práce se opírá o výpočty a vyhodnocení, ze kterých je vytvořeno shrnutí těch nejkritičtějších.

Hlavním cílem této práce je vytvoření porovnání dvou firem a zjištění jaká je jejich finanční stabilita a jak si navzájem stojí. Obě firmy projevily zájem o nezávislé srovnání. Jde o firmy, které působí ve stejném odvětví a patří mezi nejsilnější „hráče“ na trhu. Výsledky by tudíž pro ně mohly být velice zajímavé a přínosné. Údaje jsou čerpány z výročních zpráv, které zaručují věrohodnost výpočtů a zároveň jsou veřejně přístupné a nemusí být nijak utajovány. Výstupem práce je upozornění na kritické hodnoty některých ukazatelů a návrhy takových opatření, která budou vést ke zlepšení finanční stability nebo k eliminaci těchto kritických hodnot.

1 Finanční zdraví podniku

Konkurenční prostředí umožňuje zdravé fungování pouze firmám, které výborně ovládají nejen obchodní stránku podnikatelské činnosti, ale také své finance, které zaujímají velmi důležitou roli. K určení relevantních závěrů o finanční stabilitě, slouží různé finanční analýzy, které se opírají o výkazy z účetnictví. Prací každého finančního ředitele, nebo v zájmu každého vlastníka firmy je sestavovat si takovéto analýzy a ty z dlouhodobého hlediska sledovat a vyhodnocovat (Růčková, 2011, s. 7).

Pokud dochází v podniku k nepříznivému vývoji peněžních toků, může být ohrožena jeho samotná existence. O finančně zdravém podniku se může mluvit v případě, že je schopen hradit své splatné závazky. Důležité je, aby to splňoval i z dlouhodobého hlediska. Dlouhodobou likviditu významně ovlivňuje poměr cizího a vlastního kapitálu. Větší podíl fixních zdrojů znamená větší zatížení fixními platbami a signalizuje větší zranitelnost v období hospodářského výkyvu. Tím je i méně zajímavý z pozice investorů a věřitelů. Dlouhodobá likvidita je pouze jedním z ukazatelů finančního zdraví. Aby podniku investoři svěřili svůj kapitál, musí být podnik schopen ho zhodnotit svojí činností. To je druhá podmínka finančního zdraví podniku (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 15).

$$\text{finanční zdraví} = \text{rentabilita (zisk)} + \text{likvidita (Cash flow)}$$

Hlavním cílem vedení podniku by měla být hodnota firmy, respektive její růst. Tento předpoklad je obsažen v generování neustálého zisku, který by měl být v zájmu managementu podniku. Ovšem musí být brány v úvahu i jiné cíle, přičemž tento musí být vždy jako prioritní (Kalouda, 2009, s. 14-15).

Podniky těšící se pevnému zdraví, mají větší šanci získat externí zdroje financování formou bankovních úvěrů, emisí akcií či prodejem obligací. V případě, že podnik má rostoucí problémy v peněžních tocích, jeho výsledek hospodaření je klesající, může se lehce ocitnout v úpadku. Pojmem finanční tíseň se označuje podnik mající dlouhodobé problémy s likviditou (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 15).

1.1 Finanční analýza

Existuje řada definicí, ale asi nejvýstižnější je ta, která říká, že jde o systematický rozbor získaných dat, vycházejících především z účetních výkazů (Růčková, 2011, s. 9).

Jak uvádí Růčková (2011, s. 7), „*finanční analýza nabízí celou řadu metod, jak hodnotit finanční zdraví firmy, přičemž vybrané ukazatele finanční analýzy velmi často tvoří součást hodnocení firmy při získávání bankovních úvěrů a jiných finančních zdrojů pro zajištění fungování firmy.*“

Význam finanční analýzy tkví v tom, že jakékoli finanční rozhodování musí být podloženo nějakou finanční analýzou. Na jejích výsledcích poté závisí řízení finanční struktury podniku, řízení a financování oběžných aktiv a investic, cenová a dividendová politika firmy (Synek, 2006, s. 237).

Finanční analýza je důležitá z hlediska časového horizontu. Zaprvé lze skrze ni hodnotit minulost, a jak se firma vyvíjela až do současnosti. Zadruhé slouží jako základ pro finanční plánování. Usnadňuje nám jak krátkodobé plánování spojené s běžným chodem firmy, tak i plánování strategické spojené s dlouhodobým rozvojem firmy. Data z minulosti, označovaná jako „ex post“, slouží jako podklad ke zpracování finanční analýzy. Ta je následně zpravidla používána k finančnímu plánování, tedy ke zkoumání perspektivy společnosti. Výsledky finanční analýzy jsou důležitým zdrojem informací pro tvorbu SWOT analýzy při identifikování slabin ve firemním zdraví, které mohou vést k nestabilitě, a naopak k silným stránkám s možným zhodnocením majetku do budoucna. Svoji důležitost nepřináší pouze pro vnitřní uživatele firmy, ale i ty zvenčí, protože ovlivňují úvěrový a investiční potenciál firmy. Metody finanční analýzy v sobě zahrnují hodnocení firemní minulosti, současnosti a předpovídání budoucích finančních podmínek. Zajímavostí finanční analýzy je ale moci si vytvořit vlastní úsudek o každé situaci, která právě nastala. Každý názor může být správný, ale musí být podložen také správnými daty a analýzami. Zpracování výsledků je v tržním hospodářství nedílnou součástí efektivního řízení firem (Růčková, 2011, str. 7-10).

Obecně lze proces aplikace finanční analýzy rozdělit do čtyř etap:

- a) zjištění základních charakteristik;
- b) určení odchylek od standardů;
- c) případná podrobnější analýza některých oblastí;
- d) identifikace příčin nežádoucího stavu (Kalouda, 2009, s. 140).

1.2 Historie vzniku finanční analýzy

Pokud bychom hledali historické kořeny vzniku finanční analýzy, došli bychom nejspíše až k samotnému vzniku peněz. Nelze srovnávat metody používané ve středověku s dnešními moderními programy, které vyhodnotí téměř veškeré výsledky. To je dáno postupem času, během něhož došlo ke změně struktur a úrovně finančních analýz, ale jejich princip a důvody sestavování zůstaly stejné anebo dosti podobné. Dříve chápání finanční analýzy vycházelo ze zobrazování rozdílů v účetnictví. V letech světové hospodářské krize ale došlo k obratu a začaly se řešit otázky přežití podniku, likvidity, rentability a hospodárnosti. Kolébkou vzniku moderních metod jsou Spojené státy, kde také vzniklo nejvíce publikací na toto téma. Většina jich je proto ovlivněna názory anglosaských autorů. Z angličtiny tedy pochází i samotný název „finanční analýza“ v angl. „Financial Analysis“, v Evropě se dříve používal název „bilanční analýza“, ale dnes je již název ustálen a používá se překlad z angličtiny (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 13-14).

Téměř ve všech zemích s rozvinutou tržní ekonomikou má dlouhodobou tradici a je neodmyslitelnou součástí podnikového řízení. V Čechách je považován za počátek finanční analýzy začátek tohoto tisíciletí. K největšímu rozmachu ovšem došlo až po roce 1989, kdy se stala vítaným nástrojem hodnocení reálné ekonomické situace firmy. Finanční výsledky se stávaly základním hodnotícím kritériem ekonomických rozhodnutí a i podnikové finance získávaly na důležitosti a dostávaly se do zájmu všech podnikatelů. Byly využívány ke strategickému řízení firmy, ale i při hodnocení a výběru dodavatelů a výčet použití se dále rozrůstal (Růčková, 2011, str. 9-10).

1.3 Členění finanční analýzy

Z hlediska základního členění se může finanční analýza rozdělit na externí a interní.

Externí finanční analýza

Externí finanční analýza čerpá údaje ze zveřejňovaných nebo veřejně dostupných účetních informací. Externí analytik provádějící tuto analýzu nemá takové ambice ani kompetence. Většinou ji vytváří v případě stanovování bonity pro potenciální investory. Výsledkem bývá investiční doporučení, např. banku bude zajímat především solventnost a likvidnost (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 14).

Interní finanční analýza

Interní finanční analýza je obdobou rozboru hospodaření podniku. Při této analýze jsou k dispozici nejen údaje z finančního účetnictví, ale i údaje z manažerského a vnitropodnikového účetnictví, z podnikových kalkulací, plány a statistiky. Jak interní, tak externí analytici využívají stejné nástroje a techniky (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 14).

Další možností podrobnějšího členění může být podle objektu zkoumání na: mezinárodní analýzu; analýzu národního hospodářství; analýzu odvětví; podnikovou analýzu (Růčková, 2011, s. 13).

Mezinárodní analýza

Zabývá se analýzou nadnárodního charakteru, což je z hlediska globalizační tendence důležité zejména pro mezinárodní firmy. Tyto analýzy zpracovávají specializované instituce, které vytvářejí ratingy¹ jednotlivých firem a ekonomik. Informace jsou dále přejímány do analýz na nižší úrovni. Mezinárodní analýzy se využívají především pro hodnocení zemí, měst, případně větších firem a finančních institucí. Signalizují obecný náhled na investiční možnosti v dané oblasti, ale nezaručují, zda bude i zájem ze strany investorů. Nejjednodušším zdrojem jsou oficiální stránky jednotlivých agentur (Růčková, 2011, s. 13–14).

¹ Jedná se o hodnocení bonity emitentů dluhových cenných papírů. Ratingové stupnice se obvykle dělí na investiční stupnice a spekulativní stupeň. Zdroj: Česká národní banka, 2013a.

Analýza národního hospodářství

Je prováděna specializovanými institucemi nebo firmami samotnými. Je zdrojem externích informací, vytvářející vnější obraz o fungování makroekonomického prostředí. Stav ekonomiky ovlivňuje výnosnost podniků. Mezi data, která touto analýzou je možné získat, patří: míra ekonomického růstu, míra inflace, míra nezaměstnanosti, úroková míra², vývoj devizového trhu, nastavení měnové politiky zemí. Analýza vývoje těchto ukazatelů může usnadnit prognózy z hlediska chování jednotlivých účastníků ekonomiky. Údaje o ČR se dají snadno nalézt na stránkách státních institucí, např. České národní banky, Ministerstva financí ČR nebo Českého statistického úřadu (Růčková, 2011, s. 14–15).

Analýza odvětví

Analýza odvětví bere v úvahu především současný a očekávaný vývoj zkoumaného odvětví. Přihlíží k srovnání se zahraničím na základě ekonomických a akciových ukazatelů. Rozčlenění odvětví je důležité kvůli uvědomění si různé citlivosti na konjunkturální vývoj. Pomocí odvětvové analýzy lze zjistit: odbytové možnosti, stav nasycenosti domácího a zahraničního trhu, importní náročnost, investiční náročnost, koncentraci kapitálu uvnitř odvětví, citlivost na politická opatření. Firmy ji využívají k vzájemnému porovnávání nejdůležitějších finančních ukazatelů tj. rentability, likvidity, aktivity a zadluženosti (Růčková, 2011, s. 15).

Podniková analýza

Tato analýza se sestavuje s důrazem na otázky, které mají být pomocí ní zodpovězeny. Je-li nutné přihlížet na postavení v rámci příslušného odvětví a národního hospodářství, využijí se výše zmíněné analýzy. Aplikování podnikové analýzy na jednu firmu je možno provést pouze z časového hlediska a to tak, že je sledován vývoj jejích finančních ukazatelů. Nesmí být opomenuto, zda nedošlo k nějakým zásadním okolnostem, které by mohly analýzu z časového hlediska zkreslit. Analýza má většinou dvě části. První je analýza kvalitativní, která nevychází z finančních informací. Jde především o image společnosti, kvalitu managementu a úroveň řízení, strukturu vlastnictví, likviditu a ekologický postoj. Druhou částí analýzy je ta finanční neboli kvantitativní, vycházející z účetních výkazů dané společnosti (Růčková, 2011, s. 16).

² Velmi důležitý ukazatel při rozhodování o způsobu financování. Vysoká úroková míra zdražuje cizí zdroje financování.

1.4 Zdroje údajů finanční analýzy

Zdroje informací do značné míry vypovídají o úspěšnosti provedení finanční analýzy. Proto by měly být jak kompletní tak zároveň kvalitní. Důvodem je docílení co nejmenšího zkreslení výsledků (Růčková, 2011, s. 21).

Finanční analýza většinou vychází z veřejně dostupných údajů anebo údajů, které firma sama poskytne.³ Kromě různých tiskových zpráv či prohlášení se jedná zejména o výroční zprávy. Pokud podnik údaje nezveřejňuje, mohou být použity alespoň samotné finanční výkazy (Kislingerová a Hnilica, 2005, s. 1).

Informační zdroje mají různou vypovídací schopnost. Lze je obecně rozdělit na interní a externí. Interní zdroje se týkají přímo analyzované firmy a ne všechny jsou veřejně dostupné. Mezi tato data patří především údaje z účetní závěrky. Přesný obsah stanovuje zákon o účetnictví č. 563/1991 Sb. Firma je povinna vytvářet rozvahu, výkaz zisku a ztráty a přílohy, jejíž součástí je Cash flow a přehled o změnách vlastního kapitálu. Informace jsou poměrně snadno dostupné, protože se výkazy sestavují každý rok a archivují. Pokud ovšem podnik údaje nezveřejňuje⁴, sehnání informací je velice obtížné. Údaje o malých firmách budou těžko dohledatelné, ale pokud je firma na internetu zveřejní, napovídá to o její sdílnosti a snaze prezentovat se na veřejnosti. Při shánění informací o veřejně obchodovatelné společnosti lze využít stránek České národní banky (www.cnb.cz). Dalším zdrojem informací o větších firmách může být stránka obchodního rejstříku (<http://portal.justice.cz/Justice2/Uvod/uvod.aspx>). Ze stránek je možné získat základní informace o firmě, celé výroční zprávy včetně příloh, které napomohou k lepšímu pochopení hospodaření společnosti. Mezi další zdroje interních informací lze uvést údaje z vnitropodnikového účetnictví, podnikové statistiky, údaje ze mzdové účtárny, vnitřní směrnice. Je možné využít i nefinančních informací jako např. produktivitu výroby. Používání interních informací vede k přesnějšímu hodnocení výsledků.

Externí informace vycházejí z vnějšího prostředí, které firmu obklopuje, tedy nejen domácí trh ale i zahraniční. Firmu a její prosperitu ovlivňuje nespočetné množství dalších okolních vlivů. Mezi ně se například řadí konkurence, kde silná konkurence snižuje míru výnosnosti

³ Údaje poskytnuté bance při žádání o úvěr.

⁴ Podle § 21a zákona o účetnictví č. 563/1991 Sb. mají ty firmy, co se zapisují do obchodního rejstříku nebo uděluje-li jim to zvláštní právní předpis povinnost zveřejňovat výroční zprávu ověřenou auditorem. Zdroj: Business.center.cz, 2013.

z kapitálu ostatních podniků. Je nutné si uvědomit, v jaké fázi vývoje se nacházejí hlavní firemní konkurenti. Od toho se odvíjí velikost potenciální hrozby. Podnik ve fázi vzniku bude považován za většího soupeře než podnik ve fázi degenerace. Mezi další vlivy, které nelze ovlivnit, ale musí být brány v potaz, patří: legislativa, ekonomický vývoj, demografický vývoj, kulturní vývoj a vládní rozhodnutí. Skrze tyto nekontrolovatelné faktory působí na firmy síly ve formě míry zdanění, míry nezaměstnanosti, orientace ekonomiky, zaměření na export, skladba obyvatelstva, vývoj měn a další. Mezi externí zdroje informací se řadí údaje z mezinárodních analýz, analýz národního hospodářství, odvětvových analýz, ale i z burzovního prostředí, tisku a z oficiálních statistik. Je nutné používat pouze ověřené zdroje, kvůli zajištění důvěryhodnosti (Růčková, 2011, s. 17-19).

1.5 Účetní výkazy

Účetní výkazy zachycují pohyb podnikových financí ve všech podobách. Jsou základním zdrojem informací pro tvorbu finanční analýzy. Podmínkou věrného zobrazení skutečnosti je respektování formy a náležitostí účetních výkazů podle zákona č. 563/1991 Sb., o účetnictví (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 24).

Z výkazů se lze snadno dozvědět hospodaření a chování podniku, jaké má prostředky v podkladně, jaké byly jeho poslední tržby, jakého dosáhl zisku, v jaké výši vyplatil zaměstnancům mzdy, jakým majetkem disponuje, atd. Všechny tyto údaje jsou patrné z prvního nahlédnutí do konkrétních výkazů (Jindřichovská a Blaha, 2001, s. 258).

Výkazy lze dělit do dvou skupin z hlediska účelu:

- Výkazy finančního účetnictví, které lze označit i jako externí výkazy, protože jsou zdrojem informací veřejně dostupných pro uživatele zvenčí. Poskytují přehled o stavu a struktuře majetku, o zdrojích jeho krytí, o tvorbě a užití výsledku hospodaření, o pohybu peněžních toků a změnách ve vlastním kapitálu.
- Výkazy vnitropodnikového účetnictví nejsou upravovány žádnými předpisy. Jejich rozsah a zobrazení je čistě v kompetenci každé účetní jednotky. Vedení

firmy určuje účel a metodiku sestavování. Řadí se sem zejména kalkulace, výkazy o spotřebě nákladů na jednotlivé výkony nebo v jednotlivých podnikových střediscích. Tyto výkazy mají nezřídka důvěrný až utajovaný charakter (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 24).

Právě použití vnitropodnikových informací vede ke zpřesnění finanční analýzy a umožňuje minimalizovat riziko odchylky od skutečnosti. Důvodem je častější frekvence sestavování výkazů a poté snazší pochopení příčin některých souvislostí (Růčková, 2011, s. 21).

Možná úskalí při analýze účetních výkazů

Než finanční analytik nebo vedení podniku začne s účetními výkazy pracovat, musí se seznámit s jednotlivými položkami, způsobem jejich vzniku a použitou metodikou výpočtu. Nemůže z nich pouze automaticky počítat jednotlivé ukazatele, aniž by neznal jejich přesný původ vzniku. To by vedlo k nesprávné interpretaci výsledků a následným chybným rozhodnutím vedení společnosti. Účetnictví je bráno jako jakýsi zcela nestranný, objektivní nástroj, který při respektování zákona o účetnictví vždy dochází ke stejným výsledkům. Pokud by ovšem zpracovávali dva různí účetní ta samá data, mohou dojít k jiným výsledkům, aniž by porušili nějaké předpisy. To je důležité mít na paměti, jako jedno ze základních pravidel při práci s účetními výkazy a při aplikování finanční analýzy. Dále je důležité si uvědomit, že finanční analýza vždy vychází z údajů z minulosti. Z toho vyplývá riziko nepřesného zobrazení aktuální hodnoty položek, které mají ve skutečnosti hodnotu jinou. Proto se při aplikaci finanční analýzy nelze obejít bez použití odhadů, predikcí a předpokladů, které usnadní práci s účetními výkazy po delším datu vyhotovení. Čím častěji jsou dokumenty sestavovány, tím lépe se s nimi pracuje a odhady jsou přesnější. Pokud chce firma získat, co nejvěrohodnější údaje z finanční analýzy, může využít studií odborných firem, peněžních ústavů, analytiků, obchodníků s cennými papíry, apod. Slabinou účetních výkazů je jejich konstrukce a variabilnost používaných účetních postupů. Účetnictví řeší rozkol mezi zobrazením spolehlivosti účetních záznamů a mezi jeho informační významností pro uživatele. Přiklání se spíše ke spolehlivosti, což lze pochopit z principu vedení zápisů v pořizovacích cenách. To vede k jisté ostražitosti při práci s nimi (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 35-36).

V kompetenci každé účetní jednotky je volba metod účtování, což skýtá různá úskalí při interpretaci výsledků finanční analýzy. Při porovnávání výsledků více firem, musí být na volbu metody brán ohled. Ty totiž nejsou dány striktně, tudíž zobrazení účetních operací nabývá různých rozdílů. Jako příklad lze uvést volbu metody odepisování, která má zásadní vliv na celkový výsledek hospodaření. Mezi velmi problematické položky z účetních výkazů se řadí ty s přívlastkem „ostatní“ či „jiné“, které nelze bez dalších informací identifikovat. Bude-li vytvářena finanční analýza pro ověřování bonity klienta, pak větší hodnoty těchto položek, by se měly automaticky považovat za podezřelé (Kislingerová a Hnilica, 2005, s. 1-2).

Charakteristika hlavních zdrojů informací:

- rozvaha;
- výkaz zisku a ztráty;
- Cash flow.

1.5.1 Rozvaha

Jedná se o hlavní účetní výkaz. Ostatní účetní výkazy vznikly oddělením z rozvahy pro další podrobnější analýzu (Sůvová, 1999, s. 36).

Jak uvádí Sůvová (1999, s. 36), „*vzájemným pojítkem rozvahy a výsledovky je hospodářský výsledek⁵ (zisk nebo ztráta), pojítkem rozvahy a přehledu o peněžních tocích je balance příjmů a výdajů.*“

Principem podnikání je neustálý koloběh vložených prostředků. Chce-li firma dosahovat zisku, musí každá obrátka dosahovat větších hodnot, než byly do podnikání vloženy. Jednotlivé obrátky musí být kryty prostředky buď vlastními, nebo cizími (Sůvová, 1999, s. 36).

⁵ Poznámka: místo výrazu hospodářský výsledek se dnes používá výsledek hospodaření.

Definice rozvahy

Definice podle Sůvové (1999, s. 36) zní následovně: „rozvaha zachycuje stav majetku v podnikání (aktiv) na jedné straně a zdrojů jeho krytí na straně druhé (pasiv) k určitému datu v peněžním vyjádření.“

AKTIVA	brutto	korekce	netto	PASIVA
	X	Y	X - Y	Z
Celková suma	—	—	$\sum X - Y$	$\sum Z$

Obr. 1: Běžný způsob zobrazení rozvahy

Zdroj: vlastní interpretace.

Jak uvádějí Mrkvička a Kolář (2006, s. 20), „sloupce brutto, korekce, netto v aktivech běžného roku realizují zásadu opatrnosti při oceňování aktiv; korekce v podobě opravek a opravných položek hodnotu majetku snižují. Dalším sloupcem na straně aktiv obvykle bývá sloupec netto hodnot z konce minulého roku. S ním pak koresponduje i sloupec minulých hodnot na straně pasiv.“

Pro účely finanční analýzy této práce budou používány netto hodnoty aktiv a hodnoty pasiv. Základem rozvahy je rovnost sumy aktiv a pasiv, proto je možno tyto pojmy zaměňovat.

Rozvaha člení majetek podle dvou hledisek:

- podle druhu majetku, což je chápáno jako aktiva, která jsou uspořádaná podle jejich likvidity;
- podle původu zdroje financování, což je chápáno jako pasiva a jsou seřazená podle doby, po kterou jsou v podniku k dispozici (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 19-20).

Aktiva se skládají ze třech důležitých skupin a to aktiv stálých, oběžných a přechodných účtů aktiv. Za aktiva stálá se považují taková, která mají dobu použitelnosti delší jak jeden rok. Typickými položkami stálých aktiv jsou budovy, stroje, zařízení, půda apod. Označují se za hmotný investiční majetek. Další položkou je nehmotný investiční majetek. Mezi který se řadí software, licence apod. Poslední položkou jsou finanční investice. Naopak od stálých aktiv, ty oběžná mají dobu použitelnosti do jednoho roku. Patří mezi ně zásoby, pohledávky, krátkodobý finanční majetek, hotovost a cenné papíry. Podle struktury aktiv lze snadno poznat druh odvětví, ve kterém se daný podnik pohybuje. Odvětví kapitálově náročná, jako jsou strojírenství, elektroprůmysl, vyžadují velký podíl stálých aktiv oproti oběžným. Podniky pohybující se v odvětví služeb nebo obchodu mají převážnou část svého majetku v oběžných aktivech. Poslední částí aktiv jsou přechodné účty aktiv, mezi něž patří položky spojené s účtováním rozlišování nákladů a příjmů příštích období.

Základní podmínkou fungování rozvahy je rovnost sumy aktiv a pasiv. Z čehož vyplývá schopnost pasiv přehledně zobrazit zdroje krytí podnikových aktiv. Jedná se o vlastní zdroje, cizí zdroje financování nebo časové rozlišení. Mezi vlastní zdroje se řadí prostředky vložené do podnikání majiteli nebo společníky a nerozdělený zisk minulých let. Cizí zdroje financování vložili do podniku věřitelé a díky nim podnik získává další finanční prostředky ve formě úvěrů, ovšem výměnou za platbu úroků. Za výhodu cizích zdrojů financování se považuje nemožnost účasti věřitelů na řízení společnosti za poskytnutí finančních prostředků. Na konci souhrnu pasiv se zobrazují položky spojené s časovým rozlišením výdajů a výnosů (Jindřichovská a Blaha, 2001, s. 258–259).

Omezení vypovídací schopnosti rozvahy

Problém spojený s údaji v rozvaze spočívá v nepřesném zobrazení aktuální hodnoty podniku. Důvodem je používání historických cen neboli pořizovacích cen při oceňování hodnot aktiv a pasiv, čímž dochází ke zkreslení jejich současné hodnoty i přesto, že hodnoty v rozvaze jsou neustále upravovány o odpisy. Ty znázorňují přibližné opotřebení majetku, ale skutečnost bývá většinou jiná. Nejmarkantnější dopad je vidět v případě použití metody zrychleného odepisování z důvodu urgentního snížení základu daně. V tomto případě se technická a ekonomická životnost aktiva výrazně odlišuje.

Další problém skýtají položky oběžných aktiv, zásoby a pohledávky. Jejich aktuální hodnota je závislá na důslednosti a odpovědnosti podniku vytvářet, resp. rozpouštět opravné položky. Nevytvoření nebo nesprávné určení výše vede k nadhodnocení nebo podhodnocení, což v konečném efektu způsobí zkreslení ukazatelů likvidity.

Problém odepisování neboli odhodnocování stálých aktiv je běžnou součástí účetních postupů zakotvených v systému účetnictví. Naopak postupné nadhodnocování není nikde bráno v úvahu. To se týká především podniků mající ve svých aktivech pozemky, lesy, doly, apod., u kterých může postupem času docházet k růstu ceny.

I přestože podvojně účetnictví existuje již 500 let, nedokáže stále vyřešit, jak by se měly oceňovat některé položky. Typickým příkladem jsou lidské zdroje a jejich kvalifikace, úroveň managementu, unikátní technologie nebo lobbistická propojení s vládnoucími politickými stranami (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 36).

1.5.2 Výkaz zisku a ztráty

Dalším důležitým účetním výkazem je výkaz zisku a ztráty neboli obecně nazývaná výsledovka. Jednou z možných definic významu tohoto výkazu je, podle Sůvové (1999, s. 58), že: „výkaz zisků a ztrát⁶ slouží ke zjišťování výše, způsobu tvorby a složek hospodářského výsledku.“

Výkaz zisku a ztráty představuje toky nákladů a výnosů, které nastaly v podniku za určité období. Vyčíslením jejich rozdílu se získávají nejdůležitější položky činnosti podniku, tedy zisk. Konkrétně se jedná o hrubý zisk neboli zisk před zdaněním, označovaný jako EBT. Výkaz sestává z několika částí a umožňuje zjišťovat výsledek hospodaření za různé činnosti, ke které se náklady a výnosy vztahují (Jindřichovská a Blaha, 2001, s. 260).

V České Republice má výkaz zisku a ztráty stupňovitou podobu, což rozčleňuje činnosti podniku na provozní, finanční a mimořádnou činnost. Součtem jednotlivých rozdílů těchto činností se získává hospodářský výsledek (Vochozka, 2011, s. 17).

⁶ Poznámka: dnes se používá výraz výkaz zisku a ztráty.

Provozní činnost představuje hlavní aktivitu, kterou se podnik zabývá. Jedná se většinou o výrobní nebo obchodní činnost. Finanční činnost zachycuje, jakým způsobem je hlavní aktivita financována. Mimořádná činnost je nenadálá a podnik s ní dopředu nijak nepočítá. Hlavní důraz při sestavování tohoto výkazu je kladen na provozní a finanční činnost, protože mimořádná činnost je neplánovaná.

Provozní činnost vyčísluje provozní zisk, který vypovídá o ziskovosti nebo ztrátovosti z hlavní činnosti. Vypočítává se odečtením provozních nákladů od provozních výnosů. Provozními náklady bývají především náklady za materiál, služby, odpisy strojů a zařízení, mzdy zaměstnanců, apod. Provozní výnosy bývají hlavně tržby z prodeje zboží a výrobků. Pohybuje-li se provozní zisk dlouhodobě v „červených“ číslech měl by podnik zvážit význam své hlavní činnosti podnikání.

Finanční činnost zajišťuje, aby měl podnik dostatečné množství financí na provozování hlavní aktivity, tzn., má doplňující funkci k zabezpečení chodu společnosti. Mezi finanční výnosy se řadí úroky z poskytnutých půjček a úroky z vkladů v bankách. Finanční náklady se skládají převážně z úroků z úvěrů. U většiny českých podniků bývají finanční náklady mnohem vyšší. Důvodem je financování nákupů strojů a budov z cizích zdrojů. Rozdílem finančního výsledku je hospodářský výsledek z finanční činnosti.

Sečtením výsledků z provozní a finanční činnosti se zjistí hospodářský výsledek za běžnou činnost. Přičtením rozdílu z mimořádné činnosti se získá účetní hospodářský výsledek, který se poté zdaní (Jindřichovská a Blaha, 2001, s. 260).

Omezení vypovídací schopnosti výkazu zisku a ztráty

Výkaz zisku a ztráty se snaží vyčíslit výsledek hospodaření na bázi výnosů a nákladů spojených s aktuálním účetním obdobím, to však nevyjadřuje přesnou výši vygenerované hotovosti. Důvodem je dodržování aktuálního principu u nákladů a výnosů. Ve výkazu zisku a ztráty se objevují položky v daném období, i přesto, že nedošlo k žádnému pohybu hotovosti. Například položky z prodeje se objeví ve výnosech k minulému období a příjmy k aktuálnímu. Dále je nutné konstatovat, že některé náklady nejsou vůbec hotovostním výdajem, např. odpisy (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 36-37).

1.5.3 Cash flow

Posledním velmi významným účetním výkazem je Cash flow neboli výkaz o peněžních tocích. Jeho posláním je zachycení pohybů hotovosti v podniku za určité období. Zobrazuje chod společnosti z hlediska příjmů a výdajů. U nákladů a výnosů musí být sledována časová souslednost s jednotlivými účetními obdobími, ale u příjmů a výdajů je operace zachycena, právě když se uskuteční, což se odráží ve výkazu Cash flow v zobrazení jejich skutečné celkové výše v účetním období, kdežto celkové náklady a výnosy jsou časovým rozlišením zkresleny. Rozdílem je, že náklady mohou nastat dříve nebo později než výdaje, obdobně to platí i pro výnosy (Jindřichovská a Blaha, 2001, s. 262).

Jedná se o poměrně mladou metodu, používanou jako nástroj finanční analýzy. Vznikla ve Spojených státech amerických a odtud se rozšířila do dalších zemí převážně v sedmdesátých letech dvacátého století. První zmínky o používání Cash flow u nás, se vztahují k roku 1993, tudíž se jedná o velmi mladý a krátce používaný výkaz.

Cash flow zachycuje peněžní toky během účetního období. Za peněžní toky se považují přírůstky (příjmy) a úbytky (výdaje) finančních prostředků a jejich ekvivalentů. Finanční prostředky představují peníze v hotovosti a na běžném účtu, ceniny a peníze na cestě. Pod peněžními ekvivalenty si lze představit krátkodobý majetek s vysokou mírou likvidnosti.

Výkaz Cash flow se skládá ze třech částí, které dělí aktivity podniku na provozní, finanční a investiční činnost. Nejvýznamnější částí tohoto výkazu je provozní činnost. Napomáhá zobrazit, jak výsledek hospodaření za běžnou činnost odpovídá skutečně získaným penězům. Podstatou je zjištění výsledku provozní činnosti, ale i zachycení změn pohledávek, závazků, cenných papírů, zásob apod. Investiční činnost zahrnuje změny fixního majetku, akcií a dluhopisů apod. Zde je již vidět vzájemná spojitost mezi rozvahou a Cash flow. Při provádění horizontální analýzy rozvahy, pomohou hodnoty z výkazu Cash flow lépe pochopit její výsledky. Poslední částí je finanční činnost, která zachycuje vnější financování, hlavně tedy pohyb dlouhodobého kapitálu jako jsou úvěry, změny vlastního jmění, výplaty dividend apod. (Růčková, 2011, s. 33–35).

Z hlediska sestavování, existují dvě metody, přímá a nepřímá. Přímá metoda se vyznačuje oddělením příjmů a výdajů od všech ostatních položek a poté je sledován jejich vývoj. Jde o průhlednější řešení, kdy jsou kladným nebo záporným znaménkem označeny

toky ze společnosti nebo do společnosti. Avšak tato metoda je zbytečně zdlouhavá, proto se také moc nepoužívá. Nepřímá metoda je používanější a jejím základem je úprava hospodářského výsledku o položky, které nejsou považovány za peněžní toky. Konkrétně je zisk z výsledovky upraven o výnosy a náklady, které nejsou příjmem ani výdajem. Dále je hodnota snížena, popř. zvýšena o změny rozvahových položek, kdy se odečítají výdaje spojené se zvýšením aktiv či snížením pasiv a přičítají příjmy spojené se snížením aktiv či zvýšením pasiv (Kalouda, 2009, s. 126).

Omezení vypovídající schopnosti výkazu Cash flow

Ve výkazu Cash flow lze nalézt mnoho užitečných údajů, které napomohou k rozboru finanční analýzy, protože poskytuje informace o struktuře finančních zdrojů, zobrazuje výsledky učiněných rozhodnutí a umožňuje objektivní posouzení schopností firmy dosáhnout cílů. Důvodem je podrobné rozčlenění finančních prostředků v daném období a zachycení, jaká výše byla vynaložena na jednotlivé činnosti. To výrazně promlouvá do hodnoty likvidity podniku. U předchozích výkazů byly zmiňovány nepřesnosti kvůli ovlivňování odpisy a časového rozlišení. U výkazu Cash flow jsou vždy sledovány toky, které byly uskutečněny v probíhajícím účetním období. Z toho vyplývá výhoda Cash flow, že se ho tato problematika netýká a díky tomu je velmi významným podkladem finanční analýzy. Výkaz Cash flow tedy nedisponuje význačnými nedostatky v poskytování informací svým uživatelům, ale je nutné ho sestavovat častěji (Růčková 2011, s. 35-36).

1.5.4 Výroční zpráva

Zdrojů informací je mnoho, ale ne všechny zajišťují stejný přínos pro své uživatele. Podle výzkumů provedených mezi externími uživateli v zahraničí i v České republice je právě velký význam přisuzován výročním zprávám. Ty nahrazují nemožnost někdy komunikovat s vedením společnosti při provádění finanční analýzy. Ze základních povinných výkazů, které se vždy zveřejňují u firem, které tomu podléhají, je za důležitější výkaz považován výkaz zisku a ztráty oproti rozvaze. Co se týká ukazatelů, tak největší zájem je o výši zjištěného zisku a dále různé výpočty s ním spojené (Mrkvička a Kolář, 2006, s. 41).

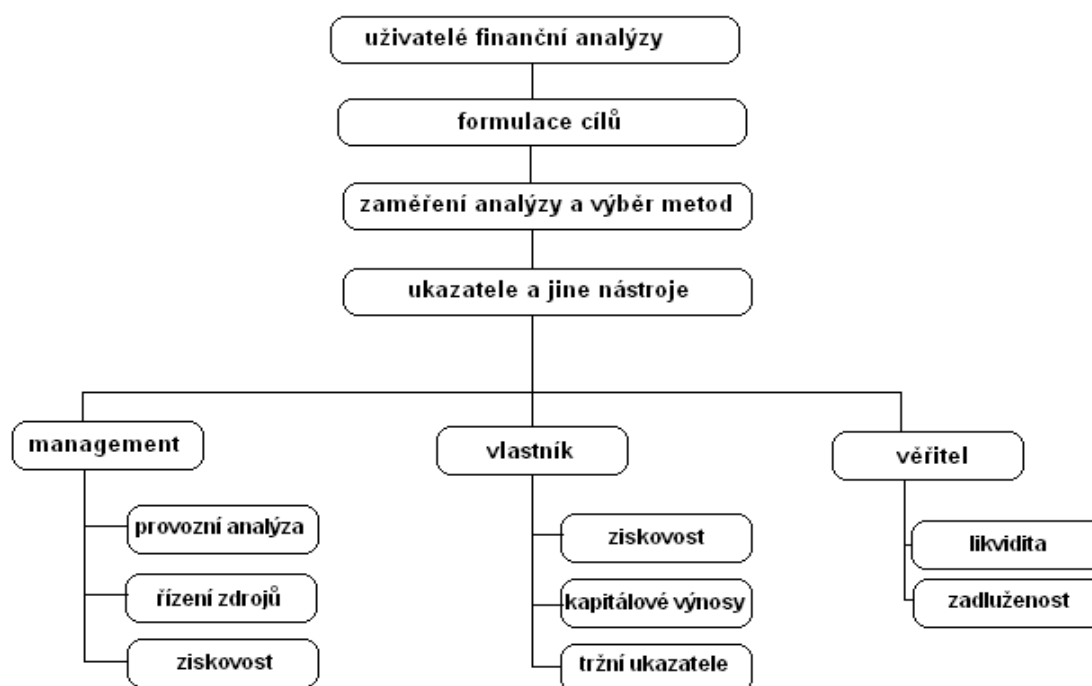
Účelem výroční zprávy je podat ucelené a vyvážené informace o firemní výkonnosti, činnosti a hospodářském postavení. U osob nabývajících povinností zveřejňovat výroční zprávu podle zákona č. 563/1991 Sb., o účetnictví, musí být sestavována účetní závěrka. Výroční zpráva kromě této nejdůležitější části, musí podávat informace o finančních nebo nefinančních údajích:

- a) které nastaly až po rozvahovém dni a jsou významné pro naplnění účelu výroční zprávy;
- b) o předpokládaném vývoji činnosti účetní jednotky;
- c) o působení v oblasti výzkumu a vývoje;
- d) o působení v oblasti ochrany životního prostředí a pracovněprávních vztahů;
- e) o tom, zda účetní jednotka má vedení podniku v zahraničí;
- f) popř. příložení zprávy auditora (Business.center.cz, 2013).

1.6 Uživatelé finanční analýzy

Spektrum uživatelů je veliké, neboť se jedná o základní nástroj používaný k rozhodování o chodu společnosti, který zároveň umožňuje vytvoření komplexního hodnocení situace v podniku i jiným uživatelům. Poskytuje jim odpovědi na různé otázky týkající se finančního zdraví. Při sestavování je kladen důraz na účel, kvůli kterému je finanční analýza sestavována. Podle toho se volí techniky a metody finanční analýzy. Z toho důvodu je portfolio postupů sestavování tak značně rozsáhlé. Při volbě metod musí být zvažována i časová náročnost a finanční náklady na zpracování, to jsou další podstatné okolnosti, se kterými musí cílový uživatel počítat. Každého uživatele zajímá něco jiného a na objektivní posouzení potřebuje specifickou část finančních rozborů, neboť zpracování celé finanční analýzy je zbytečně zdlouhavé a nákladné. Vybraná část finanční analýzy je sledována z dlouhodobého hlediska a přináší ucelenější náhled na danou problematiku (Růčková, 2011, s. 11–12).

To nejpodstatnější, co zajímá hlavní ekonomické subjekty, je zachyceno v obrázku 2.



Obr. 2: Hlavní uživatelé finanční analýzy a její zaměření

Zdroj: Růčková, 2011, s. 11.

Z uvedeného schéma je patrné, že po definování cíle, zvolení metod a jejich aplikaci, přináší finanční analýza svým uživatelům základní hodnoty. Ty se různí podle typu uživatele. Třemi hlavními uživateli jsou vlastníci společnosti, management a věřitelé, pro které jsou výsledky velmi důležité. To nejpodstatnější, co vlastníky zajímá na prvním místě, je ziskovost. Tím si ověří, zda prostředky jimi investované jsou náležitě zhodnoceny a správně využívány. Dále je zajímavá, zda narůstá tržní hodnota vlastního kapitálu, což vyvolává zájem potenciálních investorů. Management zajímá z krátkodobého hlediska především platební schopnost podniku a ziskovost, protože se za řízení společnosti zodpovídá vlastníkům. Provozní analýza jim poskytuje informace o struktuře zdrojů a finanční nezávislosti podniku, která se odráží v ukazateli likvidity. Typickým představitelem věřitele je banka. V jejím hlavním zájmu je stanovení přesných ukazatelů likvidity a hodnocení ziskovosti v dlouhodobějším časovém horizontu. Z krátkodobějšího horizontu je věřiteli sledována platební schopnost a struktura oběžného majetku. Od vývoje

těchto ukazatelů se odráží další spolupráce s věřiteli, která se promítá v důvěryhodnosti společnosti a výši poskytnutých finančních prostředků a s nimi spojenými úrokovými sazbami.

Výsledky analýz jsou dále důležité pro zaměstnance a potenciální dodavatele a odběratele. Dodavatele zajímají údaje o splatnosti faktur, odběratele kvalita a dochvilnost dodávek, zaměstnance stabilita podniku, výše mezd a jejich splatnost (Růčková, 2011, s. 11–12).

Byli zde uvedeni ti nejdůležitější uživatelé, převážně z mikroprostředí podniku, ale nesmí se zapomínat ani na další členy a to z makroprostředí podniku. Finanční analýza sestavovaná z hlediska komparace s jinými podniky poskytuje informace o finanční stabilitě, ziskovosti, vývoji ukazatelů aktivity, apod. Metody porovnání existují na mezinárodní úrovni, na úrovni celého odvětví nebo v prostém porovnání s jednou či více firmami. Dalšími uživateli mohou být státní orgány, využívající některých výsledků finanční analýzy ke kontrole daňové povinnosti, popř. rozhodování o přiznání státních zakázek anebo dotací. Burzovní makléři využívají hodnoty k rozhodování o obchodech s cennými papíry podniku. Ke správnému chodu společností mohou napomáhat různí analytici, daňoví poradci, účetní znalci, ekonomičtí poradci, kteří dohlíží na dlouhodobý vývoj finančního zdraví pomocí využití metod a modelů ke sledování vývoje finančních ukazatelů (Černohorský a Teplý, 2011, s. 272).

1.7 Efektivní rozbor finanční analýzy

Rozbor a interpretace výsledků finanční analýzy není snadným úkolem ani pro zkušeného finančního analytika. Každá nová analýza v sobě skrývá velkou výzvu. Přístupy k finanční analýze jsou kombinací vědy a umění s určitou dávkou konsenzu. Tradiční oblasti jako účetnictví, finance, obchodní strategie, práva k cenným papírům, míry zdanění a vývoj ekonomiky napomáhají k lepšímu pochopení výsledků analýzy. Z výčtu proměnných je pochopitelné, že různí analytici přinášejí různé filosofie a přístupy k jejich práci. Zatímco přístupy se mohou lišit, cíl bývá často stejný, zhodnotit firemní úspěchy v minulosti a snažit se predikovat její pravděpodobný úspěch v budoucnosti. Ať je již záměrem oceňování firemní hodnoty, zjištění výše zadlužení nebo porovnání s konkurencí, vždy musí analytici vycházet z vývoje minulosti, aby mohli správně plánovat rozhodnutí do budoucnosti. Komplexní analýza firemní účetní závěrky je základním stavebním kamenem každé finanční analýzy. Přesto většina modelů používaných pro finanční analýzu poskytuje sama o sobě pouze omezené informace. Pro efektivní analýzu je potřeba mnohem více, než jenom spousty tabulek plných čísel a výpočtů. Navíc s nimi pomohou softwarové aplikace a tím ušetří velké množství času, stačí zadat pouze správná data, ale to je považováno pouze za základ.

Finanční analýza je tvrdá práce, která vyžaduje vysokou míru odhodlání a vytrvalosti, spolu s dobře promyšleným plánem pro splnění účelu jejího sestavování. Efektivní analýza zahrnuje pět vzájemně propojených postupných kroků:

- identifikování ekonomických charakteristik konkrétního odvětví;
- identifikování firemních strategií zajišťujících konkurenční výhodu;
- pochopení finančních výkazů firmy a očištění od jednorázových nebo neobvyklých položek;
- posouzení výnosnosti a rizika firmy pomocí informací z účetní závěrky;
- provedení příslušných rozhodnutí (Brown, Paul R., 2013).

2 Metody finanční analýzy

Finanční analýza používá řadu metod pro hodnocení finančního zdraví. Pro kvalitní identifikaci finanční síly je potřeba zvolit správné metody a z nich poté vybrat konkrétní vhodné ukazatele. Vhodnost ukazatelů určuje účelnost, nákladnost a spolehlivost. Účelností je myšleno, aby byl dosažen cíl zkoumání. Ten musí vycházet z předpokladu, že pro každou analýzu musí být zvoleny specifické postupy, aby vyobrazily firemní výkonnost. Nákladovost jednotlivých metod se odvíjí od jejich složitosti. Čím více proměnných a odhadovaných rizikových faktorů metoda analyzuje, tím stoupá nákladovost ale i vypovídací schopnost. Je zde důležité zmínit, že pro účely této práce budou použity jen některé modely. Po provedení výběru a vypočítání hodnot zvolených ukazatelů, musí být upravena interpretace podle zvolených konečných uživatelů (Černohorský a Teplý, 2011, s. 272).

2.1 Absolutní ukazatele

První menší skupinou jsou absolutní ukazatele. Analýza absolutních ukazatelů zjišťuje průběžný vývoj položek rozvahy stejného druhu k určitému období tzv. „absolutní ukazatele“, nebo jak se mění jejich struktura v podniku tzv. „relativní ukazatele.“ Na základě tohoto členění se rozlišuje horizontální a vertikální analýza (Černohorský a Teplý, 2011, s. 273).

Horizontální analýza, spojovaná s absolutními ukazateli, zachycuje vývoj daného ukazatele rozvahy nebo výkazu zisku a ztráty v čase (t) v závislosti na minulém období ($t-1$), jak znázorňuje vzorec (1). Při porovnání víceletých změn se používají různé indexy nebo difference. Po vynásobení indexů stem, lze poté konstatovat změnu veličin o X % oproti minulým rokům, jak zachycuje vzorec (2). Pro účely této práce budou použity bazické indexy, stahované k počátečnímu roku sledovaného období i zachycující změny mezi jednotlivými obdobími. Podmínkou kvalitního zpracování je dostatečně dlouhá časová řada údajů, která poslouží hlavně k predikci budoucího vývoje. U mezipodnikové komparace se používají pouze procentní změny, protože eliminují rozdílnosti společností (Mrkvička a Kolář, 2011, s. 54–58).

$$\text{Absolutní změna} = ukazatel_t - ukazatel_{t-1}[\text{absolutní hodnota}]$$

(1)

kde:

ukazatel_t = hodnota ukazatele ve sledovaném období,
 ukazatel_{t-1} = hodnota ukazatele v předcházejícím období,

$$\text{procentní změna} = \frac{\text{absolutní změna}}{ukazatel_{t-1}} * 100 [\%]$$

(2)

Zdroj: Mrkvička a Kolář, 2011, s. 55.

Vertikální analýza, spojovaná s relativními ukazateli, zobrazuje strukturu aktiv a pasiv podniku. Zachycuje podíl položek rozvahy k celkovým aktivům nebo pasivům, popř. jejich částem. Pomocí této analýzy lze poté vidět např., jakou část oběžného majetku tvoří zásoby nebo výrobky, jaký podíl tvoří závazky nebo úvěry na celkové výši pasiv apod. Dále je snadno zřetelné, jaké položky tvoří největší část aktiv a pasiv. Struktura rozvahy se odvíjí podle zaměření a velikosti podniku, přičemž platí, že velké podniky mají větší podíl cizích zdrojů financování než podniky menší. Důvodem je snazší splnění podmínek pro získání velkých finančních obnosů. Vertikální analýzu jde aplikovat nejen na rozbor rozvahy, ale i na výkaz zisku a ztráty a Cash flow (Černohorský a Teplý, 2011, s. 273).

Obecný vztah zachycující princip vertikální analýzy je zobrazen níže ve vzorci (3). Požadovaný výsledek vznikne podílem sledované části B_i k hodnotě určitého celku B_i . Po vynásobení poměru stem je vzniklý výsledek interpretován jako procentuální vyjádření sledované veličiny k celku.

$$P_i = \frac{B_i}{B_i} * 100 [\%]$$

kde:

P_i = procentuální vyjádření sledované části na celku,
 B_i = sledovaná část celku,
 B_i = celková veličina,

(3)

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 20.

2.2 Poměrové ukazatele

Poměrové ukazatele neboli „intenzivní ukazatele“ jsou největší a také nejpoužívanější skupinou finančních ukazatelů. Jejich nejběžnější obecný tvar je poměr dvou čísel ze základních účetních výkazů. Výsledek pak zachycuje vztah čitatele na jednotku ukazatele ve jmenovateli. Slouží k provádění různých časových porovnání, průřezových a srovnávacích analýz apod. Poměrové ukazatele lze uplatnit na rozbor všech účetních výkazů, tj. rozvahy, výkazu zisku a ztráty i Cash flow. Nejčastěji jsou používány ukazatele rentability, aktivity, zadluženosti, likvidity a Cash flow (Růčková, 2011, s. 41-48).

2.2.1 Ukazatele rentability

Rentabilita zachycuje schopnost společnosti generovat nové zdroje a dosahovat zisku skrze vložený vlastní kapitál. Běžně se používají údaje z rozvahy a výkazu zisku a ztráty. Obecný tvar vzorců vypadá následovně: v čitateli jsou položky zachycující výsledek hospodaření a ve jmenovateli druh kapitálu, popř. tržby. Ukazatele rentability hodnotí celkovou efektivnost společnosti. Enormní zájem na jejich dobrém vývoji mají hlavně akcionáři a investoři. Za dobrý vývoj se považuje růstový trend těchto ukazatelů. Žádná přesná čísla nejsou obecně udávána, pouze musí být brán v potaz vliv poklesů ekonomiky na vývoj hodnoty ukazatelů, který může být právě důvodem nepříznivého vlivu, nikoli však špatného vedení podniku.

V čitateli ukazatelů rentability se vyskytuje zisk. Volba různých druhů zisku umožňuje modifikovat jednotlivé vzorce pro další účely. Prvním typem zisku je EAT, známý jako čistý zisk nebo zisk po zdanění. Část tohoto zisku je přidělena do rezervního fondu, zbytek rozdělen mezi akcionáře nebo zůstane jako nerozdělený zisk minulého období. Tento zisk se používá na hodnocení výkonnosti jedné konkrétní firmy a lze ho nalézt ve výkazu zisku a ztráty jako výsledek hospodaření za běžné období. Druhým typem zisku je EBT, označovaný jako hrubý zisk neboli zisk před zdaněním. Jedná se o provozní zisk upravený o finanční a mimořádný výsledek hospodaření, od kterého není odečteno zdanění. Takto upravený zisk je používán pro mezinárodní srovnání a u firem s různou výší zdanění v průběhu více období. Výsledky poté nejsou zdaněním ovlivněny. Třetím typem zisku je EBIT neboli zisk před odečtením úroků a daní. Používá se k mezifiremnímu srovnání a jeho výši vyčísluje provozní výsledek hospodaření (Růčková, 2011, s. 51–52).

Předchozí tři typy zisků lze snadno zjistit z výkazu zisku a ztráty. Posledním rozlišovaným typem je EBDIT. Vypočítává se z účetních výkazů a poté zachycuje zisk před odečtením odpisů, úroků a daní. Používá se pro srovnání společností, kdy je potřeba vyloučit rozdílnost odpisů (Černohorský a Teplý, 2011, s. 274).

Rentabilita celkového kapitálu

Rentabilita celkového kapitálu se označuje jako Return on assets (dále jen ROA) nebo Return on investments (ROI). Ukazatel měří celkovou výnosnost kapitálu, aniž by bral ohled na to, z jakých zdrojů je financován. Hodnotí schopnost generování zisku všemi činnostmi podniku dohromady, tj. běžnou, finanční a investiční činností. V čitateli ukazatele ROA (4) je zachycen zisk, který se obměňuje v závislosti na prováděné analýze. V této práci bude použit čistý zisk, tj. očištěný od výše zdanění, úroků a zaplacených daní, což zajišťuje nejvěrnější zobrazení. Ve jmenovateli je zachycen celkový vložený kapitál, tedy vlastní i cizí a vyjadřuje ho údaj z rozvahy o celkových aktivech, popř. pasivech. Výsledek říká, kolik procent činí výnosnost celkového vloženého kapitálu (Růčková, 2011, s. 53).

Konečná podoba vzorce ROA je následující:

$$ROA = \frac{\text{čistý zisk}}{\text{celkový vložený kapitál}} * 100 \% .$$

(4)

Zdroj: Růčková, 2011, s. 53.

Rentabilita celkového investovaného kapitálu

Rentabilita celkového investovaného kapitálu neboli Return on capital employed (dále jen ROCE) pohlíží na rentabilitu z pohledu dlouhodobých dluhů, tj. emitovaných obligací, dlouhodobých bankovních úvěrů a opět vlastního kapitálu, jak ukazuje vzorec (5). V čitateli je zachycen zisk podle potřeby zkoumání, v tomto případě EBIT. Interpretace je následující: ROCE umožňuje vyčíslení rentability všech aktiv z dlouhodobě vložených cizích prostředků a vlastních zdrojů v procentech (Růčková, 2011, s. 53-54).

$$ROCE = \frac{EBIT}{(dlouhodobé\ dluhy + vlastní\ kapitál)} * 100 [\%]$$

kde:

EBIT = zisk před odečtením úroků a daní,

(5)

Zdroj: Růčková, 2011, s. 53.

Rentabilita vlastního kapitálu

Rentabilita vlastního kapitálu neboli Return on equity (dále jen ROE) určuje výnosnost kapitálu, který vložili vlastníci do společnosti. Čítatel obsahuje zisk v různých formách a jmenovatel vložený vlastní kapitál společníků, jak zobrazuje vzorec (6). Pro účely komparace společností bude použit čistý zisk, zachycující nejvěrněji současnou situaci obou firem. Interpretace vzorce poté vypadá následovně: kolik procent činí návratnost z vloženého vlastního kapitálu v závislosti na vygenerovaném čistém zisku. Výsledek ukazatele je důležitý pro investory, jelikož jim umožňuje porovnat výnosnost vloženého kapitálu s jinými investičními možnostmi. Často se srovnává s výnosy ze státních dluhopisů, které mají prakticky nulovou míru rizikovosti a platí, že ROE by mělo být vyšší (Černohorský a Teplý, 2011, s. 274).

Pohybuje-li se hodnota dlouhodobě níže než je stanovena výnosnost státních cenných papírů, podnik čeká v dohledné době bankrot. Důvodem je nezájem investorů o vkládání svých prostředků do takto špatně vyhlížející firmy (Růčková, 2011, s. 54).

$$ROE = \frac{\text{čistý zisk}}{\text{vlastní kapitál}} * 100 [\%]$$

(6)

Zdroj: Černohorský a Teplý, 2011, s. 274.

Rentabilita tržeb

Dalším ukazatelem je rentabilita tržeb neboli Return on sales (dále jen ROS). V čitateli je obvykle zachycen čistý zisk a ve jmenovateli celková suma tržeb. Do tržeb se často započítávají tržby z provozní činnosti, ale mohou být i celkové, jak zobrazuje vzorec (7). Interpretace vypadá následovně, kolik korun zisku vyprodukuje jedna koruna celkových tržeb. Čím vyšších čísel ukazatel dosahuje, tím lepší pro majitele a chod celé společnosti (Růčková, 2011, s. 56).

$$ROS = \frac{EAT}{tržby} [Kč]$$

kde:

EAT = zisk po zdanění,

(7)

Zdroj: Růčková, 2011, s. 56.

2.2.2 Ukazatele aktivity

Ukazatele aktivity vypovídají o tom, jak jsou firmy schopny využívat finanční prostředky a do jaké výše jsou jednotlivé položky kapitálu vázány v aktivech nebo pasivech. Ukazatele nejčastěji zachycují dobu obratu nebo počet obrátek, které u zkoumané položky rozvahy proběhnou za jedno účetní období. Jejich významem je vyjádření hospodaření se zásobami, pohledávkami a závazky. Zjištěné hodnoty mají úzkou souvislost s výnosností a likviditou firmy (Růčková, 2011, s. 60-61).

V jednotlivých ukazatelích se budou vyskytovat tržby, které je nutné upřesnit, protože existuje mnoho způsobů jejich výpočtu. V této práci budou brány jako součet tržeb za prodej zboží a tržeb za prodej vlastních výrobků a služeb (Kislingerová a Hnilica, 2005, s. 33-34).

Ukazatel rychlosti obratu zásob

Tento ukazatel vyjadřuje, kolikrát se přemění zásoby za jedno účetní období na jinou formu krátkodobého majetku, v tomto případě tržby, jak lze vidět na vzorci (8). Průměrný stav zásob je zjištěn prostým součtem počátečního a konečného stavu zásob ve

stejném účetním období a jejich suma je vydělena dvěma. Čím vyššího čísla ukazatel dosahuje, tím častěji jsou zásob přeměněny do jiné podoby a tím také podnik dosahuje vyšší efektivity. U každého odvětví lze vysledovat jiný vývoj hodnot, proto musí být ukazatele porovnávány v rámci stejného odvětví, což v této práci je splňováno (Černohorský a Teplý, 2011, s. 275).

$$\text{Ukazatel rychlosti obratu zásob} = \frac{\text{tržby}}{\text{průměrný stav zásob}} [\text{násobek}] \quad (8)$$

Zdroj: Černohorský a Teplý, 2011, s. 275.

Ukazatel doby obratu zásob

Ukazatel doby obratu zásob je často interpretován společně s rychlostí obratu zásob, protože spojitost těchto vzorců je značná. Vzorec doby obratu zásob (9) je definován jako průměrné zásoby dělené denními tržbami. Vyjadřuje, kolik dní jsou oběžná aktiva vázána ve formě zásob. Cílem společnosti je dosahovat co nejnižších hodnot (Černohorský a Teplý, 2011, s. 275).

$$\text{Doba obratu zásob} = \frac{\text{průměrné zásoby}}{\frac{\text{roční tržby}}{365}} [\text{dny}] \quad (9)$$

Zdroj: Jáčová a Ortová, 2011, s. 91.

Ukazatel doby obratu pohledávek

Doba obratu pohledávek je velice podobná svým výpočtem jako předchozí ukazatele. Jejím cílem je zachytit, jak dlouho je majetek vázán v podobě pohledávek v podniku. V čitateli vzorce (10) se pro výpočet používají průměrné pohledávky z obchodního styku a ve jmenovateli průměrné denní tržby (počet dní 365). Co se týče interpretace, tak doba obratu zásob se považuje za ideální, pokud se pohybuje v termínech běžné splatnosti faktur. U větších podniků je tato doba mnohem delší a neohroží nijak chod společnosti na rozdíl od podniků menších. Velice dlouhá doba obratu pohledávek může

v konečném důsledku vést k druhotné platební neschopnosti, což se projeví v problémech s platbami, pokud nejsou uhrazeny pohledávky (Růčková, 2011, s. 61).

Doba obratu pohledávek vypovídá o platební morálce odběratelů. Za optimální hodnoty lze považovat splatnost do 30 dnů a za problémové hodnoty nad 90 dnů (Landa, 2008, s. 88).

$$\text{Doba obratu pohledávek} = \frac{\text{průměrné pohledávky z obchodního styku}}{\text{průměrné denní tržby}} [\text{dny}] \quad (10)$$

Zdroj: Jáčová a Ortová, 2011, s. 91.

Ukazatel rychlost obratu pohledávek

Rychlost obratu pohledávek vyjadřuje, jak často pohledávky změni svoji podobu na likvidnější položky. Čím je to častěji, tím lépe. V čitateli je počítáno s tržbami a ve jmenovateli s průměrným stavem pohledávek. Ukazatel říká, kolikrát za rok získá firma prostředky ze svých pohledávek z obchodního styku (Růčková, 2011, s. 61).

$$\text{Rychlost obratu pohledávek} = \frac{\text{tržby}}{\text{průměrné pohl. z obch. styku}} [\text{počet obrátek}] \quad (11)$$

Zdroj: Jáčová a Ortová, 2011, s. 91. Vlastní interpretace.

Ukazatel doby obratu závazků

Stejně jako u pohledávek lze vyčíslit dobu obratu, to samé platí pro závazky. Hodnoty jsou důležité zejména pro potenciální dodavatele, kteří tento údaj mohou považovat za klíčový pro rozhodování o navázání vzájemné spolupráce. V čitateli je počítáno s průměrnou výší závazků a ve jmenovateli s průměrnými denními tržbami, jak je uvedeno ve vzorci (12). Výsledek poté informuje jaká, je průměrná doba uhrazení závazků, přičemž tato doba by měla být delší než doba obratu pohledávek kvůli udržení solventnosti (Růčková, 2011, s. 61).

$$Doba\ obratu\ závazků = \frac{\text{průměrná výše závazků z obch. vztahů}}{\text{průměrné denní tržby}} [dny]$$

(12)

Zdroj: vlastní interpretace.

2.2.3 Ukazatele likvidity

Další skupinou jsou ukazatele likvidity, které zachycují, jakou výši finančních prostředků s určitým stupněm likvidity má podnik k dispozici k hrazení svých závazků. Každý z uživatelů má jiný pohled na úroveň likvidity. Management vyžaduje větší míru likvidního majetku. Důvodem je mít dostatečné množství pohotových prostředků na plnění plánů, využití nahodilých příležitostí a možností výhodných kapitálových investic, popř. udržení kontroly nad podnikem, který by se bez likvidních prostředků mohl dostat do existenčních problémů. Vedení společnosti bude mít spíše zájem o nižší úroveň likvidity, důvodem je přílišné nevázáni finančních prostředků do oběžných aktiv a raději jejich investování, tak aby rostla rentabilita vlastního kapitálu. Dostatečná úroveň likvidity zajišťuje hrazení závazků vůči dodavatelům, zaměstnancům, věřitelům a slibuje bezproblémový chod společnosti. Z tohoto důvodu je sledování ukazatele likvidity klíčové a doporučuje se vyhotovovat výpočty v delším časovém horizontu. Za dobrý vývoj časového trendu se považují stabilní hodnoty bez větších výkyvů (Růčková, 2011, s. 48-49).

Okamžitá likvidita

Okamžitá likvidita se označuje také jako likvidita prvního stupně nebo Cash ratio. Skládá se z nejlikvidnějších částí krátkodobého finančního majetku, jako jsou peníze v hotovosti, peníze na bankovním účtu, volně obchodovatelné cenné papíry a šeky. Součet těchto hodnot se objevuje v čitateli ukazatele okamžité likvidity (13). Ve jmenovateli jsou zahrnuty krátkodobé závazky a krátkodobé bankovní úvěry. Doporučované hodnoty pro české podniky se pohybují v rozmezí 0,6 - 1,1. Ministerstvo průmyslu a obchodu udává jako dolní mez hodnotu 0,2, což je bráno za velmi nebezpečnou hranici. Na této úrovni likvidity, to ovšem nemusí přinášet vůbec žádné problémy, záleží na typu společnosti (Růčková, 2011, s. 49-50).

Okamžitá likvidita

$$= \frac{\text{krátkodobý finanční majetek}}{\text{krátkodobé závazky} + \text{krátkodobé bankovní úvěry}} [\text{násobek}]$$

(13)

Zdroj: Grünwald a Holečková, 2007, s. 115.

Pohotová likvidita

Pohotová likvidita se označuje jako likvidita 2. stupně nebo Acid test. V čitateli je zachycen součet krátkodobého finančního majetku a krátkodobých pohledávek, jak lze vidět na vzorci (14). Tato hodnota je dělena součtem krátkodobých závazků a krátkodobých bankovních úvěrů. Doporučené hodnoty jsou vyjádřeny k poměru čitatele a jmenovatele a jejich výše by měla být ideálně 1 : 1, nebo maximálně 1,5 :1 včetně. V ideálním případě na dolní hranici intervalu, by podnik uhradil své povinnosti z krátkodobého finančního majetku a nemusel by se spoléhat na proplacení pohledávek. Vysoké hodnoty tohoto ukazatele budou snižovat výnosnost vlastního kapitálu (Ručková, 2011, s. 50).

Jak uvádí Grünwald a Holečková (2010, s. 114) firmy často využívají krátkodobých úvěrů v případě nezískání dlouhodobého, proto se hodnoty často pohybují pod hodnotou 1.

$$\text{Pohotová likvidita} = \frac{\text{krátkodobý finanční majetek} + \text{krátkodobé pohledávky}}{\text{krátkodobé závazky} + \text{krátkodobé bankovní úvěry}}$$

(14)

Zdroj: Grünwald a Holečková, 2007, s. 114.

Běžná likvidita

Posledním typem je běžná likvidita často označovaná likviditou 3. stupně nebo Current ratio. Vyjadřuje, kolikrát pokrývají oběžná aktiva krátkodobé závazky a krátkodobé bankovní úvěry, z čehož vyplývá, zda by byl podnik schopen po prodání veškerých oběžných aktiv uhradit tyto závazky, jak ukazuje vzorec (15). Čím vyššího čísla podnik dosáhne, tím vyšší platební schopností disponuje. Tento ukazatel bohužel skrývá

některé nepřesnosti, jedná se o eliminování likvidnosti jednotlivých oběžných aktiv. Nezohledňuje délku splatnosti závazků a může být zkreslen záměrným odložením nákupů. Z tohoto důvodu bude za ideální hodnoty považováno rozmezí 2 – 2,5. Někdy se používají hodnoty dolní meze i nižší (Růčková, 2011, s. 50).

$$\text{Běžná likvidita} = \frac{\text{oběžná aktiva}}{\text{krátkodobé závazky} + \text{krátkodobé bankovní úvěry}} [\text{násobek}]$$

(15)

Zdroj: Grünwald a Holečková, 2007, s. 114.

2.2.4 Ukazatele zadluženosti

Ukazatele zadluženosti napomáhají managementu určit optimální výši celkové kapitálové struktury. Rozhodování spočívá ve zvolení správné kombinace vlastního a cizího kapitálu. Při nadměrném držení vlastního kapitálu dochází ke snížení výnosnosti celkového kapitálu a naopak při příliš velkém množství cizího kapitálu, jeho nevyužití přináší zbytečně vysoké poplatky ve formě úroků. Pro zdravý chod společnosti a její rozvoj je nezbytné používání cizích zdrojů pro financování investičních plánů. Jako hlavní položka cizích zdrojů jsou sledovány především dlouhodobé závazky a úvěry. Pohledy na výsledky se různí v závislosti na postavení uživatele. U věřitelů platí, že čím vyšší podíl cizí kapitál tvoří na celkovém kapitálu, tím větší riziko nesou a kvůli tomu požadují i vyšší úroky. Majitelé společnosti naopak při vyšším poměru cizího kapitálu mohou dosahovat lepší výnosnosti. To ovšem v sobě skrývá hrozbu vzniku insolvenčních rizik v případě nesplácení. K usnadnění rozhodování slouží různé druhy ukazatelů zadluženosti, které porovnávají položky rozvahy a zjišťují, z jakých zdrojů jsou investovány a do jaké výše (Růčková, 2011, s. 58).

Ukazatel věřitelského rizika

Pomocí ukazatele věřitelského rizika, označovaného také jako Debt ratio je vyčíslována celková zadluženost podniku. Jedná se o poměr celkového cizího kapitálu k celkové výši aktiv, jak je patrné ze vzorce (16). Interpretace výsledku říká, s jakým poměrem zadlužení podnik disponuje a vynásobením výsledku stem umožňuje říci, kolik

procent tvoří celkové cizí zdroje na celkových aktivech nebo také kolik procent celkových aktiv je financováno cizím kapitálem. Zbylá část je financována vlastním kapitálem. K přesnému vyhodnocení výsledku musí být brána i struktura cizích zdrojů a výše ziskovosti podniku, protože i při kapitálové struktuře, která vykazuje velkou míru zadluženosti, může být dosahováno velkého zisku. Důvodem je efekt finanční páky, který říká, že cizí kapitál je výhodnější, pokud úroky z cizích zdrojů převyšuje výnosnost z nich. Pro věřitele je žádoucí, aby se hodnoty celkového zadlužení podniku pohybovaly co nejnižší (Růčková, 2011, s. 58-59).

$$Debt\ ratio = \frac{cizí\ kapitál}{celková\ aktiva} * 100 [\%]$$

(16)

Zdroj: Růčková, 2011, s. 58.

Ziskový účinek finanční páky

Tento vztah zachycuje souvislosti mezi zadlužeností a rentabilitou vlastního kapitálu. V čitateli vzorce (17) se v jeho první části nachází zisk před zdaněním dělený provozním výsledkem hospodaření. To celé je násobeno podílem celkových aktiv k vlastnímu kapitálu. Interpretace výsledků je následná: je-li ukazatel vyšší jak 1, poté použití cizích zdrojů rentabilitu vlastního kapitálu (ROE) zvyšuje, a je-li výsledek nižší jak 1, ROE se snižuje. Důležité je také zohlednit výši celkového zadlužení, pomocí dříve zmíněného vzorce (16) Debt ratio, zdali podnik není předlužen (Mrkvička a Kolář, 2011, s. 88-92).

$$ziskový\ účinek\ finanční\ páky = \frac{EBT}{EBIT} * \frac{A}{E}$$

kde:

EBT = zisk před zdaněním,
 EBIT = zisk před odečtením úroků a daní,
 A = aktiva,
 E = vlastní kapitál,

(17)

Zdroj: Mrkvička a Kolář, 2006, s. 92.

Ukazatel úrokového krytí

Jedná se o velice důležitý a dosti významný ukazatel, vypovídající o reálné situaci v podnikových financích. V čitateli tohoto vzorce (18) se nachází zisk před zdaněním a úroky (EBIT) a v jeho jmenovateli výše celkových nákladových úroků. Důvodem konstrukce tohoto ukazatele, je zjištění, kolikrát je provozní zisk větší než úroky. Za doporučenou hodnotu je považován trojnásobek anebo více, kvůli dostatečnému krytí úroků a poté následné úhradě dividend akcionářů. Nedostatečné úrokové krytí je známkou blížícího se bankrotu (Růčková, 2011, s. 59).

$$\text{ukazatel úrokového krytí} = \frac{EBIT}{\text{nákladové úroky}} [\text{počet násobků}]$$

kde:

EBIT = zisk před odečtením úroků a daní,

(18)

Zdroj: Růčková, 2011, s. 59.

2.3 Bonitní a bankrotní modely

Další velmi významnou skupinou ukazatelů jsou bonitní a bankrotní modely. Budou zde rozebrány jen některé důležité modely, které budou vhodné pro srovnání analyzovaných podniků. Jejich význam je důležitý zejména pro bankovní sektor, který jejich vypovídající schopnosti využívá při rozhodování o poskytování bankovních úvěrů a jejich celkové výši. Bonitní modely sestavované bankami zhodnocují aktuální situaci a určují, jaké riziko by plynulo z poskytnutí úvěru konkrétní firmě. Oba typy modelů, ať už vycházejí z jakékoliv metody, se opírají o výsledky poměrových analýz. Existují modely, které přidělují jednotlivým výsledkům poměrových ukazatelů důležitost anebo jsou poměrovým ukazatelům podle výsledku přiděleny body nebo známky. Konečné hodnoty jsou získány prostým součtem nebo aritmetickým průměrem a podle vývoje trendu, lze usoudit, k jaké situaci se v podniku schyluje (Vochozka, 2011, s. 75).

2.3.1 Bonitní modely

Index bonity

Pro účely porovnání je použit pouze jeden model z této skupiny. Jedná se o základní model, nazývaný jako Index bonity (dále jen IB). Pojmem bonita je označována schopnost podniku hradit své závazky věřitelům. Tento model je využíván především podniky ze středoevropských zemí, jako jsou: Německo, Rakousko a Švýcarsko. Vzorec pro výpočet (19) se vyznačuje použitím šesti poměrových ukazatelů. Do vzorce vstupují tyto hodnoty: Cash flow (součet čistého zisku a odpisů), cizí zdroje, aktiva, zisk před zdaněním (EBT), výnosy (součet položek označených římskými čísly ve výkazu zisku a ztráty) a zásoby. Největší váha v celém vzorci a to konkrétně desetinásobná, je přiřazována podílu zisku na celkových aktivech (ROA), druhým nejvýznamnějším poměrem je podíl zisku na výnosech, který do vzorce vstupuje pětinasobnou vahou. Z výsledku lze jednoznačně určit, zda se jedná o bonitní nebo bankrotní podnik. Dále lze podrobněji analyzovat ekonomickou situaci podle intervalu výsledků, jak ukazuje tabulka 1. Zásadní hodnotou výsledků je nula, přičemž záporné hodnoty předpovídají bankrot společnosti (Vochozka, 2011, s. 77-78).

$$IB = 1,5 * \frac{\text{Cash flow}}{\text{cizí zdroje}} + 0,08 * \frac{\text{aktiva}}{\text{cizí zdroje}} + 10 * \frac{\text{EBT}}{\text{aktiva}} + 5 * \frac{\text{EBT}}{\text{výnosy}} + 0,3 * \frac{\text{zásoby}}{\text{výnosy}} + 0,1 * \frac{\text{výnosy}}{\text{aktiva}}$$

kde:

EBT = zisk před zdaněním,

(19)

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 78.

Tab. 1: Hodnocení Indexem bonity

Výsledek	Hodnocení	Podnik
$IB \in < -\infty; -2)$	extrémně špatná ekonomická situace	bankrotní podnik
$IB \in < -2; -1)$	velmi špatná ekonomická situace	bankrotní podnik
$IB \in < -1; 0)$	špatná ekonomická situace	bankrotní podnik
$IB \in < 0; 1)$	problematická ekonomická situace	bonitní podnik
$IB \in < 1; 2)$	dobrá ekonomická situace	bonitní podnik
$IB \in < 2; 3)$	velmi dobrá ekonomická situace	bonitní podnik
$IB \in < 3; \infty)$	extrémně dobrá ekonomická situace	bonitní podnik

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 79.

2.3.2 Bankrotně-bonitní modely

Bankrotní modely jsou úzce spjaté s bonitními modely. Oba typy mají za úkol zhodnotit finanční zdraví. Rozdíl mezi nimi je v účelu sestavování, přičemž samotné bankrotní modely mají predikovat budoucí bankrot podniku. K identifikování takovéto situace slouží jednotlivé modely, které upozorní na blížící se ohrožení. Typickým projevem jsou dlouhodobější problémy s běžnou likviditou, s výší čistého pracovního kapitálu nebo s rentabilitou celkového kapitálu. Pro účely této práce jsou použity modely kombinující bankrotně i bonitně vypovídajících vzorců, konkrétně je použit Index IN, Kralickův quicktest a Beermanova diskriminační funkce (Růčková, 2011, s. 72).

Index IN 01

Tvůrci tohoto modelu jsou manželé Neumaierovi, kteří v roce 1995 vytvořili první typ tohoto modelu, označovaného jako IN 95, který predikoval pouze bankrotní situaci. Dalšími verzemi poté byly IN 99, 01 a 95. Výhodou indexů IN je původ tvorby v českých podmínkách a použití výpočtů, vycházejících z českých účetních standardů, což se v konečném efektu odráží v jeho dobré vypovídací schopnosti. Pro účely této práce bude použit bankrotně-bonitní model index IN 01, který je upraven k roku 2001 a věrohodněji odpovídá současné ekonomické situaci firem. K provedení výpočtu indexu IN 01 (20) je nutné znát následující údaje: aktiva, cizí zdroje, zisk před úroky a zdaněním (EBIT), nákladové úroky, celkové výnosy (součet položek označených římskými čísly ve výkazu zisku a ztráty), krátkodobý cizí kapitál (krátkodobé závazky, krátkodobé bankovní úvěry a krátkodobé finanční výpomoci). Poměrovým ukazatelům jsou přiřazeny násobky podle důležitosti. Největší význam je přiřítán podílu zisku na celkových aktivech, jelikož je násoben 3,92krát. Ostatní poměry údajů mají srovnatelnou váhu. Výsledky určují, zda se jedná o bankrotní, bonitní či v šedé zóně nacházející se podnik. Přesnému zařazení do jednotlivých zón odpovídá tabulka 2 (Vochozka, 2011, s. 93 – 96).

$$IN\ 01 = 0,13 * \frac{\text{aktiva}}{\text{cizí zdroje}} + 0,04 * \frac{EBIT}{\text{nákladové úroky}} + 3,92 * \frac{EBIT}{\text{aktiva}} + 0,21 * \frac{\text{výnosy}}{\text{aktiva}} + \\ + 0,09 * \frac{\text{oběžná aktiva}}{\text{krátkodobý cizí kapitál}}$$

(20)

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 95.

Tab. 2: Hodnocení indexem IN 01

Výsledek	Hodnocení
$IN\ 01 \in < 1,77; \infty)$	bonitní podnik
$IN\ 01 \in < 0,75; 1,77)$	šedá zóna
$IN\ 01 \in < -\infty; 0,75>$	bankrotní podnik

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 95.

Kralickův quick test

Jedná se o model, který sestavil P. Kralicek roku 1990. Existují dvě formy, původní a modifikovaná. Pro účely srovnání v této práci je použita původní varianta Quick testu. Základem tohoto vzorce jsou čtyři poměrové ukazatele, které jsou zobrazeny v tabulce 3 v druhém sloupci, podle jejichž výsledků jsou firmě přiřazovány známky. Pro tento model je nutné znát následující údaje: vlastní kapitál, aktiva, závazky (krátkodobé a dlouhodobé závazky), Cash flow z provozní činnosti (čistý peněžní tok z provozní činnosti), tržby z hlavní činnosti, čistý zisk, nákladové úroky a sazbu daně z příjmů. Prvním ukazatelem je kvóta vlastního kapitálu, která vypovídá o finanční síle, druhým ukazatelem je zjišťována doba splácení všech závazků jen z prostředků Cash flow z provozní činnosti zkoumaného roku. Třetím ukazatelem je rentabilita tržeb poměřovaná k výši Cash flow a posledním je rentabilita aktiv. K jednotlivým hodnotám jsou přiřazeny známky podle vhodnosti výsledku. Intervaly jsou uvedeny v tabulce 3. Poté jsou známky zprůměrovány zvlášť za výnosovou situaci a zvlášť za finanční stabilitu. Z těchto dvou hodnot je opět průměrem zjištěna výsledná známka, která určí, zda je podnik bonitní, bankrotní či v šedé zóně, jak udává tabulka 4. Stejně jako u většiny modelů je důležitější vývojový trend než hodnoty konkrétního poměrového ukazatele (Vochozka, 2011, s. 115 – 116).

Tab. 3: Původní varianta Kralickova quick testu

Hodnocení	Ukazatel	Interval	Známka
Hodnocení výnosové situace	Kvóta vlastního kapitálu $K1a = \text{vlastní kapitál} / \text{aktiva}$	$K1a \in (30\%; \infty)$	1
		$K1a \in (20\%; 30\%>$	2
		$K1a \in (10\%; 20\%>$	3
		$K1a \in (0\%; 10\%>$	4
		$K1a \in (-\infty; 0\%>$	5
	Doba splácení dluhu z Cash flow $K1b = \text{celkové závazky} / \text{provozní Cash flow}$	$K1b \in (-\infty; 3 \text{ roky})$	1
		$K1b \in <3 \text{ roky}; 5 \text{ let})$	2
		$K1b \in <5 \text{ let}; 12 \text{ let})$	3
		$K1b \in <12 \text{ let}; 30 \text{ let})$	4
		$K1b \in <30 \text{ let}; \infty)$	5
Hodnocení finanční stability	Cash flow v tržbách $K1c = \text{provozní Cash flow} / \text{tržby}$	$K1c \in (10\%; \infty)$	1
		$K1c \in (8\%; 10\%>$	2
		$K1c \in (5\%; 8\%>$	3
		$K1c \in (0\%; 5\%>$	4
		$K1c \in (-\infty; 0\%>$	5
	Rentabilita aktiv (ROA) $K1d = [\text{čistý zisk} + \text{nákl. úroky} * (1 - \text{daň})] / \text{tržby}$	$K1d \in (15\%; \infty)$	1
		$K1d \in (12\%; 15\%>$	2
		$K1d \in (8\%; 12\%>$	3
		$K1d \in (0\%; 8\%>$	4
		$K1d \in (-\infty; 0\%>$	5

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 116.

Tab. 4: Hodnocení původní variantou Kralickova quick testu

Výsledek	Hodnocení
$K1 \in <1; 2)$	bonitní podnik
$K1 \in <2; 3>$	šedá zóna
$K1 \in (3; 5>$	bankrotní podnik

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 116.

Beermanova diskriminační funkce

Poslední použitou metodou bude Beermanova diskriminační funkce, které je určena pro výrobní nebo řemeslné podniky. Nehodí se obzvláště pro obchodní firmy, jelikož nedisponují větším množstvím zásob. Vzorec (21) se skládá z deseti poměrových ukazatelů. Pro jejich sestavení je nutné znát následující hodnoty: odpisy dlouhodobého hmotného majetku (dále jen DHM), dlouhodobý hmotný majetek (součet počátečního stavu a jeho přírůstku za sledované období), zisk před úroky a zdaněním (EBIT), tržby z hlavní činnosti, závazky vůči bankám (součet krátkodobých a dlouhodobých úvěrů), závazky celkem, zásoby, Cash flow (součet odpisů a čistého zisku) a aktiva. Jednotlivým poměrům jsou přiřazovány hodnoty vah. Největší důležitost je přikládána podílu tržeb na aktivech a podílu odpisů na součtu počátečního stavu a přírůstku DHM. V tomto ukazateli jsou použity i záporné hodnoty. Tou nejvyšší je zatížen podíl Cash flow na celkových závazcích. Výsledky zachycuje tabulka 5, přičemž hranicí mezi bonitním a bankrotním podnikem je hodnota 0,3. Čím vyšších kladných hodnot je dosahováno, tím je podnik stabilnější a naopak. Úspěšnost předpovědi bankrotu tohoto modelu je 90,5 % pro firmu, nalézající se jeden rok před bankrotem a dva roky před bankrotem jsou předpovězeny s 81% pravděpodobností (Vochozka, 2011. s. 106).

$$\begin{aligned} B = & 0,217 * \frac{\text{odpisy DHM}}{\text{DHM}} - 0,063 * \frac{\text{přírůstek DHM}}{\text{odpisy DHM}} + 0,012 * \frac{\text{EBIT}}{\text{tržby}} + 0,077 * \\ & * \frac{\text{závazky vůči bankám}}{\text{závazky celkem}} - 0,105 * \frac{\text{zásoby}}{\text{tržby}} - 0,813 * \frac{\text{Cash flow}}{\text{závazky celkem}} + 0,165 * \frac{\text{závazky celkem}}{\text{aktiva}} + \\ & + 0,161 * \frac{\text{EBIT}}{\text{aktiva}} + 0,268 * \frac{\text{tržby}}{\text{aktiva}} + 0,124 * \frac{\text{EBIT}}{\text{závazky celkem}} \end{aligned}$$

(21)

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 106.

Tab. 5: Hodnocení Beermanovou diskriminační funkcí

Výsledek	Hodnocení	Podnik
$B \in < 0,35; \infty)$	velmi špatná finanční situace	bankrotní podnik
$B \in < 0,3; 0,35)$	špatná finanční situace	bankrotní podnik
$B \in < 0,25; 0,3)$	průměrná finanční situace	bonitní podnik
$B \in < 0,2; 0,25)$	dobrá finanční situace	bonitní podnik
$B \in (-\infty; 0,2)$	velmi dobrá finanční situace	bonitní podnik

Zdroj: Vochozka, 2011, s. 106.

3 Praktická část

Pro praktickou část diplomové práce jsou vybrány dvě nejsilnější tuzemské firmy ze stejného odvětví. Jedná se konkrétně o firmy Trevos, a. s. a Modus, s. r. o., zabývající se výrobou osvětlovací techniky, průmyslového a kancelářského osvětlení, včetně jejich komponentů. Na ně bude aplikována externí analýza na podnikové úrovni, jelikož se jedná o porovnání dvou firem, aby nedošlo k šíření interních informací mezi konkurenty.

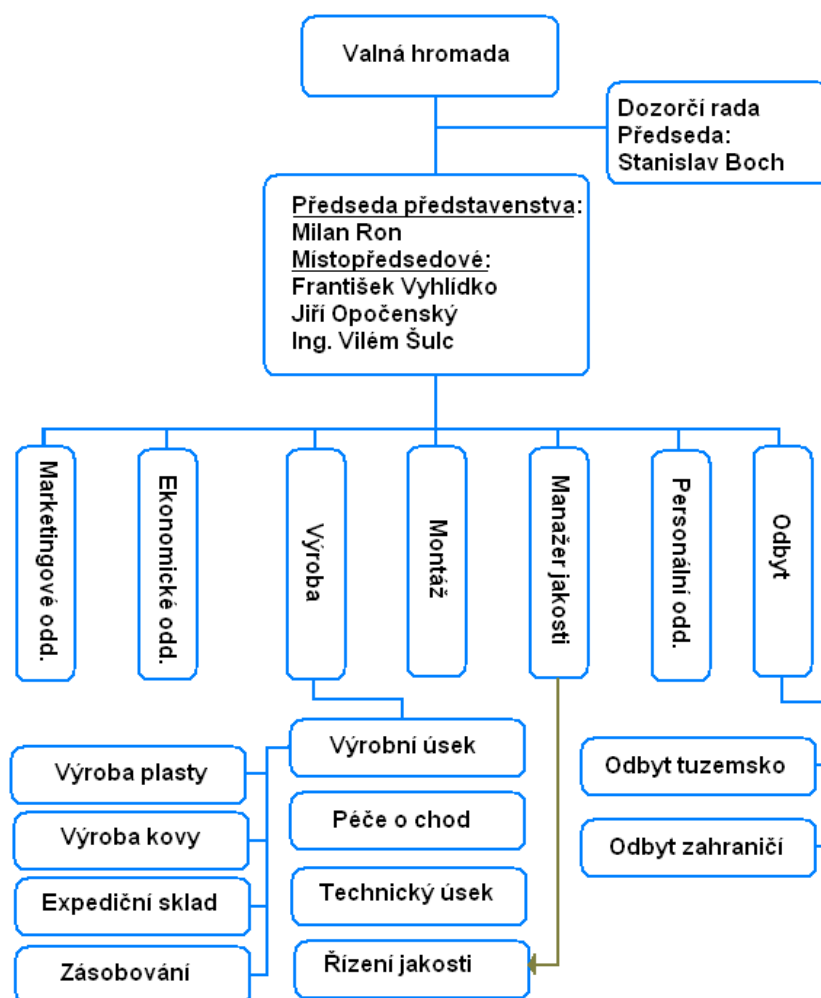
Data pocházejí z veřejně dostupných zdrojů informací a pro analýzu bude použita rozvaha, výkaz zisku a ztráty a výkaz Cash flow. Údaje o firmě Modus, s. r. o. jsou čerpány z oficiálních stránek firmy ze sekce: společnost – výroční zprávy. Údaje o firmě Trevos, a. s. byly nalezeny v obchodním rejstříku. S použitím dat obě firmy souhlasily a poskytly další doplňující informace. Úkolem bude sledovat pětiletou časovou řadu a to převážně z kvalitativních hledisek. Pro účely této práce jsou použita data za období roků 2007 – 2011. Výsledky zvolené periody budou do jisté míry ovlivněny nenadálými situacemi na podnikatelském trhu kvůli vzniku hospodářské krize. Podklady nutné k provedení výpočtů jsou uvedeny na konci práce v přílohách. Z důvodu zachování přehlednosti bude dodržována příslušnost k jedné barvě, Trevos, a. s. - modrá, Modus, s. r. o. - červená.

3.1 Představení firmy Trevos, a. s.

Firma Trevos vznikla v roce 1990 v Semilech. Sériovou výrobu zahájila v roce 1993. O dva roky později se začala orientovat na zářivková svítidla a svoji velkovýrobu přesunula na Valdštejnsko u Turnova. Postupem času získala primát ve výrobě průmyslových prachotěsných zářivkových svítidel v České republice a ten drží dodnes. V roce 1999 se firma transformovala na akciovou společnost. Během roku 2006 došlo k přesunu zbylých provozů do Turnova, Mašova 34. Podle členění Evropské unie (dále jen EU) se řadí mezi středně velké firmy. Je exportně orientovaná a export za rok 2011 čítá 60,3 % objemu celé produkce. Největšími odběrateli jsou: Německo, Itálie a Francie.

Trevos a. s. disponuje základním kapitálem ve výši 25 mil. Kč a nominální hodnota jedné kmenové akcie je 500 000 Kč. Společnost vlastní pět společníků a každý se podílí na základním kapitálu stejným dílem ve výši 5 000 000 Kč nominální hodnoty základního kapitálu.

3.1.1 Organizační struktura firmy



Obr. 3: Organizační struktura firmy Trevos, a. s.

Zdroj: vlastní schéma.

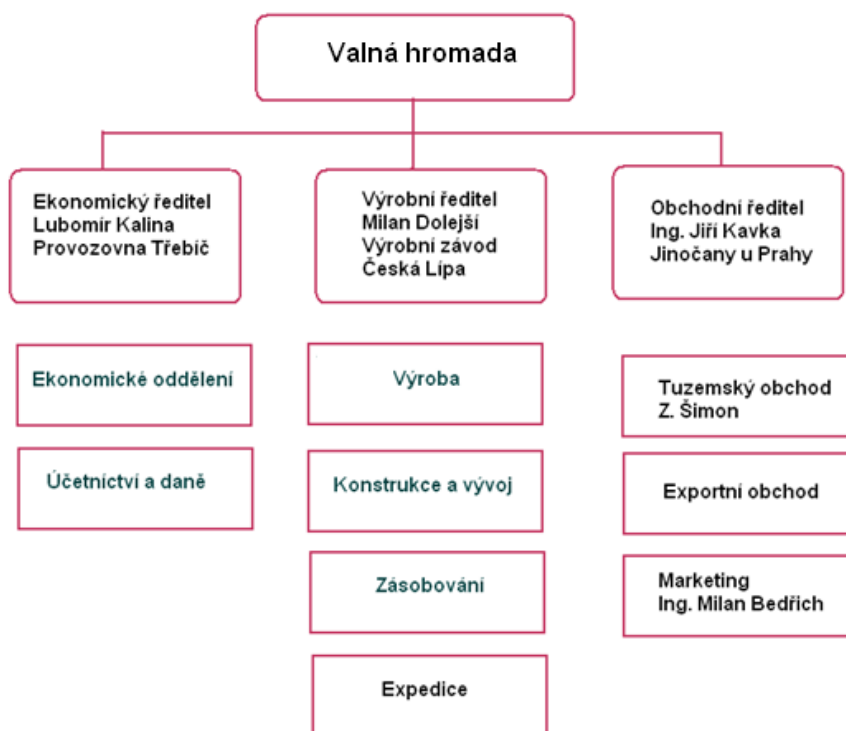
Organizační struktura firmy Trevos, a. s. má liniově štábní strukturu. Čtyři majitelé společnosti jsou v představenstvu firmy a jeden v předsednictvu dozorčí rady. Členové představenstva zároveň vykonávají funkci ředitele společnosti, technického, výrobního a marketingového ředitele. Výrobní úsek čítá čtyři další pododdělení, jejichž účelem je zajištění plynulého provozu výroby, včetně lisování plastových komponentů a děrování kovových materiálů. Výroba zabezpečuje tvorbu hlavních komponentů, zbylé jsou nakupovány oddělením zásobování. Do povinností manažera kvality spadá dohled nad oddělením kontroly a řízení jakosti.

3.2 Představení firmy Modus, s. r. o.

Firma Modus, s. r. o. vznikla 2. března 1994 a sídlí v Praze 1 v ulici Ovocného trhu 572/11. Její součástí je ekonomická centrála a obchodní závod v Třebíči, výrobní a expediční závod v České Lípě a obchodní centrum v Jinočanech u Prahy. Společnost je na jednotlivých úsecích od samého začátku aktivně vedena přímo společníky firmy. Jedná se spíše o velkou, exportně orientovanou firmu, která větší část výroby prodává na zahraničí trh. V roce 2011 tvořil export 68 % celkového objemu výroby a směřoval převážně do zemí západní Evropy. Výroba se specializuje na interiérová svítidla.

Firma Modus, s. r. o. disponuje základním kapitálem ve výši 8 660 000 Kč. Vlastnická struktura čítá šest společníků a jednu právnickou osobu, Intertrade Lighting Company, Ltd., která má podíl ve výši 25 %. Zbýlých pět společníků má podíl na společnosti 12 % a jeden 15 %, pan Lubomír Kalina.

3.2.1 Organizační struktura



Obr. 4: Organizační struktura firmy Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní schéma.

Z obrázku 4 je patrné, že se jedná o liniovou strukturu organizace a všichni akcionáři se podílejí na vedení společnosti, až na jednu osobu, pana Vejmelka, který je v důchodovém věku a na vedení společnosti se nikdy nepodílel. Společnost nemá vytvořenou dozorčí radu, která je pro tuto formu podnikání dobrovolná. Majitelé zastávají nejvyšší funkce a jsou odborníky na různé činnosti podniku. Uvedení ředitelé jsou zároveň jednateli společnosti. Schéma poukazuje na roztříštěné sídlo firmy a je zde vidět, že firma o velikosti ročního obrátu okolo 750 mil. Kč může být řízena decentralizovaně.

3.3 Porovnání základních ukazatelů firem

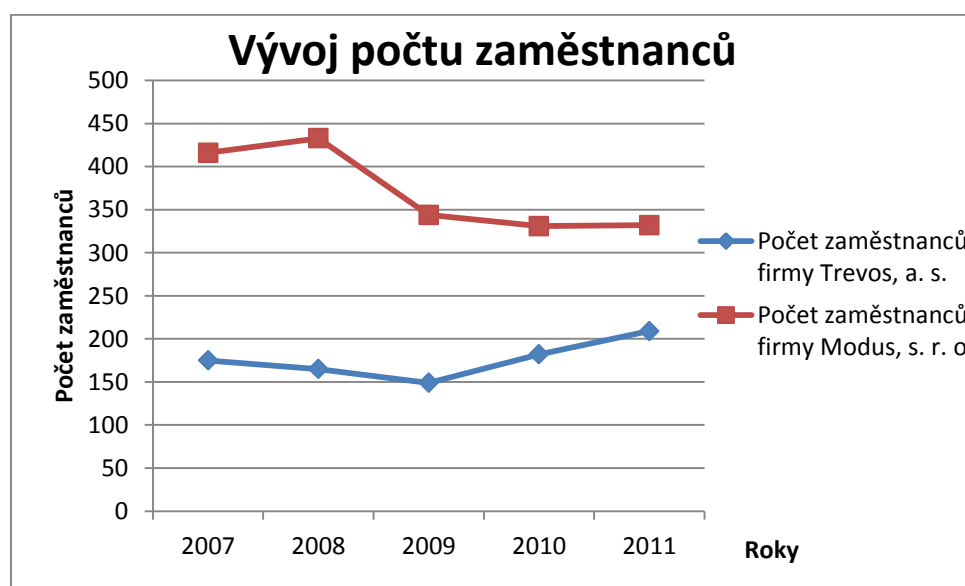
K utvoření uceleného pohledu na jednotlivé firmy a pochopení dalších finančních ukazatelů, je v následujících grafech zachycen vývoj počtu zaměstnanců, vývoj obrátu, vývoj obrátu na jednoho zaměstnance a vývoj čistého zisku. Hodnoty vstupující do grafů jsou uvedeny v tabulkách 6, 7 a 8.

3.3.1 Vývoj počtu zaměstnanců

Tab. 6: Vývoj počtu zaměstnanců

	2007	2008	2009	2010	2011
Počet zaměstnanců firmy Trevos, a. s.	175	165	149	182	209
Počet zaměstnanců firmy Modus, s. r. o.	416	433	344	331	332

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 1: Vývoj počtu zaměstnanců

Zdroj: vlastní graf.

Výše uvedený graf zachycuje vývoj celkového počtu zaměstnanců obou firem (včetně řídících) za sledované období 2007 – 2011. Firma Modus, s. r. o. dokazuje svoji velikost, což lze vysledovat z dvojnásobného počtu zaměstnanců do roku 2009, než měla středně velká firma Trevos, a. s. U obou firem je vidět určitý nezbytný krok ke snížení počtu zaměstnanců v období hospodářské krize. V posledních letech lze u firmy Modus, s. r. o. vysledovat stagnující trend. U firmy Trevos, a. s. je naopak počet zaměstnanců rostoucí. Důvodem je úspěšné překlenutí krize a rozvoj společnosti směrem k maximálnímu počtu zaměstnanců, avšak maximálně do 250, kvůli udržení statutu středně velké firmy a možnosti stále žádat o dotace EU z některých operačních programů inovace.

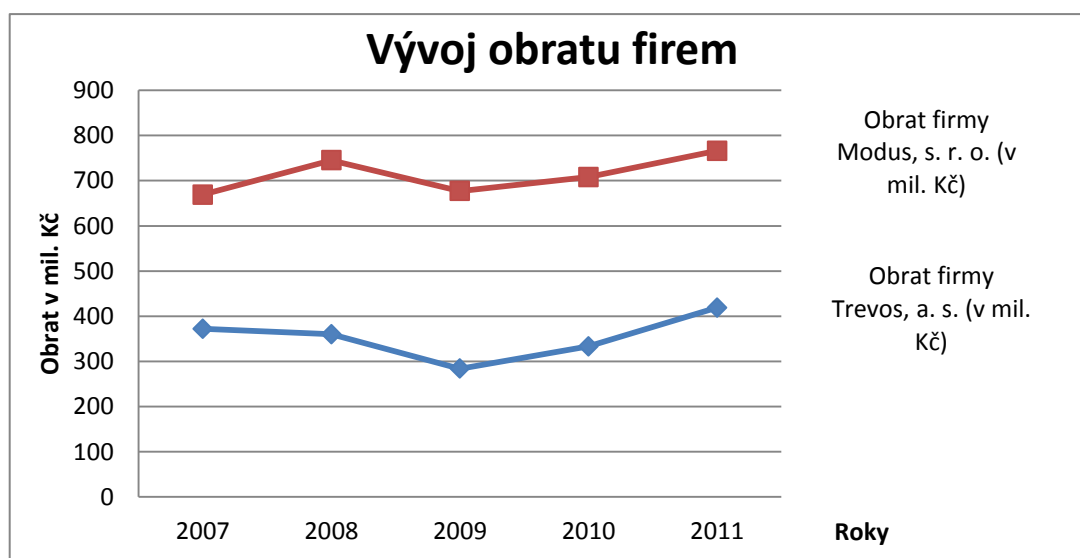
3.3.2 Vývoj obratu sledovaných firem

Mezi další základní ukazatele pro porovnání firem byl zvolen obrat. Existuje mnoho způsobů výpočtu obratu, pro účely této práce byly do něho zahrnuty tržby z prodeje vlastních výrobků, zboží a služeb. Firma Trevos, a. s. do svých výpočtů zahrnuje navíc prodej materiálu, tímto obratem se prezentuje na veřejnosti. Z důvodu srovnatelnosti byl jejich obrat o tyto hodnoty očištěn.

Tab. 7: Vývoj obratu firem

	2007	2008	2009	2010	2011
Obrat firmy Trevos, a. s. (v mil. Kč)	372	360	284	333	419
Obrat firmy Modus, s. r. o. (v mil. Kč)	669	745	677	708	766

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 2: Obrat sledovaných firem

Zdroj: vlastní graf.

Z obratu firem si lze jednoznačně vytvořit obrázek o velikost jednotlivých firem. V letech 2008 až 2010 je zřejmé, že obrat firmy Modus, s. r. o. je dvojnásobný oproti firmě Trevos, a. s. Obě firmy měly do začátku hospodářské krize, roku 2008 rostoucí nebo konstantní průběh vývoje obratu. Počátkem roku 2009 lze vysledovat konec propadu a dochází k pozvolnému zlepšování. U firmy Trevos, a. s. je tento posun daleko markantnější a začíná smazávat rozdíl dvojnásobku celkového obratu firmy Modus, s. r. o. Obě firmy v posledním roce dosahují svých nejlepších výsledků v rámci sledovaného období.

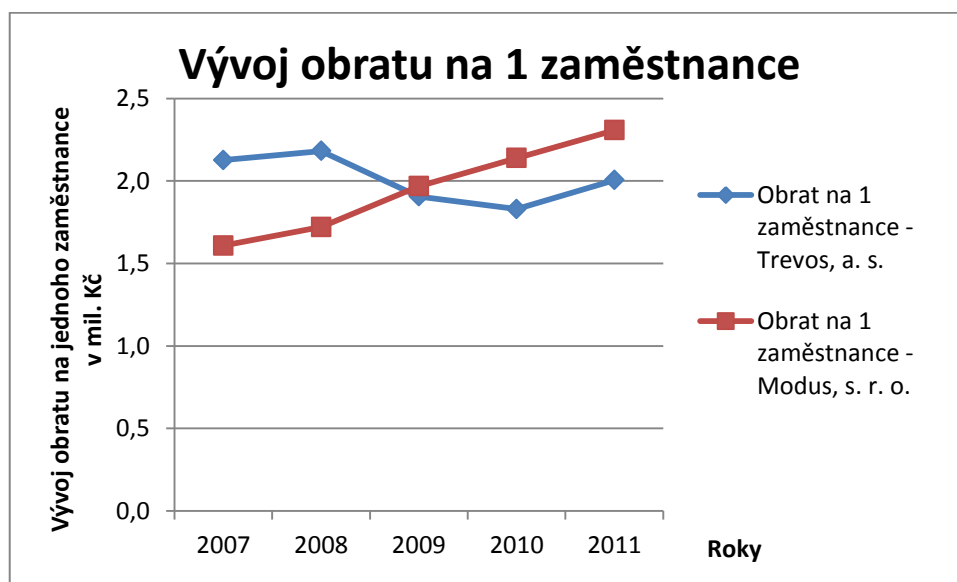
3.3.3 Vývoj obratu na jednoho zaměstnance

Kvůli lepšímu porovnání obratu, bude vypočítán obrat na jednoho zaměstnance. To lépe dokreslí situaci v jednotlivých firmách. Výsledky v tabulce 8 vychází z hodnot z předchozích tabulek 6 a 7.

Tab. 8: Vývoj obratu na jednoho zaměstnance (v mil. Kč)

	2007	2008	2009	2010	2011
Obrat na 1 zaměstnance - Trevos, a. s.	2,1	2,2	1,9	1,8	2,0
Obrat na 1 zaměstnance - Modus, s. r. o.	1,6	1,7	2,0	2,1	2,3

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 3: Vývoj obratu na jednoho zaměstnance v mil. Kč

Zdroj: vlastní graf.

Z grafu je na první pohled patrná rozdílnost tohoto ukazatele. Firma Modus, s. r. o. každým rokem navyšuje hodnotu obrátu na jednoho zaměstnance, naopak u firmy Trevos, a. s. jsou patrné kolísavé jevy v období vzniku hospodářské krize. V posledním roce byl propad zastaven a hodnoty začaly opět růst. Průměrné hodnoty za sledované období činí pro firmu Trevos, a. s. 2 mil. Kč na 1 zaměstnance a pro firmu Modus, s. r. o. 1,9 mil. Kč na jednoho zaměstnance.

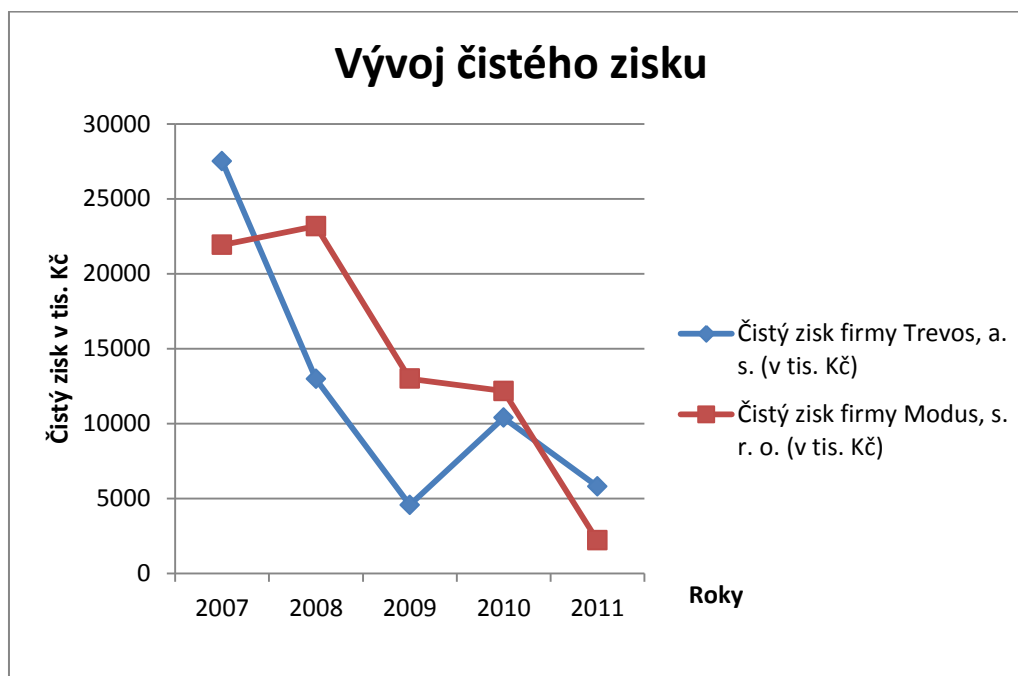
3.3.4 Vývoj čistého zisku sledovaných firem

Vývoj čistého zisku je nejdůležitějším ukazatelem pro vlastníky společnosti a nejen pro ně. Čistý zisk odráží veškerá rozhodnutí managementu a vedení společnosti. Utváří ucelený obrázek o prosperitě společností. K porovnání byl použit čistý zisk po zdanění.

Tab. 9: Vývoj čistého zisku firem

	2007	2008	2009	2010	2011
Čistý zisk firmy Trevos, a. s. (v tis. Kč)	27493	12973	4563	10386	5805
Čistý zisk firmy Modus, s. r. o. (v tis. Kč)	21920	23176	12988	12173	2201

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 4: Vývoj čistého zisku firem

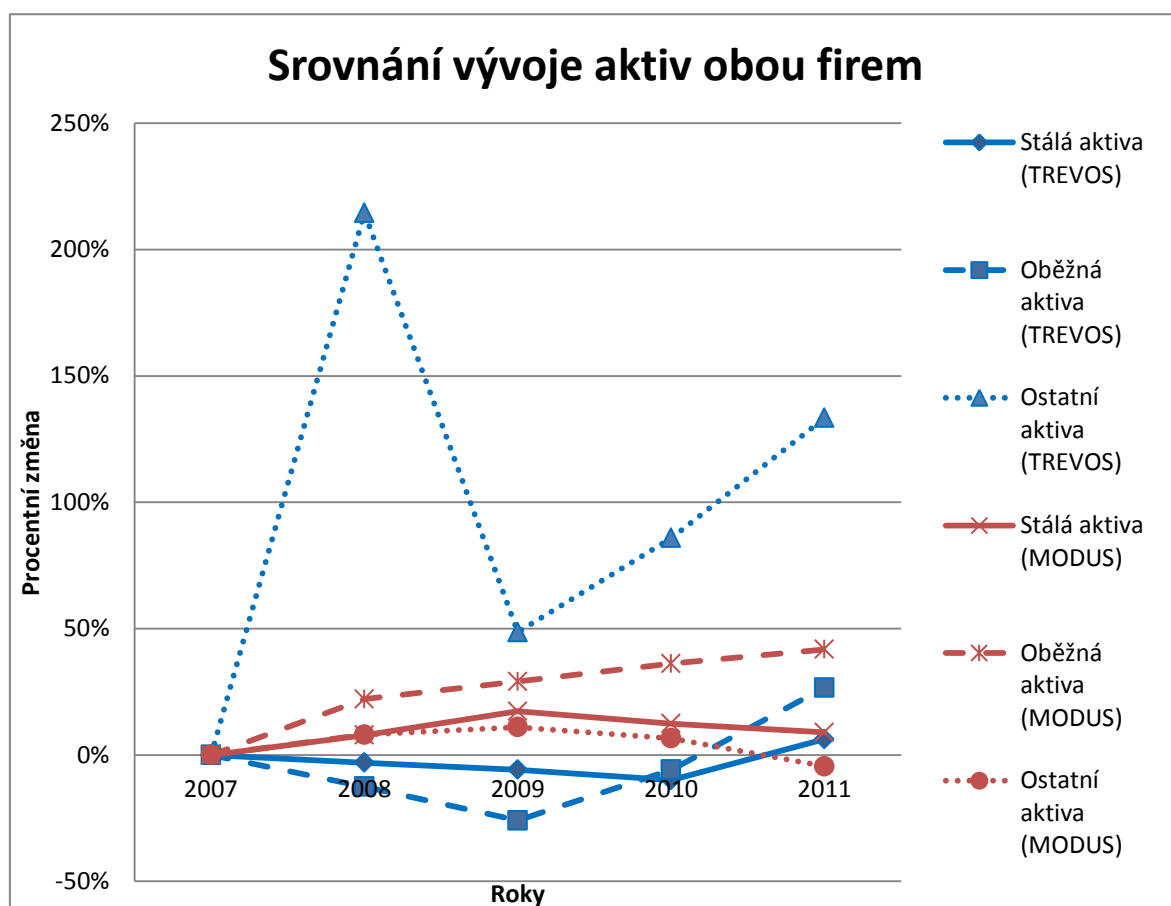
Zdroj: vlastní graf.

Čistý zisk názorně zachycuje průběh krize i pokusy o její vypořádávání. Firma Trevos, a. s. v roce 2007 dosahovala vyššího zisku o 25,4 %, než který vygenerovala firma Modus, s. r. o. Důvodem byl prodej velkého množství dlouhodobého hmotného majetku v řádech milionů. Počátek roku 2008 odstartoval hospodářskou krizi a to se enormně projevilo v propadu zisku obou společností. Pro obě firmy bylo jistě potěšující, že se nedostaly do záporných čísel. Pro firmu Trevos, a. s. byl zlomový rok 2009, kdy čistý zisk začal opět růst a dokonce předčil svého konkurenta a zůstal v roce 2011 vyšší o 3 604 tis. Kč. Modus, s. r. o. zastavil propad zisku také v roce 2009, následující rok byl zisk téměř totožný, ale v roce 2011 došlo opět k propadu. Příčinou tohoto velkého poklesu jsou hospodářské cykly, nepříznivé podmínky pro průmysl, zejména zvýšené ceny energií a tlak na pokles marží, nikoliv však problémy s odbytem. Firmě Modus, s. r. o. obrat vzrostl o dalších 8 % oproti roku 2010. Navíc jejich další příčinou je výrazné navýšení osobních nákladů, angažováním zahraničního manažera, proto se zisk propadl níže než u firmy Trevos, a. s.

3.4 Analýza horizontálních ukazatelů

Nejprve jsou zde rozebírány horizontální ukazatele, zachycující vývoj položek rozvahy a výkazu zisku a ztráty. Hodnoty jsou vztahovány k počátečnímu roku 2007 sledovaného období a bazické indexy zachycují vývoj změn v procentech. Zkoumání výkazu Cash flow za celý rok nemá téměř žádnou vypovídací schopnost. Význam by získal při častějším sestavování, to je ale na úrovni této analýzy nemožné, proto nebude podrobněji rozebírán.

3.4.1 Porovnání vývoje aktiv obou firem



Graf č. 5: Porovnání vývoje aktiv obou firem

Zdroj: vlastní graf.

Z hlediska vývoje položek aktiv k počátku sledovaného období, největší kolísání zaznamenala ostatní aktiva firmy Trevos, a. s., jež se zvýšila o 214,5 % během roku 2008, poté došlo k poklesu a znovu opětovnému růstu. U firmy Modus je největší změna spojená s vývojem oběžných aktiv, které mají rostoucí tendenci po celou dobu sledování a v roce

2011 jsou o 41,8 % vyšší než v roce 2007. Důležité je zmínit ještě vývoj stálých aktiv, protože několika málo procentní změna v absolutních hodnotách odpovídá milionům Kč. U obou firem je vývoj odlišný, firma Trevos, a. s. má klesající tendenci změněny stálých aktiv a poté zaznamenává růst na 26,7 % v roce 2011. Naopak firma Modus, s. r. o. zaznamenává v každém roce nárůst stálých aktiv, přičemž největší změna nastala v roce 2009, jednalo se o 17,3% růst. Od tohoto roku se procentní nárůsty snižují a v roce 2011 je změna + 8,9 %.

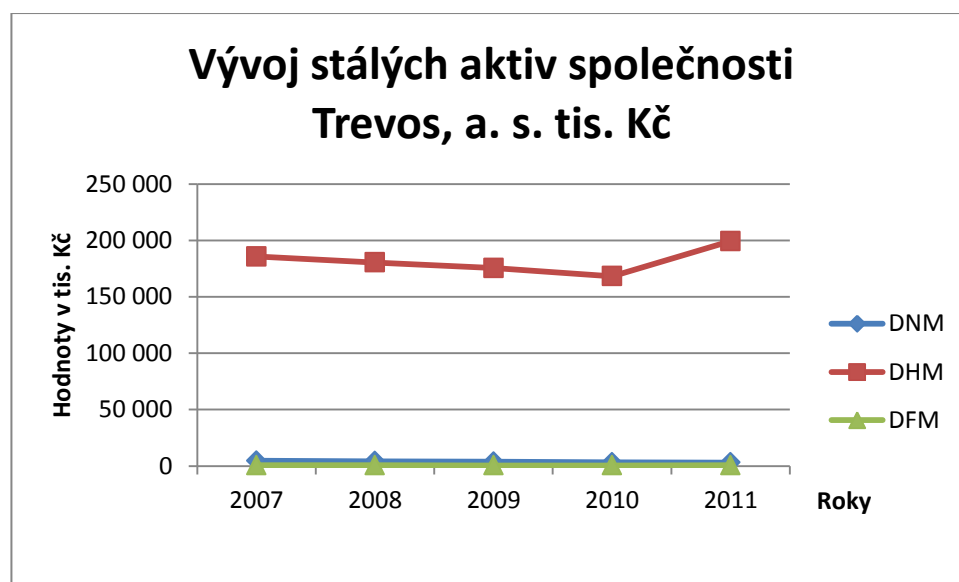
3.4.2 Detailnější vývoj stálých aktiv

Jak již bylo zmíněno v předchozím grafu, ve stálých aktivech jsou vloženy větší finanční prostředky, proto následující grafy budou zaměřeny na jejich analytický rozbor.

Tab. 10: Vývoj stálých aktiv společnosti Trevos, a. s.

	2007	2008	2009	2010	2011
DNM	4 611	4 190	3 720	3 250	3 076
DHM	185 760	180 397	175 526	168 222	199 292
DFM	622	584	559	569	599

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 6: Vývoj stálých aktiv společnosti Trevos, a. s.

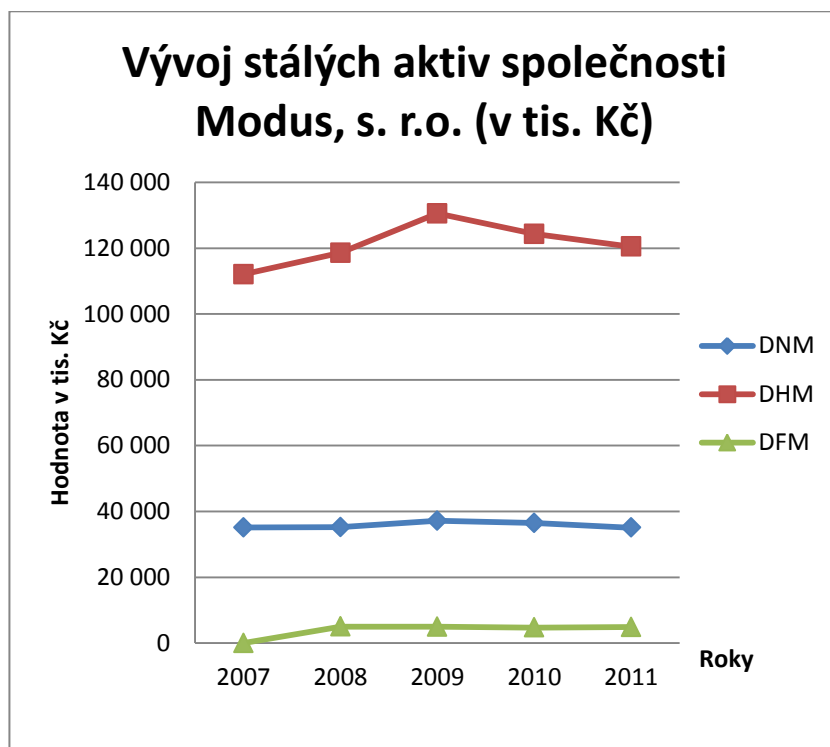
Zdroj: vlastní graf.

Ve třech po sobě jdoucích letech je vývoj položek stálých aktiv klesající oproti roku 2007. V roce 2011 došlo k výraznějšímu zvýšení jediné položky celého grafu a to DHM. Příčinou byly vysoké investice přibližně 25 mil. Kč do nové výrobní haly kovových komponentů a nákup nových strojů děrovací a profilovací linky přibližně za 5 mil Kč. Dlouhodobý nehmotný majetek (dále jen DNM) má rok od roku klesající tendenci a dlouhodobý finanční majetek (dále jen DFM) má skoro stále stejnou výši.

Tab. 11: Vývoj stálých aktiv společnosti Modus, s. r. o.

	2007	2008	2009	2010	2011
DNM	35 129	35 214	37 148	36 469	35 060
DHM	112 091	118 614	130 581	124 344	120 478
DFM	0	4 980	4 937	4 717	4 825

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 7: Vývoj stálých aktiv společnosti Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní graf.

Z vývoje DNM nejsou patrné žádné významnější změny. Ovšem u ostatních položek stálých aktiv byl důležitý rok 2008, kdy se DFM zvýšil o 5 mil. Kč, konkrétně podílové cenné papíry s rozhodujícím vlivem. Důvodem bylo založení dceřiné společnosti v Rumunsku. Zvýšení dlouhodobého hmotného majetku v roce 2009 bylo spojeno

s investicemi především do staveb v přibližné výši 9,5 mil Kč. Spojitost lze opět hledat v aktivitách spojených se založením dceřiné společnosti v Rumunsku.

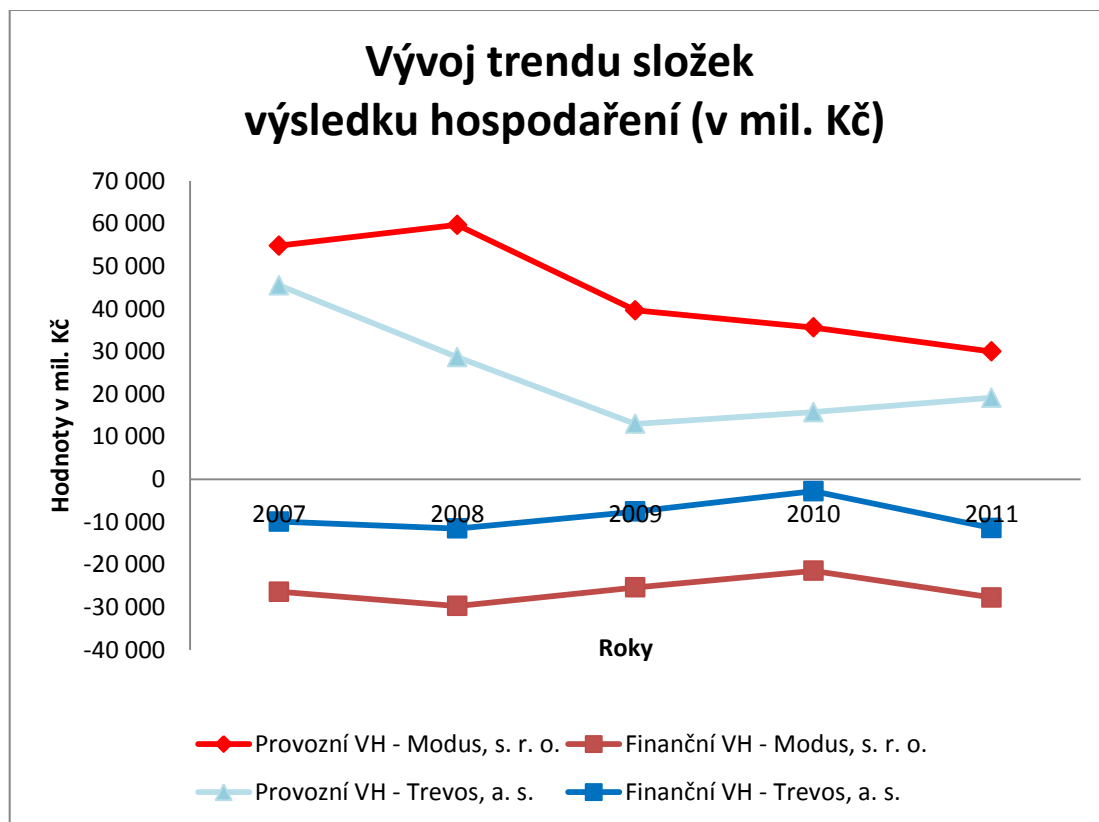
3.4.3 Horizontální analýza výkazu zisku a ztráty

Analýzou tohoto výkazu bude zjištěno, jaké položky ovlivňovaly výsledek hospodaření. Jelikož je prováděna externí analýza, nebude použita vertikální analýza, ta slouží k dokreslení podstatných událostí při podrobnějším zkoumání. Sledován bude vývoj provozního a finančního výsledku hospodaření. Mimořádný výsledek sledován nebude a není to jenom z důvodu nepatrného ovlivnění, ale i kvůli přehlednosti zobrazení.

Tab. 12: Vybrané složky výsledku hospodaření

	2007	2008	2009	2010	2011
Provozní VH - Trevos, a. s.	45 479	28 663	13 025	15 775	19 126
Finanční VH - Trevos, a. s.	-9 925	-11 538	-7 558	-2 797	-11 417
Provozní VH - Modus, s. r. o.	54 813	59 662	39 631	35 623	29 985
Finanční VH - Modus, s. r. o.	-26 340	-29 689	-25 335	-21 439	-27 724

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 8: Vývoj trendu složek výsledku hospodaření

Zdroj: vlastní graf.

Pomocí tohoto grafu je sledován vývoje trendu jednotlivých položek, které ovlivňují výši výsledku hospodaření (dále jen VH), tedy kromě mimořádného VH. Z grafu je jasně zřetelné, že obě firmy mají stejný vývoj složky finančního VH. Co se týká provozního VH obě firmy bojují s velmi razantním propadem. Daleko hůře na tom je ovšem firma Trevos, a. s., jejíž propad od nejúspěšnějšího roku 2007 je o 28,6 %. Velice těžko se potýká s dopady hospodářské krize a postupně se pozvolně její výkony zlepšují. Příčiny jsou shledány ve velkém poklesu tržeb za vlastní výrobky a omezení výroby. Naopak tak příznivý vývoj provozního zisku v roce 2007 je způsoben prodejem majetku v hodnotě cca. 30 mil. Kč, to ovšem nemění nic na poklesu tržeb. Během roku 2010 se situace začíná zlepšovat díky opětovnému zvyšování prodejů. U firmy Modus, s. r. o. je značný propad v roce 2009 způsoben poklesem prodeje, ten poté od tohoto roku začal opět růst. V roce 2009 nastal ještě jeden zajímavý okamžik, byl rozprodán DHM ve výši cca. 6 mil. Kč, důvodem byl nejspíše fakt překlenout nepříznivé období. Za dalším poklesem provozního VH během následujících roků je spojitost s poklesem položky obchodních marží. Na konci sledovaného období byl propad již o 12,6 % oproti roku 2009.

3.5 Vertikální analýza aktiv a pasiv

V rámci tohoto srovnání bude analyzována struktura položek aktiv a pasiv.

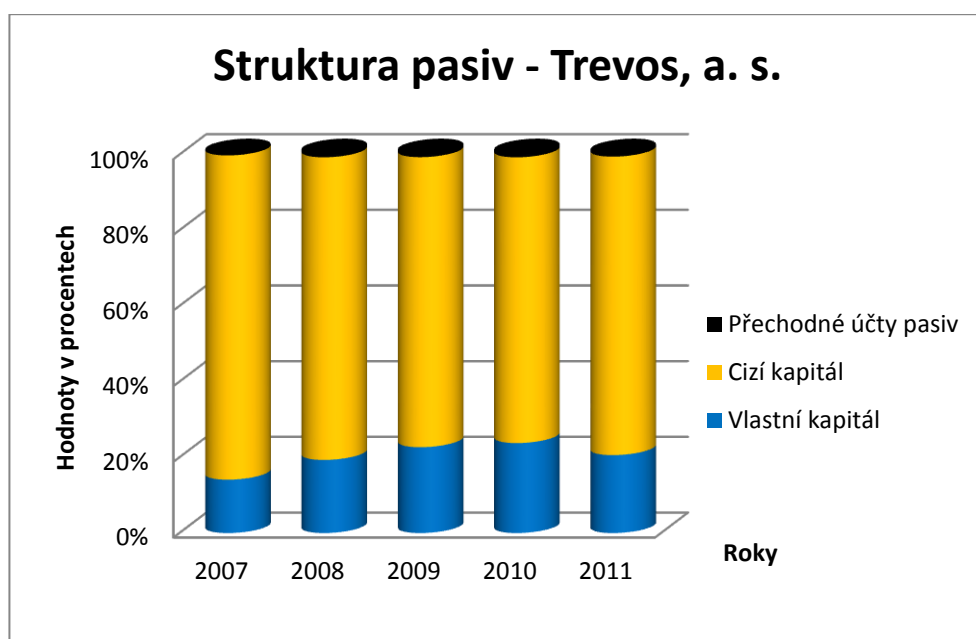
3.5.1 Vertikální analýza pasiv

Nejprve se analýza zaměří na strukturu pasiv. Důvodem je takto doporučovaný postup. Ze struktury pasiv bude zjištěno, z jakých prostředků je chod společnosti financován.

Tab. 13: Hodnoty položek pasiv firmy Trevos, a. s.

	2007	2008	2009	2010	2011
Vlastní kapitál	45 361	58 374	62 910	70 276	76 094
Cizí kapitál	275 405	241 502	212 589	223 563	291 440
Přechodné účty pasiv	683	2 128	1 865	2 112	1 984

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 9: Struktura pasiv – Trevos, a. s.

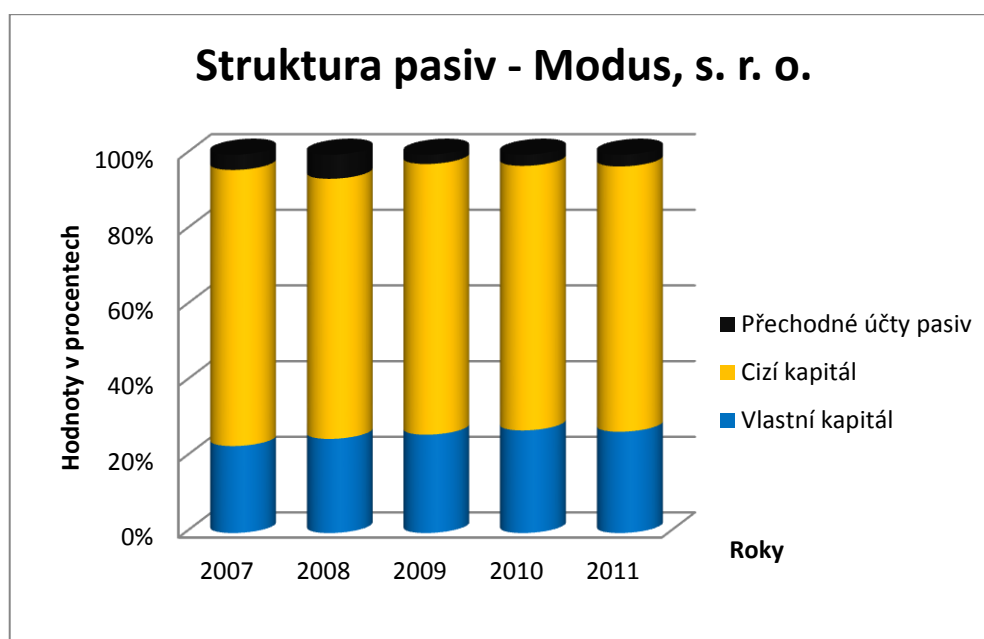
Zdroj: vlastní graf.

Majetek firmy je financován hlavně cizím kapitálem. Nejvyšších hodnot je dosahováno v roce 2007, kdy cizí kapitál tvoří 85,7 % z celkových pasiv. Průměrná hodnota cizího kapitálu za sledované období je 79,3 %. Vývoj hodnot naznačuje, že dochází k postupnému snižování cizího kapitálu. Výrobní podniky mají většinou tendenci financovat majetek z vlastních zdrojů, což není příkladem firmy Trevos, a. s. Bude tedy zajímavé sledovat další ukazatele, zejména, jakých hodnot bude dosahováno u ukazatelů zadluženosti. Přechodné účty pasiv zaujímají zanedbatelnou výši a pohybují se v rozmezí od 0,2 do 0,7 %.

Tab. 14: Hodnoty položek pasiv firmy Modus, s. r. o.

	2007	2008	2009	2010	2011
Vlastní kapitál	90 016	113 642	126 587	134 645	134 781
Cizí kapitál	286 606	313 946	348 763	347 034	352 911
Přechodné účty pasiv	15 793	29 108	11 972	14 646	15 640

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 10: Struktura pasiv – Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní graf.

Struktura majetku firmy Modus, s. r. o. je sourodá pro každý ze sledovaných roků a nezachycuje větší kolísání u vlastního a cizího kapitálu. V případě této firmy je také majetek financován převážně z cizích zdrojů. Průměrná výše cizího kapitálu za sledované období dosahuje hodnot 70,7 %. Vlastní kapitál si udržuje svoji výši okolo 25,5 % a má mírně rostoucí tendenci. Zajímavostí je výše přechodných pasiv v roce 2008 v hodnotě 6,4 % z celkových pasiv. Důvodem jsou vysoké hodnoty časového rozlišení a dohadných účtů pasivních, dohromady se jedná o 29 mil. Kč.

Vzájemné porovnání hodnot

Při vzájemném porovnání, majetková struktura firmy Modus, s. r. o. je daleko stabilnější. U firmy Trevos, a. s. dochází teprve k transformaci a tvorbě vlastního kapitálu. Je to překvapivé, protože Trevos je akciovou společností a má daleko vyšší základní kapitál, konkrétně 25 mil. Kč. Zajímavostí je rok 2009 z pohledu firmy Trevos, a. s., jelikož snížila základní kapitál o 5 mil. Kč kvůli vyplacení podílu jednomu ze společníků, a přesto vlastní kapitál skokově vzrostl oproti roku 2008. Firma Modus, s. r. o. využívá daleko více přechodných účtů. Zvláštním jevem je, že obě firmy nefinancují svůj majetek ani z poloviny z vlastních zdrojů. Bude zajímavé, jak obstojí v analýze poměrových ukazatelů při takovéto struktuře majetku, protože literatura tvrdí, že typické pro výrobní podniky je financování majetku spíše z vlastních zdrojů.

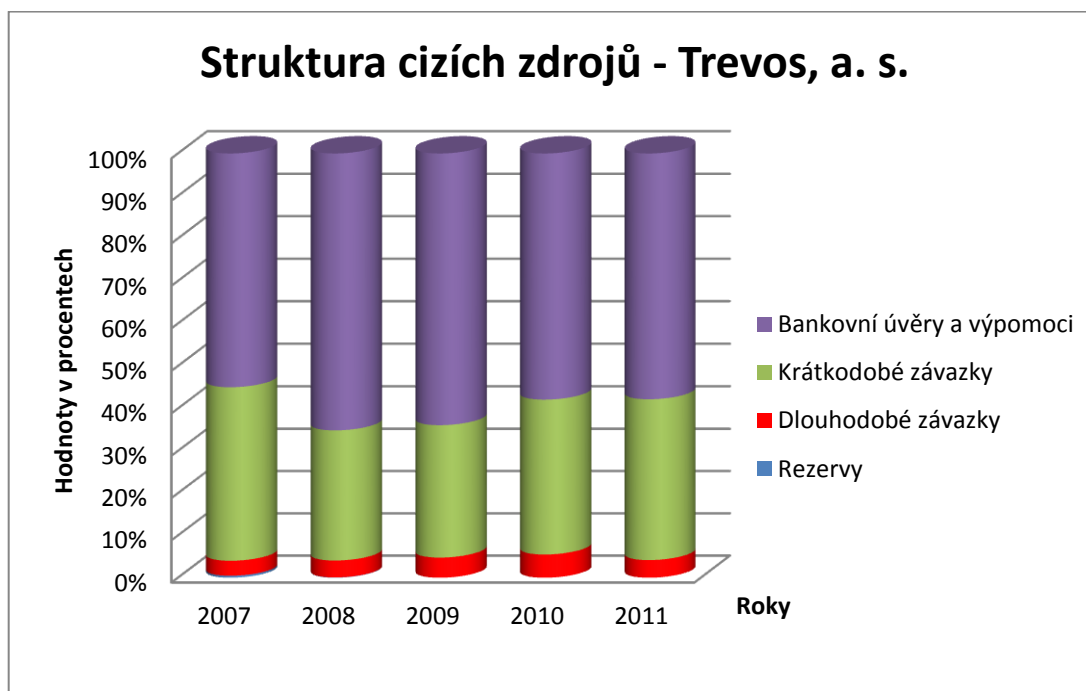
3.5.2 Vertikální analýzy cizích zdrojů

Jelikož bylo zjištěno, že cizí zdroje zaujímají daleko větší podíl než vlastní zdroje, bude zde dále podrobněji rozebrána struktura jednotlivých položek cizích zdrojů a určen jejich podíl na celkových cizích zdrojích a průměrná hodnota za sledované období pro každou firmu.

Tab. 15: Hodnoty položek cizích zdrojů – Trevos, a. s.

	2007	2008	2009	2010	2011
Rezervy	1280	157	0	0	0
Dlouhodobé závazky	9764	9952	10129	12268	12164
Krátkodobé závazky	112938	74287	66588	81850	110778
Bankovní úvěry a výpomoci	151423	157106	135872	129445	168498

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 11: Struktura cizích zdrojů – Trevos, a. s.

Zdroj: vlastní graf.

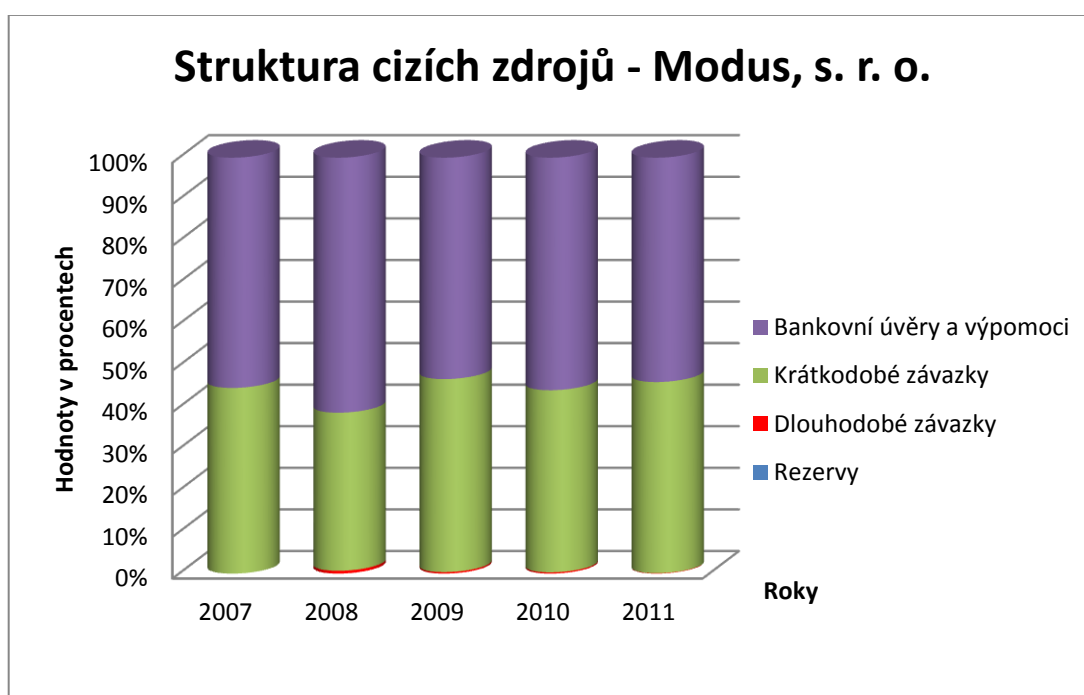
Cizí zdroje firmy Trevos, a. s. se skládají více jak z poloviny z bankovních úvěrů a výpomocí. Jejich podíl se do roku 2008 zvyšoval a poté se každým rokem snižuje. Průměrná hodnota této největší složky je necelých 60 %. Snižování je na úkor krátkodobých závazků, které tvoří druhou největší složku cizích zdrojů. Jejich průměrná hodnota činí 35,6 % cizích zdrojů. Třetí a velmi malou složkou jsou dlouhodobé závazky,

jejich podíl se od počátku období zvyšuje přibližně o 0,6 % do roku 2010. V posledním roce zaznamenaly snížení. Průměrná hodnota této položky je 4,4 %. Rezervy zaujímají nepatrný podíl, v průměru 0,1 % a dochází k jejich dočerpávání.

Tab. 16: Hodnoty položek cizích zdrojů – Modus, s. r. o.

	2007	2008	2009	2010	2011
Rezervy	0	0	0	0	0
Dlouhodobé závazky	0	2153	1279	1054	342
Krátkodobé závazky	127949	119301	161820	151965	162200
Bankovní úvěry a výpomoci	158657	192492	185664	194015	190369

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 12: Struktura cizích zdrojů – Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní graf.

Struktura cizích zdrojů firmy Modus, s. r. o. je dosti jednotvárná a skládá se převážně ze dvou částí. Největší podíl zaujímají bankovní úvěry a výpomoci. Jejich trend je kolísavý a nejvyšších hodnot je dosahováno v letech 2008 a 2010. Průměrná hodnota za 5leté období činí 56 %. Druhou složkou, co se týká velikosti, jsou krátkodobé závazky. Jejich trend je kolísavý a střídá se růst s propadem rok od roku. Největší podíl zaujímají v letech 2009 a 2011. Jejich průměrná hodnota činí 43,7 %. Dlouhodobé závazky vznikly až v roce 2008 a jejich trend je klesající a průměrná hodnota činí 0,3 %. Podle absolutních hodnot dochází k jejich postupnému uhrazování. Rezervy jsou nulové.

Vzájemné porovnání hodnot

Při porovnání obou firem je na první pohled patrné, že firma Modus, s. r. o. využívá prakticky pouze dvou složek, tj. bankovních úvěrů a výpomocí a krátkodobých závazků. Naopak firma Trevos, a. s. financuje i pomocí dlouhodobých závazků. Jejich výše není značná, tudíž snad nebude mít zásadní vliv na ukazatele zadluženosti a problémy s insolvencí. V porovnání jsou o 4,1 % vyšší než u druhé firmy. Trendy nejvýznamnějších položek jsou značně rozkolísané, proto budou porovnány jejich průměrné hodnoty. Při financování firma Trevos, a. s. využívá o 4 % více bankovních úvěrů a výpomocí. Naopak firma Modus, s. r. o. financuje pomocí krátkodobých závazků o 8,1 % více.

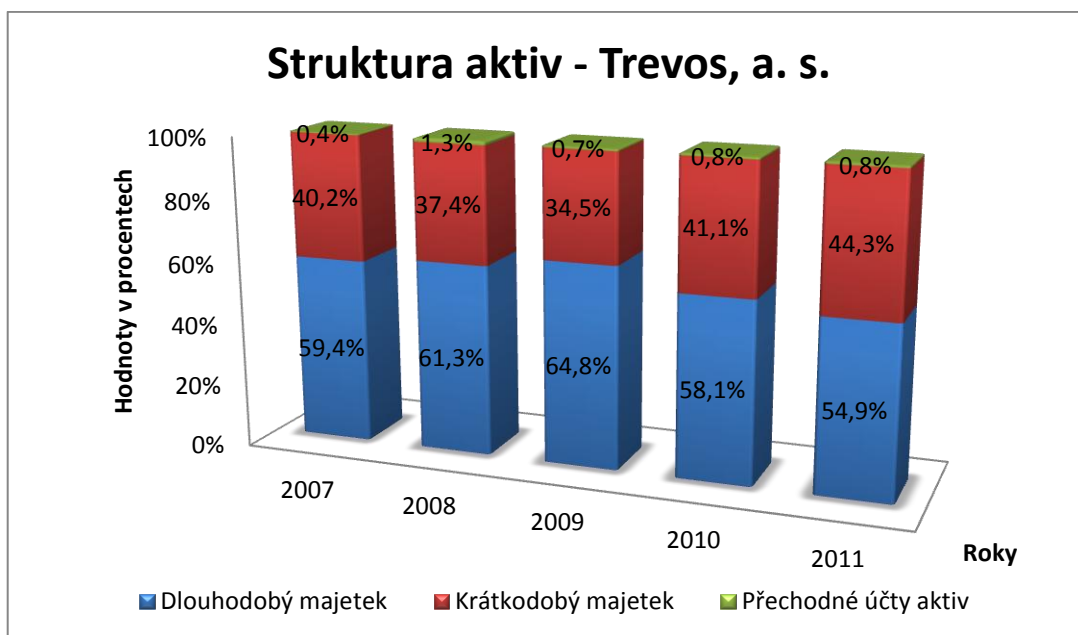
3.5.3 Vertikální analýza aktiv

Po provedení analýzy pasiv a zjištění struktury financování, bude nyní vhodné se zaměřit na to, jakými aktivy je majetek kryt.

Tab. 17: Položky aktiv – Trevos, a. s.

	2007	2008	2009	2010	2011
Dlouhodobý majetek	190 993	185 171	179 805	172 041	202 967
Krátkodobý majetek	129 255	113 056	95 775	121 678	163 748
Přechodné účty aktiv	1 201	3 777	1 784	2 232	2 803

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 13: Struktura aktiv – Trevos, a. s.

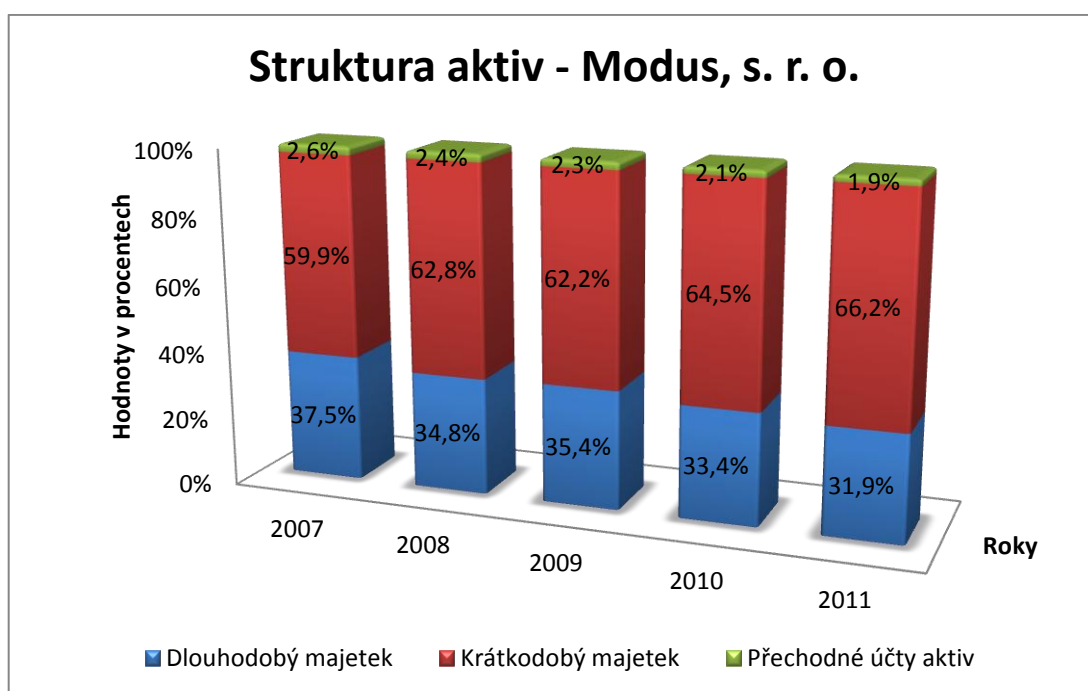
Zdroj: vlastní graf.

Struktura aktiv se z větší části skládá z dlouhodobého majetku. Průměrná výše činí 59,7 %. Vývoj dlouhodobého majetku je do roku 2009 rostoucí a poté každým rokem klesá. Pokles signalizuje negativní vývoj a naznačuje horší využívání finančních prostředků. Ke konci sledovaného období začíná narůstat podíl krátkodobého majetku, i přesto firma dodržuje pravidlo, typické pro výrobní podniky, které spočívá ve větší míře dlouhodobého majetku.

Tab. 18: Položky aktiv – Modus, s. r. o.

	2007	2008	2009	2010	2011
Dlouhodobý majetek	147 220	158 808	172 666	165 530	160 363
Krátkodobý majetek	235 005	286 882	303 343	319 936	333 235
Přechodné účty aktiv	10 190	11 006	11 313	10 859	9 734

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 14: Struktura aktiv – Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní graf.

Ve struktuře aktiv převládá krátkodobý majetek oproti dlouhodobému. Jeho průměrná výše činí 34,8 % a trend zaujímá každým rokem klesající. Větší část zbylé struktury tvoří krátkodobý majetek v průměrné výši 63,1 % a neustále se zvyšuje. Firma se neřídí typickým pravidlem pro optimální strukturu aktiv.

Vzájemné porovnání hodnot

Na první pohled je zřejmý odlišně zvolený přístup ke struktuře aktiv. Firma Modus, s. r. o. činí větší investice do krátkodobého majetku a firma Trevos, a. s. naopak. Pravidlo pro výrobní podniky, tvrdí, že by podnik měl držet větší část financí v dlouhodobém majetku, což firma Modus, s. r. o. nesplňuje. Až další rozborů ukáží, zdali to má vliv na chod společnosti.

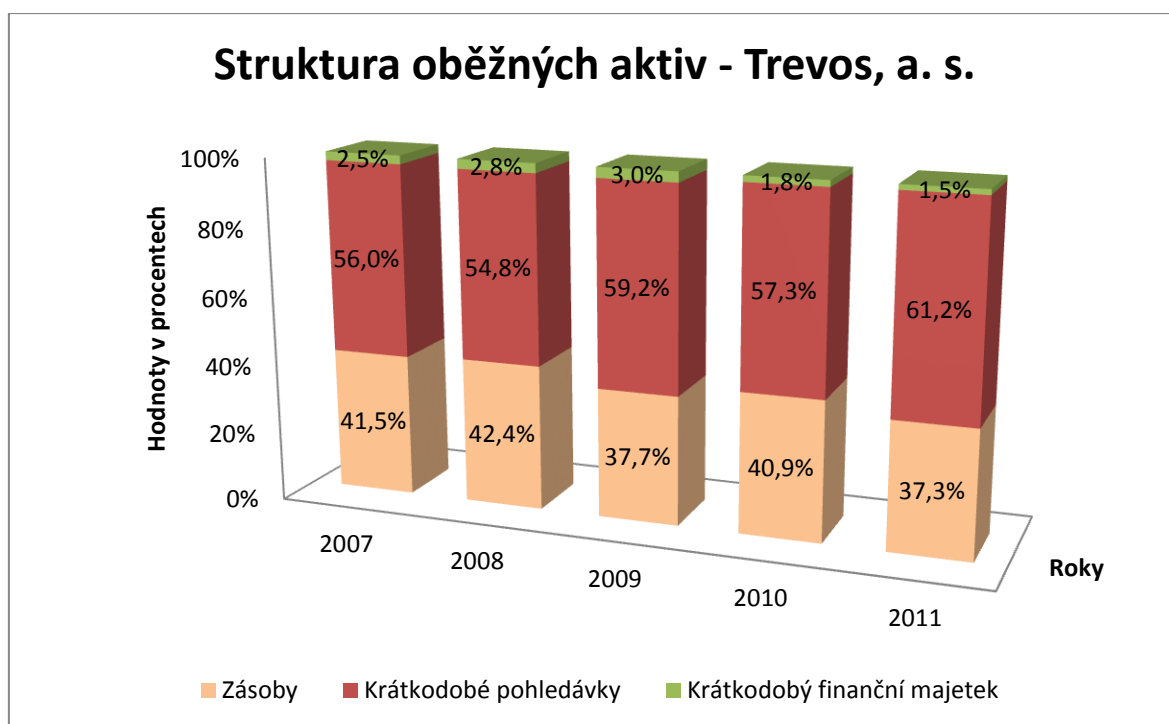
3.5.4 Vertikální analýza oběžných aktiv

Ve vertikální analýze bude podrobněji rozebráno, z jakých položek se skládají oběžná aktiva jednotlivých firem, a poté bude provedeno srovnání.

Tab. 19: Hodnoty položek oběžných aktiv – Trevos, a. s.

	2007	2008	2009	2010	2011
Zásoby	53 639	47 981	36 148	49 742	61 143
Krátkodobé pohledávky	72 375	61 935	56 716	69 726	100 136
Krátkodobý finanční majetek	3 241	3 140	2 911	2 210	2 469

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 15: Podíl jednotlivých složek na oběžném majetku – Trevos, a. s.

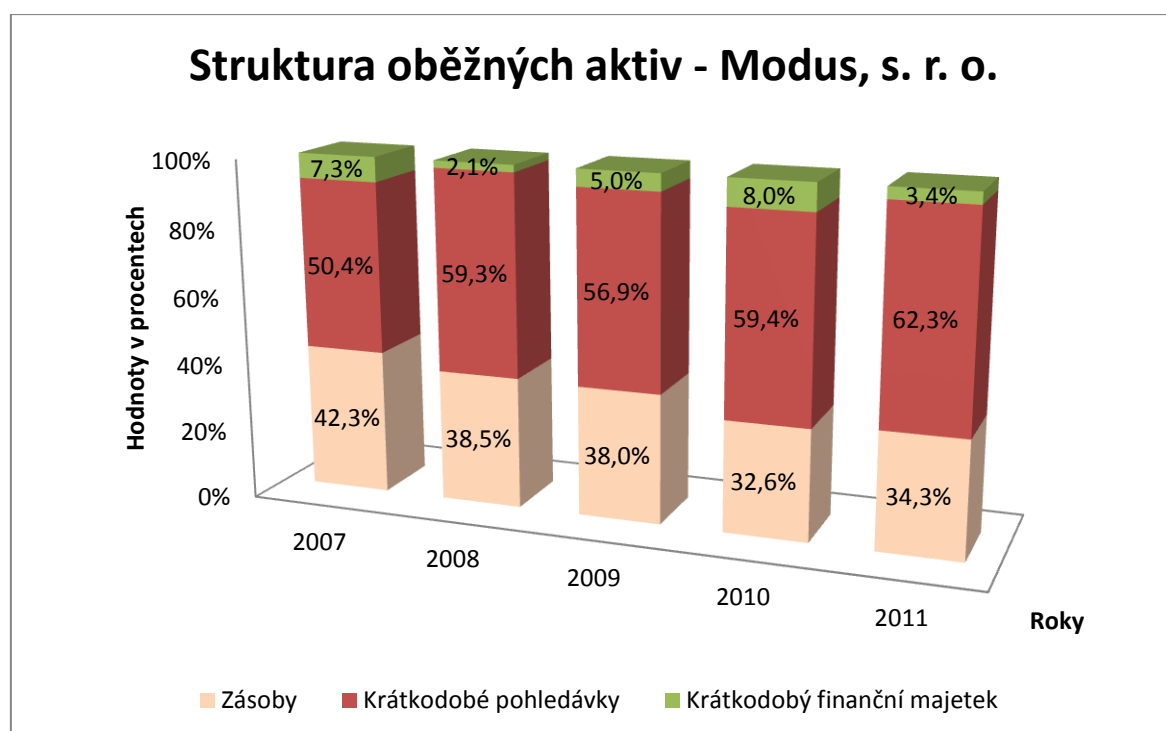
Zdroj: vlastní graf.

Největší podíl tvoří krátkodobé pohledávky převážně z obchodních vztahů. Na celkové hodnotě oběžného majetku zaujímají v průměru 57,7 %. Jejich trend nepřináší velké kolísání, vyjma roku 2008, kdy dosahovaly 54,8 % a lišily se od průměru téměř o 3 %. Zaujímají rostoucí trend. Druhou největší položkou jsou zásoby, důvod je zřejmý, jedná se o výrobní podnik, tudíž největší podíl tvoří materiál a výrobky. Průměrná výše za sledované období činí 40 % oběžných aktiv. Pokles v roce 2009 je způsoben snížením zájmu o produkci. Propad v roce 2011 není způsoben snížením stavu zásob, ale změnou poměru díky zvýšení krátkodobých pohledávek, konkrétně jiných pohledávek. Co se týká krátkodobého finančního majetku, dochází v posledních dvou letech ke snižování jeho poměru.

Tab. 20: Hodnoty položek oběžných aktiv – Modus, s. r. o.

	2007	2008	2009	2010	2011
Zásoby	99 506	110 547	115 385	104 391	114 276
Krátkodobé pohledávek	118 344	170 250	172 694	190 015	207 600
Krátkodobý finanční majetek	17 155	6 085	15 288	25 530	11 359

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 16: Podíl jednotlivých složek na oběžném majetku – Modus, s. r. o.

Zdroj: vlastní graf.

Oběžná aktiva firmy Modus, s. r. o. se skládají z více než 50 % z krátkodobých pohledávek, převážně z obchodních vztahů. Jejich podíl se téměř každý rok zvyšuje. Průměrná hodnota za sledované období činí 57,7 %. Druhý největší podíl tvoří zásoby, přičemž jejich trend je klesající, jen v roce 2011 se nepatrně jejich podíl zvýšil. Ovšem z hlediska absolutních hodnot se kromě roku 2010 neustále zvyšují, tudíž jejich pokles je na úkor krátkodobých pohledávek. Průměrná hodnota zásob za sledované období činí 37,2 %. Krátkodobý finanční majetek dosahoval největších hodnot v letech 2007 a 2010.

Vzájemné porovnání hodnot

Co se týká struktury oběžného majetku obou firem, jejich skladba je obdobná. Důvodem je stejná hlavní činnost obou podniků. Při podrobnějším rozboru jednotlivých položek je zjištěno, že průměrná výše krátkodobých pohledávek je z hlediska sledovaného období naprosto totožná. Trend vývoje hodnot je rostoucí. Zásoby také kopírují stejný trend a to postupné snižování v rámci struktury oběžných aktiv. Firma Modus, s. r. o. má v průměru o 2,8 % menší hodnotu zásob. Na druhé straně drží větší část oběžných aktiv v krátkodobém finančním majetku. Toto je nejmarkantnější rozdíl ve struktuře obou firem.

3.6 Analýza poměrových ukazatelů

Na předchozích grafech byl nejprve vytvořen obecný přehled základních charakteristik jednotlivých firem. Poté byla zachycena struktura aktiv a pasiv jednotlivých položek a také vývoj VH z výkazu zisku a ztráty. Analýza poměrových ukazatelů daleko přesněji zachytí rozdíly mezi jednotlivými firmami a naznačí, zdali se ubírají správným směrem či nikoliv. Hodnoty jsou v mil. Kč a ty procentní budou zaokrouhlovány na dvě desetinná místa.

3.6.1 Ukazatele rentability

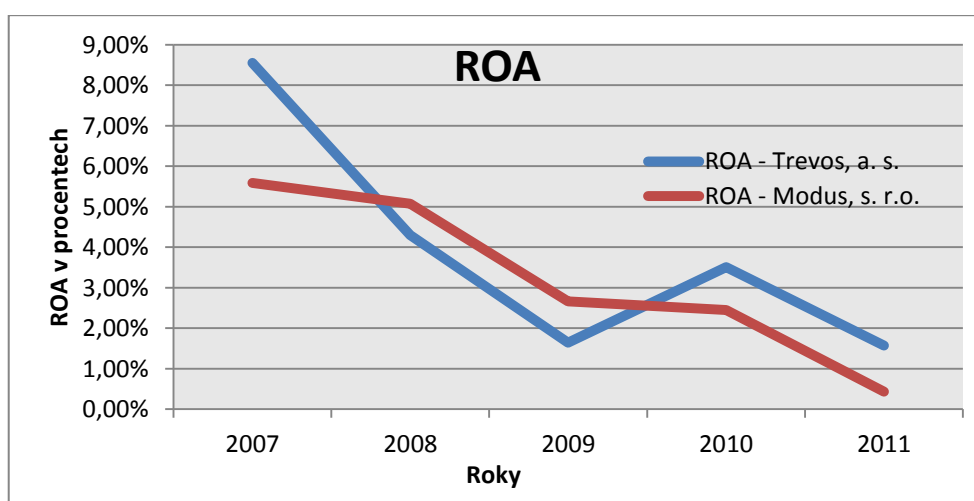
Pro dosažení výsledků se vychází z tabulky 21, v níž jsou obsaženy hodnoty, se kterými je počítáno a konečné hodnoty jednotlivých firem i ty doporučované.

Tab. 21: Hodnoty pro výpočet ukazatele rentability celkového kapitálu

	2007	2008	2009	2010	2011
Čistý zisk - Trevos, a. s.	27 493	12 973	4 563	10 386	5 805
Čistý zisk - Modus, s. r.o.	21 920	23 176	12 988	12 173	2 201
Celkový kapitál - Trevos, a. s.	321 449	302 004	277 364	295 951	369 518
Celkový kapitál - Modus, s. r.o.	392 415	456 696	487 322	496 325	503 332
ROA - Trevos, a. s.	8,55 %	4,30 %	1,65 %	3,51 %	1,57 %
ROA - Modus, s. r.o.	5,59 %	5,07 %	2,67 %	2,45 %	0,44 %
ROA - doporučená hodnota	Čím vyšší hodnota, tím lepší.				

Zdroj: vlastní tabulka.

Rentabilita celkového kapitálu



Graf č. 17: Rentabilita celkového kapitálu

Zdroj: vlastní graf.

Rentabilita celkového kapitálu do jisté míry kopíruje trend vývoje čistého zisku uvedeného v grafu č. 3 a příčiny výkyvů jsou dosti podobné. Porovnáno bude tedy jen, jakých výsledků jednotlivé firmy dosahovaly a kdo na tom byl lépe. V roce 2007 dosáhla firma Trevos, a. s. největšího zhodnocení, 8,55 % a to nejen v porovnání v rámci celého období, ale i vůči firmě Modus, a. s. Důvody jsou známe, prodej velkého množství dlouhodobého majetku. V letech 2008 a 2009 dosahuje daleko lepších výsledků firma Modus, s. r. o. Následující dva roky naopak dominuje Trevos, a. s. Celkově z tohoto ukazatele lépe vychází firma Trevos, a. s., jelikož po dobu třech období dosahovala lepších výsledků a i při celkovém součtu výnosnosti dosahuje 19,57 % oproti 16,22 %.

Rentabilita vlastního kapitálu

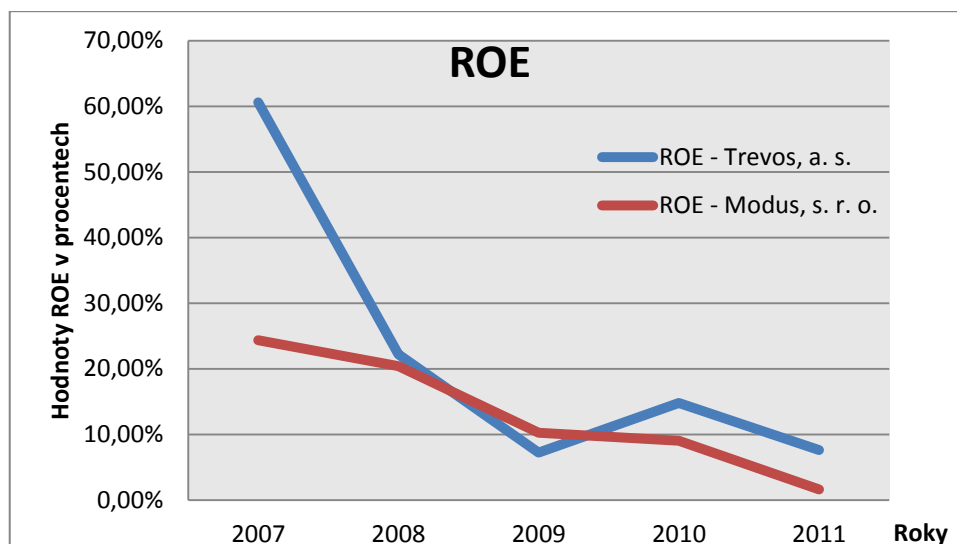
Tento ukazatel je důležitý zejména pro majitele firmy, které zajímá, jak byly jejich prostředky zhodnoceny, hodnoty jsou uvedeny v tabulce 22. Často se porovnávají hodnoty s výnosností státních dluhopisů. Byl zvolen 5letý státní dluhopis a jeho hrubá výnosnost je uvedena níže, s ní jsou poté porovnány i konečné výsledky. Hrubá výnosnost byla vypočítána z průměrných měsíčních hodnot.

Tab. 22: Rentabilita vlastního kapitálu

	2007	2008	2009	2010	2011
Čistý zisk - Trevos, a. s.	27 493	12 973	4 563	10 386	5 805
Čistý zisk - Modus, s. r.o.	21 920	23 176	12 988	12 173	2 201
Vlastní kapitál - Trevos, a. s.	45 361	58 374	62 910	70 276	76 094
Vlastní kapitál - Modus, s. r. o.	90 016	113 642	126 587	134 645	134 781
ROE - Trevos, a. s.	60,61 %	22,22 %	7,25 %	14,78 %	7,63 %
ROE - Modus, s. r. o.	24,35 %	20,39 %	10,26 %	9,04 %	1,63 %
ROE - doporučená hodnota	Čím vyšší hodnota, tím lepší.				
Výnosnost 5letého st. dluhopisu ⁷	3,65 %	3,83 %	3,45 %	2,51 %	2,36 %

Zdroj: vlastní tabulka.

⁷Zdroj: České národní banky, 2013b.



Graf č. 18: Rentabilita vlastního kapitálu

Zdroj: vlastní graf.

V tomto ukazateli jednoznačně dominuje firma Trevos, a. s. Ve čtyřech obdobích z pěti dosahuje vyšších hodnot ukazatele ROE. Firma Modus, s. r. o. má trend tohoto ukazatele neustále klesající a na konci období dosahuje pouze 1,63 %, což je velice málo a jedná se o nejnižší zhodnocení za celé období i v rámci obou firem. Závěrem lze dodat, že majitelé firmy Trevos, a. s. mohou být daleko spokojenější s průběhem ukazatele ROE. V porovnání s výnosností 5letých státních dluhopisů jsou hodnoty ROE v letech 2007 až 2010 u obou firem daleko vyšší. V roce 2011 firma Modus, s. r. o. nedosáhla ani nad tuto hodnotu, přičemž se jedná o hrubou výši výnosnosti a čistý výnos je ještě daleko nižší.

3.6.2 Ukazatele aktivity

Předchozí část byla zaměřena na výnosnost, nyní se analýza přiblíží již částečně vývoji likvidity a zachytí, jak koloběh oběžných aktiv, konkrétně zásob, pohledávek a závazků ve společnosti probíhá a jak dlouho jsou v nich vázány finanční prostředky. Hodnoty nutné k provedení výpočtů jsou uvedeny v tabulkách 23, 24 a 25. Je nutné upřesnit vznik hodnoty celkových tržeb, které vstupují do všech vzorců. Jedná se o součet: tržeb za prodej zboží a tržeb z prodeje vlastních výrobků a služeb. Průběžné hodnoty jsou zaokrouhleny na jedno desetinné místo a konečné výsledky na čísla celá.

Ukazatel rychlosti a doby obratu zásob

Výsledkem jsou násobky, které říkají, kolikrát se zásoby přeměnily na tržby za sledované účetní období. Čím vyšších hodnot je dosahováno, tím je podnik ve své činnosti efektivnější.

Tab. 23: Rychlost a doba obratu zásob obou firem

	2007	2008	2009	2010	2011
Průměrný stav zásob - Trevos	49 515,0	50 810,0	42 064,5	42 945,0	55 442,5
Průměrný stav zásob - Modus	83 837,5	105 026,5	112 966,0	109 888,0	109 333,5
Celkové tržby - Trevos	372 096,0	360 435,0	284 412,0	333 228,0	418 740,0
Celkové tržby - Modus	683 067,0	742 540,0	696 225,0	712 518,0	787 309,0
Rychlost obratu zásob - Trevos	8krát	7krát	7krát	8krát	8krát
Rychlost obratu zásob - Modus	8krát	7krát	6krát	6krát	7krát
Doporučené hodnoty	Čím vyšší násobek a kratší doba, tím lépe.				
Doba obratu zásob - Trevos	49 dnů	51 dnů	54 dnů	47 dnů	48 dnů
Doba obratu zásob - Modus	46 dnů	51 dnů	61 dnů	57 dnů	52 dnů

Zdroj: vlastní tabulka.

Podle dosažených hodnot roky 2007 a 2008 vyzněly pro obě firmy stejně. Následující tři roky firma Trevos, a. s. v rychlosti obratu dominuje. Celkově tento ukazatel lépe vyznívá pro firmu Trevos, a. s., což naznačuje lepší hospodaření se zásobami. Ukazatel doby obratu zásob ukazuje, po jak dlouhou dobu jsou finanční prostředky vázány ve formě zásob. Tento ukazatel hovoří ve prospěch firmy Modus, s. r. o. v roce 2007 a poté až do konce sledovaného období pro firmu Trevos, a. s., jelikož dosahuje kratších intervalů doby obratu zásob, konkrétně se jedná o průměrný obrátový cyklus 50 dnů za celé 5leté období. Firma Modus, a. s. má cyklus pomalejší a finanční prostředky jsou déle vázány v zásobách. Průměrná doba činí 53 dny za celé sledované období.

Ukazatel rychlosti a doby obratu pohledávek

Následující ukazatel napoví, jak spolehlivé odběratele jednotlivé podniky mají. Určí rychlost a dobu obratu pohledávek ve sledovaném období i jeho průměrné hodnoty. Vhodné bude porovnat výsledky s dobou obratu závazků z obchodních vztahů, jelikož tyto ukazatele spolu úzce souvisejí a v konečné interpretaci budou mít lepší vypovídací schopnost.

Tab. 24: Rychlost a doba obratu pohledávek z obchodních vztahů

	2007	2008	2009	2010	2011
Ø Pohledávky z obch. vztahů – Trevos	69586	65214	57578,5	60596,5	69474
Ø Pohledávky z obch. vztahů - Modus	107 470,5	142 233,0	162 190,5	164 512,5	187 453,5
Celkové denní tržby- Trevos	1 019,4	987,5	779,2	913,0	1 147,2
Celkové denní tržby - Modus	1 871,4	2 034,4	1 907,5	1 952,1	2 157,0
Celkové tržby - Trevos	372 096,0	360 435,0	284 412,0	333 228,0	418 740,0
Celkové tržby - Modus	683 067,0	742 540,0	696 225,0	712 518,0	787 309,0
Rychlost obratu pohl. - Trevos	5krát	6krát	5krát	5krát	6krát
Rychlost obratu pohl. - Modus	6krát	5krát	4krát	4krát	4krát
Doporučené hodnoty	Čím vyšší násobek a kratší doba, tím lépe.				
Doba obratu pohl. - Trevos	68 dnů	66 dnů	74 dnů	66 dnů	61 dnů
Doba obratu pohl. - Modus	57 dnů	70 dnů	85 dnů	84 dnů	87 dnů

Zdroj: vlastní tabulka.

V tabulce byl sledován vývoj pohledávek z obchodních vztahů pomocí ukazatele doby obratu a rychlosti pohledávek. Výsledek ukazuje, která firma má spolehlivější odběratele, co se týká plateb. Za doporučované hodnoty doby obratu se považuje 30 dnů a za kritické nad 90 dnů. Z rychlosti obratu pohledávek vychází lépe firma Trevos, a. s., kromě roku 2007, kdy dosáhla o jeden obrat méně. Z hlediska doby obratu se ani jedna z firem zdaleka nepřibližují ideálním hodnotám. Lépe je na tom opět firma Trevos, a. s., kromě roku 2007. Hodnoty se neustále rozcházejí a nabírají enormních rozdílů a firma Modus, s. r. o. se přibližuje kritické hranici 90 dnů. Největší mezifirmní rozdíl nastal na konci sledovaného období a činil 26 dnů. Doby obratu mezi jednotlivými firmami se v průměru liší o 10 dnů. Firma Modus, s. r. o. má mnohem pomalejší dobu přeměny pohledávek na tržby plynoucí z prodeje zboží a vlastních výrobků a služeb. Z čehož plyne závěr, že poskytuje svým odběratelům mnohem delší bezplatný obchodní úvěr.

Ukazatel doby obratu závazků

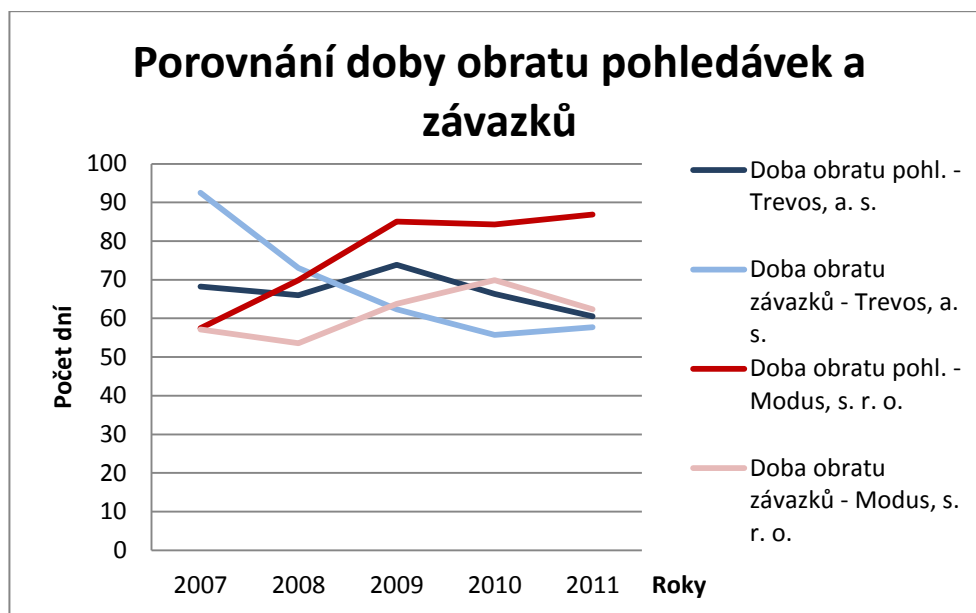
Tento ukazatel na rozdíl od předchozího zachytí, jak obě firmy dostávají platbám svých závazků za jednotlivé roky i průměrně za celé sledované období. Nyní budou firmy zachyceny pohledem zvenčí a výsledky napoví, jak dobrými partnery jsou pro své dodavatele při hrazení svých závazků, případně i pro nové potenciální partnery.

Tab. 25: Doba obratu závazků z obchodní činnosti

	2007	2008	2009	2010	2011
Ø Výše závazků - Trevos, a. s.	94321	72114	48587	50859,5	66251,5
Ø Výše závazků - Modus, s. r. o.	106937	108955,5	121639,5	136388	134567,5
Doba obratu závazků - Trevos, a. s.	93 dnů	73 dnů	62 dnů	56 dnů	58 dnů
Doba obratu závazků - Modus, s. r. o.	57 dnů	54 dnů	64 dnů	70 dnů	62 dnů
Doporučené hodnoty	Kratší cykly než u doby obrátů pohledávek				

Zdroj: vlastní tabulka.

Při zhodnocení výsledku ukazatele doby obratu závazků z obchodní činnosti je vidět, že firma Trevos, a. s. má velice rozkolísaný trend zejména v prvních dvou letech. Postupně se doba snižuje a kolísání pomíjí. Firma Modus, s. r. o. má daleko vyrovnanější průběh, ale její hodnoty se rok od roku střídají horší za lepší a naopak.



Graf č. 19: Porovnání doby obratu pohledávek a závazků

Zdroj: vlastní graf.

Největší vypovídací schopnost má tento ukazatel v porovnání s dobou obratu pohledávek z obchodní činnosti, jejíž výsledky jsou v tabulce 24. V letech 2007 a 2008 nemohla firma Trevos, a. s. uhradit své závazky z příjmů z pohledávek z obchodní činnosti, jelikož platby dorazily později. U firmy Modus, s. r. o. od roku 2008 až 2011 probíhají platby závazků dříve, než jsou proplaceny pohledávky, proto budou nejspíše hrazeny z kontokorentu, což není nejlepší přístup. Při zhodnocení výsledků za celé sledované období, u firmy Trevos, a. s. vyšly tyto průměrné hodnoty: doba obratu závazků

68 dnů a doba obratu pohledávek 67 dnů. U firmy Modus, s. r. o. byly dosaženy tyto průměrné hodnoty: doba obratu závazků 61 dnů a doba obratu pohledávek 77 dnů.

3.6.3 Ukazatele likvidity

Ukazatele likvidity zhodnotí, jakými prostředky firmy disponují a jak spolehlivě dokáží hradit své krátkodobé dluhy. Postup bude následující, krátkodobé dluhy budou spláceny od nejlikvidnějších prostředků po nejméně likvidní. Hodnoty pro výpočet všech typů ukazatelů likvidity jsou obsaženy v tabulce 26.

Tab. 26: Data pro výpočet ukazatelů likvidity

Trevos, a. s.	2007	2008	2009	2010	2011
Krátkodobý finanční majetek	3 241	3 140	2 911	2 210	2 469
Krátkodobé pohledávky	72 375	61 935	56 716	69 726	100 136
Oběžná aktiva	129 255	113 056	95 775	121 678	163 748
Kr. závazky + kr. bank. úvěry	183 266	162 200	146 914	172 130	207 857
Modus, s. r. o.	2007	2008	2009	2010	2011
Krátkodobý finanční majetek	17 155	6 085	15 288	25 530	11 359
Krátkodobé pohledávky	118 344	170 250	172 694	190 015	207 600
Oběžná aktiva	235 005	286 882	303 343	319 936	333 235
Kr. závazky + kr. bank. úvěry	225 449	257 080	281 611	291 034	303 928

Zdroj: vlastní tabulka.

Okamžitá likvidita

Porovnání ukazatele, v případě hrazení krátkodobých dluhů z nejlikvidnějších prostředků obou firem. Hodnoty jsou zaokrouhleny na dvě desetinná místa.

Tab. 27: Okamžitá likvidita

	2007	2008	2009	2010	2011
Okamžitá likvidita	0,02	0,02	0,02	0,01	0,01
Okamžitá likvidita	0,08	0,02	0,05	0,09	0,04
Doporučené hodnoty	0,6 - 1,1 (přičemž hodnoty pod 0,2 jsou kritické)				

Zdroj: vlastní tabulka.

Při porovnání výsledků tohoto ukazatele s doporučenými hodnotami, popř. Ministerstvem průmyslu a obchodu (dále jen MPO), firmy dosáhly špatných výsledků. Na druhou stranu to neznámá, že firmy zbankrotují. Tento ukazatel nemá vysokou vypovídací schopnost, ale je dobré si toto riziko uvědomit. Z ukazatele daleko lépe vychází firma Modus, s. r. o., ale na druhou stranu nedosahuje ani minimální hranice stanovenou MPO. V případě firmy Trevos, a. s. hodnoty stagnují a ke konci období se ještě nepatrně propadávají. Firma Modus, s. r. o. dosahuje téměř vždy dvojnásobku hodnot firmy Trevos, a. s., ale obecně je nutné říci, že ani jedna z firem z tohoto ukazatele nevyšla dobře.

Pohotovná likvidita

Tento ukazatel naznačí, jestli se situace z předchozího výpočtu nějak zlepší, pokud by firmy mohly použít k platbám prostředky z krátkodobých pohledávek.

Tab. 28: Pohotovná likvidita

	2007	2008	2009	2010	2011
Pohotovná likvidita	0,41	0,40	0,41	0,42	0,49
Pohotovná likvidita	0,60	0,69	0,67	0,74	0,72
Doporučené hodnoty	1,0 - max. 1,5 (vyšší hodnoty snižují ROE)				

Zdroj: vlastní tabulka.

Při možnosti využití krátkodobých pohledávek vypadají výsledky již daleko lépe. Obě firmy ale nedosahují doporučených hodnot. Firma Trevos, a. s. je na tom hůře a dosahuje sotva polovičních hodnot doporučené hodnoty. Ukazatel firmy Modus, s. r. o. nabývá obecně lepších hodnot a těch nejlepších v závěru období. Výsledky pohotovné likvidity pro firmu Modus, s. r. o. mohou být uspokojující. Potěšující ovšem pro obě firmy je rostoucí trend vývoje tohoto ukazatele.

Běžná likvidita

K financování krátkodobých dluhů jsou již použita celá oběžná aktiva.

Tab. 29: Běžná likvidita

	2007	2008	2009	2010	2011
Běžná likvidita	0,71	0,70	0,65	0,71	0,79
Běžná likvidita	1,04	1,12	1,08	1,10	1,10
Doporučené hodnoty	2,0 - 2,5				

Zdroj: vlastní tabulka.

Výsledky firem nesplňují doporučené hodnoty, ale je nutné připomenout, že jsou tyto hodnoty zpřísněny z 1,5 na 2,0. Firma Trevos, a. s. má výsledky nedostačující a nedosáhly ani na hranici jedné. Příčinou je velké množství úvěrů, které převyšují ty dlouhodobé. V posledních dvou letech dochází ke zlepšení a růstu tohoto ukazatele. Firma Modus, s. r. o. udržuje hodnoty tohoto ukazatele nad jednou a dosahuje polovičních doporučených hodnot. Obě firmy opět nedosáhly dobrých výsledků.

3.6.4 Ukazatele zadluženosti

Ukazatele zadluženosti dokreslí situaci kolem ukazatelů likvidity, tzn., naznačí, do jaké míry způsobuje společností problém zadluženost a zdali nejsou nadměrně zadluženy.

Ukazatel věřitelského rizika

Ukazatel věřitelského rizika, neboli Debt ratio byl zmíněn již ve vertikální analýze v kapitole 3.5, tudíž zde budou připomenuty již dřívější výsledky a ty trochu rozšířeny. Firma Trevos, a. s. dosahuje mnohem většího zadlužení a v průměru se jedná o 79,3 % celkových aktiv. Trend spěje k postupnému snižování cizích zdrojů za vlastní. Z cizích zdrojů této firmy zaujímají bankovní úvěry a finanční výpomoci průměrně necelých 60 %. Firma Modus, s. r. o. má stabilnější strukturu financování a trend je téměř konstantní, přičemž průměrná výše cizích zdrojů je 70,7 % a skládá se z 56 % z bankovních úvěrů a finančních výpomocí. Z pohledu tohoto ukazatele jsou obě firmy předluženy, ale na druhou stranu, je nutné dodat, že generují zisk, což staví ukazatel do jiné roviny.

Ziskový účinek finanční páky

Pomocí tohoto ukazatele bude zjištěno, zdali je vhodné pro jednotlivé firmy další zadlužování, které způsobí zvýšení rentability vlastního kapitálu.

Tab. 30: Ziskový účinek finanční páky

Sledovaný rok 2011	Trevos, a. s.	Modus, s. r. o.
EBT	7709	2357
EBIT	19126	29985
Celková aktiva	369518	503322
Vlastní kapitál	76094	134781
Je vhodné se zadlužovat při:	ZÚFP > 1	
Ziskový účinek finanční páky	1,96	0,29

Zdroj: vlastní tabulka.

Z výsledků je patrné, pro které majitele firem je výhodné se zadlužovat. Pro majitele firmy Trevos, a. s. je výhodné se zadlužovat, jelikož cizí kapitál zvyšuje míru rentability vlastního kapitálu. V konečném efektu je to nutné zvážit, kvůli velké zadluženosti a špatným výsledkům ukazatelů likvidity. U firmy Modus, s. r. o. je tomu naopak. Výsledky jasně hovoří, pro nepřijímání dalších úvěrů z důvodu snižování rentability vlastního kapitálu majitelů společnosti.

Ukazatel úrokového krytí

Jedná se o ukazatel s vysokou vypovídací schopností, a proto je velice používaný. Zachytí, jak je podnik schopen hradit úroky ze svých úvěrů pomocí provozního zisku a bude mít konečný vliv na případné spekulace o přijetí úvěru firmou Trevos, a. s., jak bylo zmíněno dříve. Kvůli přesné výši výsledků, budou hodnoty zaokrouhleny na jedno desetinné místo.

Tab. 31: Ukazatel úrokového krytí

	2007	2008	2009	2010	2011
EBIT - Trevos, a. s.	45 479	28 663	13 025	15 775	19 126
EBIT - Modus, s. r. o.	54813	59662	39631	35623	29985
Nákladové úroky	11 481	11 559	7 639	6 677	7 173
Nákladové úroky	4512	8188	7195	4806	5086
Doporučované hodnoty	Trojnásobek nebo více				
Ukazatel úrokového krytí	4,0	2,5	1,7	2,4	2,7
Ukazatel úrokového krytí	12,1	7,3	5,5	7,4	5,9

Zdroj: vlastní tabulka.

Z pohledu firmy Trevos, a. s. tento významný ukazatel zachycuje velmi nízké hodnoty po celé sledované období. Kromě roku 2007 nedosahuje na doporučené hodnoty, a tudíž jakékoliv další úvěry by narušily chod společnosti a musely by být hrazeny z jiného

zisku než provozního. Ukazatel má v obdobích krize sestupnou tendenci, ale poté v roce 2010 dochází opět k růstu a přiblížení k doporučeným hodnotám. Firma Modus, s. r. o. jasně dominuje v tomto ukazateli a s jistotou dokáže hradit své úroky z provozní činnosti. Ani v obdobích krize se hodnoty nesnížily na minimum a dosti převyšovaly doporučené hodnoty. Při konečném zhodnocení, obě firmy pokrývají náklady úroků svojí hlavní činností, aniž by musely počítat se ziskem z finanční činnosti či mimořádné.

3.7 Analýza bankrotně-bonitních modelů

Zde bude podrobněji rozebrán jeden typický bonitní model, Index bonity a poté modely, kombinující bankrotně-bonitních výsledků. Bude se jednat o Index IN 01 a Kralickův quick test.

3.7.1 Index bonity

Tento model určí, zda se jedná o bonitní či bankrotní podnik z hlediska svých či potenciálních věřitelů. Dále podrobněji zhodnotí ekonomickou situaci podniku. Hodnoty nutné k provedení výpočtů jsou uvedeny v tabulkách 32 a 34 (v tis. Kč) a výsledky a podrobnější interpretace v tabulkách 33 a 35.

Tab. 32: Index bonity – Trevos, a. s.

Trevos, a. s.	2007	2008	2009	2010	2011
Čistý zisk	27 493	12 973	4 563	10 386	5 805
Odpisy	21 532	17 863	17 397	18 234	18 981
Cizí zdroje	275 405	241 502	212 589	223 563	291 440
Aktiva	321 449	302 004	277 364	295 951	369 518
EBT	35 554	17 125	5 467	12 978	7 709
Výnosy	435 257	386 777	293 992	359 037	446 170
Zásoby	53 639	47 981	36 148	49 742	61 143
Index bonity	2,047	1,245	0,692	1,080	0,686

Zdroj: vlastní tabulka.

Hodnoty Indexu bonity se pohybují v kladných číslech každý rok. Zlomovým bodem je nula, která se v případě této firmy nevyskytuje vůbec. Nejlepších hodnot tohoto ukazatele je dosahováno v letech 2007 a 2008. Trend v posledních čtyřech letech je kolísavý.

Tab. 33: Výsledky Indexu bonity – Trevos, a. s.

Trevos, a. s.	2007	2008	2009	2010	2011
Hodnocení situace	bonitní	bonitní	bonitní	bonitní	bonitní
Podrobnější hodnocení	velmi dobrá ekonomická situace	dobrá ekonomická situace	problematická ekonomická situace	dobrá ekonomická situace	problematická ekonomická situace

Zdroj: vlastní tabulka.

Z hlediska hodnocení Indexu bonity je firma Trevos, a. s. považována za bonitní podnik. Žádný rok nezasahuje do pásma bankrotního podniku, tudíž záporných hodnot. Je to jistě potěšující zpráva, protože těchto hodnot je dosahováno v období ekonomické krize. Při podrobnějším prozkoumání je zjištěno, že před příchodem ekonomické krize v roce 2007 dosahuje velmi dobré ekonomické situace a poté se střídá dobrá ekonomická situace s problematickou.

Tab. 34: Index bonity - Modus, s. r. o.

Modus, s. r. o.	2007	2008	2009	2010	2011
Čistý zisk	21 920	23 176	12 988	12 173	2 201
Odpisy	8 011	8 558	10 446	13 473	13 618
Cizí zdroje	286 606	313 946	348 763	347 034	352 911
Aktiva	392 415	456 696	487 322	496 325	503 332
EBT	28 682	30 353	16 594	14 406	2 357
Výnosy	708 105	788 456	737 670	749 083	829 028
Zásoby	99 506	110 547	115 385	104 391	114 276
Index bonity	1,422	1,340	0,864	0,804	0,448

Zdroj: vlastní tabulka.

Firma Modus, s. r. o. dosahuje kladných čísel tohoto ukazatele. Nejlepších hodnot nabývá na začátku sledovaného období a ty se postupně zhoršují. V roce 2011 dosahují již jen 0,448.

Tab. 35: Výsledky Indexu bonity - Modus, s. r. o.

Modus, s. r. o.	2007	2008	2009	2010	2011
Hodnocení situace	bonitní	bonitní	bonitní	bonitní	bonitní
Podrobnější hodnocení	dobrá ekonomická situace	dobrá ekonomická situace	problematická ekonomická situace	problematická ekonomická situace	problematická ekonomická situace

Zdroj: vlastní tabulka.

Z podrobnějšího rozboru je patrné, že se jedná o bonitní podnik v celém sledovaném období. Jeho ekonomická situace je v letech 2007 a 2008 dobrá ale postupně se zhoršuje a začíná být problematická. Index bonity na konci období, v roce 2011 se propadl přibližně o 0,4, což je nejhorší výsledek a je nejbližší k bankrotní situaci v podniku.

Vzájemné porovnání hodnot

Index bonity přesně odráží ekonomickou situaci firem po celé období i její růsty a poklesy. Při porovnání výsledků v rámci firem je patrné, že se jedná v obou případech o firmy bonitní po celou dobu sledování. Firma Trevos, a. s. se drží poměrně daleko od hranice pro bankrotní podniky a v případě Modus, s. r. o. se to také dá říci, kromě roku 2011, kdy se nebezpečně přibližuje k hranici nuly. Situace pro ni je nepříjemná z důvodu postupného propadávání hodnot Indexu bonity. V případě zhodnocení ekonomické situace uvnitř podniku, si daleko lépe vede firma Trevos, a. s., která v roce 2010 dosahuje dobré ekonomické situace na rozdíl od problematické ekonomické situace u druhé firmy. Z hlediska vyrovnanosti výsledků firma Modus, s. r. o. nedosahuje takových propadů, ale celkově z ukazatele Indexu bonity vychází lépe Trevos, a. s.

3.7.2 Index IN 01

Jedná se o první z uvedených bankrotně-bonitních modelů od manželů Neumaierových. Zvolena byla verze IN 01, kvůli aktuálnějších hodnotám vah jednotlivých poměrových ukazatelů a ani při aplikaci Indexu IN 05 nebyly rozkryty šedé zóny a výsledky byly téměř stejné.

Tab. 36: Index IN 01 – Trevos, a. s.

Trevos, a. s.	2007	2008	2009	2010	2011
Aktiva	321 449	302 004	277 364	295 951	369 518
Cizí zdroje	275 405	241 502	212 589	223 563	291 440
EBIT	45 479	28 663	13 025	15 775	19 126
Nákladové úroky	11 481	11 559	7 639	6 677	7 173
Výnosy	435 257	386 777	293 992	359 037	446 170
Oběžná aktiva	129 255	113 056	95 775	121 678	163 748
Kr. cizí kapitál	183 266	162 200	146 914	172 130	207 857
Index IN 01	1,213	0,965	0,703	0,794	0,799
Hodnocení	šedá zóna	šedá zóna	bankrotní podnik	šedá zóna	šedá zóna

Zdroj: vlastní tabulka.

Firma Trevos, a. s. se podle Indexu IN 01 nejčastěji pohybuje v šedé zóně. Během roku 2009 spadala do zóny pro bankrotní podniky. Při podrobnější analýze výsledků, se v roce 2007 pohybuje dosti s rezervou v šedé zóně. V ostatních letech se nachází na přelomu s bankrotními podniky. Z hlediska tohoto ukazatele si podnik nevede nijak dobře, ale alespoň v posledních dvou letech je vidět mírné navýšení hodnot tohoto ukazatele.

Tab. 37: Index IN 01 - Modus, s. r. o.

Modus, s. r. o.	2007	2008	2009	2010	2011
Aktiva	392 415	456 696	487 322	496 325	503 332
Cizí kapitál	286 606	313 946	348 763	347 034	352 911
EBIT	54 813	59 662	39 631	35 623	29 985
Nákladové úroky	4 512	8 188	7 195	4 806	5 086
Výnosy	708 105	788 456	737 670	749 083	829 028
Oběžná aktiva	235 005	286 882	303 343	319 936	333 235
Kr. cizí kapitál	225 449	257 080	281 642	291 034	303 928
Index IN 01	1,684	1,456	1,136	1,180	1,099
Hodnocení	šedá zóna	šedá zóna	šedá zóna	šedá zóna	šedá zóna

Zdroj: vlastní tabulka.

V případě firmy Modus, s. r. o. se hodnoty pohybují neustále v šedé zóně. Nejlepších hodnot je dosahováno v letech 2007 a 2008, kdy se přibližují k zóně bonitních podniků. V následujících třech letech se výsledky pohybují vysoko nad zónou bankrotních podniků, ale mají nepatrně klesající tendenci. Z hlediska celkového hodnocení není dosahováno vynikajících hodnot, ale na druhou stranu jsou dosti stabilní a kvůli tomu lze konstatovat, že se nemusí obávat špatných výsledků v následujících letech.

Vzájemné porovnání hodnot

Ze vzájemného porovnání vychází lépe firma Modus, s. r. o., jelikož její výsledky se pohybují daleko výše v daném intervalu. Obě firmy se nachází převážně v šedé zóně, ale trend je rozdílný, Trevos, a. s. postupně své výsledky zlepšuje, ale u firmy Modus, s. r. o. dochází k mírnému poklesu. Jedná se o nepatrné propady, tudíž lze jasně konstatovat, že v tomto ukazateli lépe obstála firma Modus, s. r. o., přičemž žádná z firem nedosahuje extrémně dobrých výsledků.

3.7.3 Kralickův quick test

Jedná se o druhý bankrotně-bonitní model, konkrétně o jeho původní verzi. Modifikovaná verze nemohla být použita, kvůli nutnosti porovnávat hodnoty s celým odvětvím. Je nutné upřesnit některé uvedené hodnoty. Objevují se zde tržby, které vznikly součtem tržeb za prodej zboží a tržeb z prodeje vlastních výrobků a služeb. Tato suma reprezentuje tržby z hlavní činnosti. Výše provozního Cash flow odpovídá čistému peněžnímu toku z provozní činnosti. Pomocí tohoto modelu budou podrobněji analyzovány roky 2008 až 2011, jelikož jsou spojeny s ekonomickou krizí a je potřeba rozkrýt situaci ohledně pohybu v šedé zóně. Rok 2007 je považován za bezproblémový, a proto do rozboru nezasahuje.

Tab. 38: Hodnoty k provedení Kralickova quick testu

Trevos, a. s.	2008	2009	2010	2011
Vlastní kapitál	58 374	62 910	70 276	76 094
Aktiva	302 004	277 364	295 951	369 518
Celkové závazky	84 239	76 717	94 118	122 942
Provozní Cash flow	7 478	11 495	16 278	10 956
Tržby z hl. činnosti	360 435	284 412	333 228	418 740
Čistý zisk	12 973	4 563	10 386	5 805
Nákladové úroky	11 559	7 639	6 677	7 173
Daň z PO*	21%	20%	19%	19%

Zdroj: vlastní tabulka.

Všechny potřebné hodnoty jsou uvedeny v tabulce, včetně daně z příjmu právnických osob za jednotlivé roky.

Tab. 39: Výsledky Kralickova quick testu

	2008	2009	2010	2011
K1a = vlastní kapitál/aktiva	19,3%	22,7%	23,7%	20,6%
Známka	trojka	dvojka	dvojka	dvojka
K1b = závazky/provozní Cash flow	11,3 roků	6,7 roků	5,8 roků	11,2 roků
Známka	trojka	trojka	trojka	trojka
K1c = provozní Cash flow/tržby	2,1%	4,0%	4,9%	2,6%
Známka	čtyřka	čtyřka	čtyřka	čtyřka
K1d = [čistý zisk + nákl. úroky * (1 - daň)] / tržby	6,1%	3,8%	4,7%	2,8%
Známka	čtyřka	čtyřka	čtyřka	čtyřka
Průměrná známka	3,5	3,25	3,25	3,25
Končené hodnocení	bankrotní podnik	bankrotní podnik	bankrotní podnik	bankrotní podnik

Zdroj: vlastní tabulka.

Z výsledků tohoto modelu nevychází firma Trevos, a. s. nijak dobře, důvodem jsou špatné výsledky ukazatele K1d, rentability aktiv a problémy s provozním Cash flow v ukazateli K1c. Firma balancuje nad rizikovou oblastí, což na druhé straně přináší majitelům vysoké zhodnocení vlastního kapitálu. Po celé sledované období je označována jako bankrotní podnik, ale zároveň je nutné uvést, že se pohybuje pouze v krajních hodnotách limitů známek 3 až 5. Od zařazení do vyšší zóny ji dělí 0,25 až 0,5. Dále je nutné připomenout, že dokáže generovat přiměřený zisk i hradit své závazky z provozní činnosti, tudíž situace není až tak špatná, jak ukazují výsledky.

Hodnoty nutné k provedení výpočtů u firmy Modus, s. r. o. jsou uvedeny v Tab. 40.

Tab. 40: Hodnoty k provedení Kralickova quick testu

Modus, s. r. o.	2008	2009	2010	2011
Vlastní kapitál	113 642	126 587	134 645	134 781
Aktiva	456 696	487 322	496 325	503 332
Celkové závazky	121 454	163 099	153 019	162 542
Provozní Cash flow	5 610	36 159	20 919	-3 188
Tržby z hl. činnosti	742 540	696 225	712 518	787 309
Čistý zisk	23 176	12 988	12 173	2 201
Nákladové úroky	8 188	7 195	4 806	5 086
Daň z PO ⁸	21%	20%	19%	19%

Zdroj: vlastní tabulka.

⁸ Zdroj: Ministerstvo financí ČR, 2013.

Tab. 41: Výsledky Kralickova quick testu

	2008	2009	2010	2011
K1a = vlastní kapitál/aktiva	24,9%	26,0%	27,1%	26,8%
Známka	dvojka	dvojka	dvojka	dvojka
K1b = závazky/provozní Cash flow	21,6 roků	4,5 roků	7,3 roků	-51,0 roků
Známka	čtyřka	dvojka	trojka	jednička
K1c = provozní Cash flow/tržby	0,8%	5,2%	2,9%	-0,4%
Známka	čtyřka	trojka	čtyřka	pětka
K1d = [čistý zisk + nákl. úroky * (1 - daň)] / tržby	4,0%	2,7%	2,3%	0,8%
Známka	čtyřka	čtyřka	čtyřka	čtyřka
Průměrná známka	3,5	2,75	3,25	3
Končené hodnocení	bankrotní podnik	šedá zóna	bankrotní podnik	šedá zóna

Zdroj: vlastní tabulka.

Firma Modus, s. r. o. je střídavě označována za bankrotní a v šedé zóně vyskytující se podnik. V případě bankrotní situace se hodnoty pohybují na okraji intervalu. Nejproblémovější byl rok 2008 a důvodem byla velice dlouhá doba splácení závazků z provozního Cash flow. Postupem času je vidět, že se firma na tuto oblast zaměřila a výsledky se začaly rychle zlepšovat. Velice problémový je ukazatel K1c, který vypovídá o tom, že provozní Cash flow tvoří pouze okrajovou část v porovnání s tržbami z hlavní činnosti. To již bylo zmíněno v ukazatelích aktivity.

Vzájemné porovnání hodnot

Obě firmy mají velice nízké hodnoty rentability aktiv, které zhoršují výsledky konečného hodnocení. Naopak potěšující, zejména pro majitele mohou být vysoké hodnoty kvóty vlastního kapitálu a navíc mají spíše rostoucí charakter. Dále z porovnání vyplývá, že firma Trevos, a. s. má problémy s provozním Cash flow. Firma Modus, s. r. o. má také problém s tímto ukazatelem, ale v porovnání vůči celkovým tržbám. Závěrem lze říci, že trochu lépe z tohoto ukazatele vychází firma Modus, s. r. o., ale rozdíly jsou nepatrné.

4 Komplexní zhodnocení a návrhy opatření

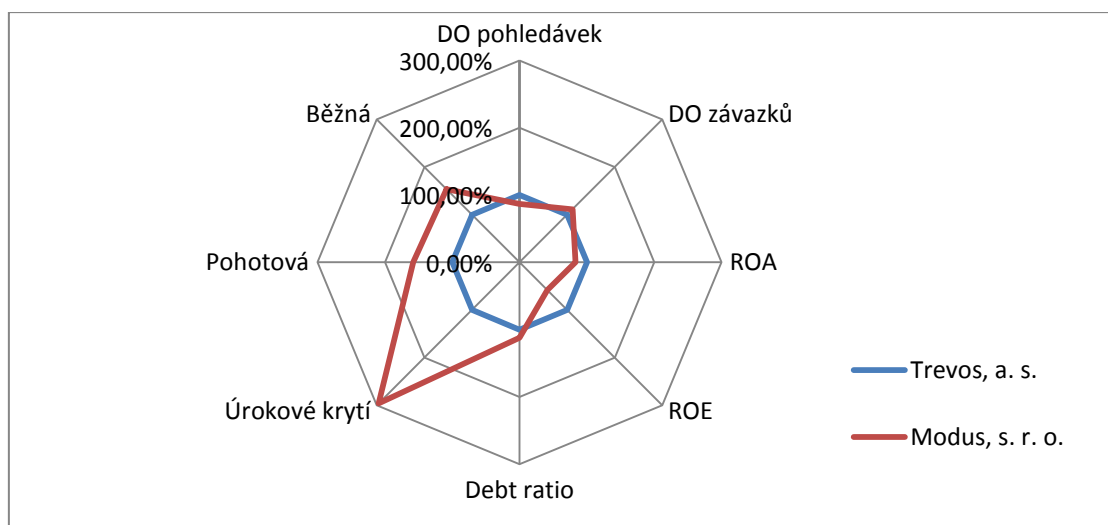
4.1 Spider graf poměrových ukazatelů

V rámci komplexního zhodnocení bude sestaven tzv. Spider graf, který zhodnotí výsledky poměrových ukazatelů za celé sledované období. K jeho konstrukci byly zvoleny čtyři typy poměrových ukazatelů a vždy dva představitelé. Ukazatele aktivity zastupuje doba obratu pohledávek a doba obratu závazků; ukazatele rentability, ROA a ROE; ukazatele zadluženosti, Debt ratio a ukazatel úrokového krytí a ukazatele likvidity, pohotová a běžná likvidita. Hodnoty jsou uvedeny v tabulce 42 a jsou vypočítány jako průměr za celé sledované období. Dále jsou zde uvedeny trendy, které jsou pro všechny firmy vzhledem k vývoji hodnot žádoucí. K dosažení lepšího zobrazení výsledků jsou hodnoty zaneseny do grafu č. 20. Průměrné výsledky firmy Trevos, a. s. reprezentují 100 % a firma Modus, s. r. o. je s nimi porovnávána.

Tab. 42: Hodnoty k vytvoření Spider grafu

	Ukazatele aktivity		Ukazatele rentability		Ukazatele zadluženosti		Ukazatele likvidity	
	DO pohledávek	DO závazků	ROA	ROE	Debt ratio	Úrokové krytí	Pohotová	Běžná
Trevos, a. s.	67 dní	68 dní	3,91%	22,50%	79,30%	2,6krát	0,43	0,71
Modus, s. r. o.	77 dní	61 dní	3,24%	13,14%	70,70%	7,7krát	0,68	1,09
Žádoucí pro firmy	Pokles	Pokles	Růst	Růst	Pokles	Růst	Růst	Růst
Trevos, a. s.	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Modus, s. r. o.	87,01%	111,48%	82,86%	58,40%	112,16%	296,15%	158,14%	153,52%
Je lepší	NE	ANO	NE	NE	ANO	ANO	ANO	ANO

Zdroj: vlastní tabulka.



Graf č. 20: Spider graf poměrových ukazatelů

Zdroj: vlastní graf.

Z výsledků Spider grafu lze vytvořit konečná hodnocení poměrových ukazatelů v rámci obou firem a říci, která firma dosahuje lepších hodnot. Výsledky nedopadly jednoznačnou převahou jedné či druhé firmy, ale byly poměrně těsné. Spíše každá firma dominovala v jiné oblasti a to poměrně suverénně. Lépe z tohoto srovnání vychází firma Modus, s. r. o., která dosáhla u pěti ukazatelů přijatelnějších výsledků. Z podrobnějšího rozboru lze konstatovat, že má daleko menší problémy s hrazením svých nákladových úroků z EBITu, má daleko lepší ukazatele likvidity, které přesahují hodnoty firmy Trevos, a. s. minimálně o 50 %. Dále má kratší dobu splatnosti svých závazků a naopak mnohem hůře jí odběratelé hradí pohledávky. Firma Trevos, a. s. dominovala jednoznačně v ukazatelích rentability, zejména ukazatel ROE musí být pro majitele firmy potěšující, neboť hodnoty jsou vyšší v průměru o 41,6 % než u firmy Modus, s. r. o. v rámci celého pětiletého období.

4.2 Zhodnocení bonitních a bankrotně-bonitních modelů

Z bonitního modelu Indexu bonity vyšly obě společnosti velmi dobře. Po celé sledované období byly řazeny mezi bonitní podniky. U firmy Trevos, a. s. nic nenaznačuje na problémy, které by měly znepokojovat jejich věřitele. Z tohoto ukazatele vyšla lépe firma Trevos, a. s. a to kvůli tomu, že firma Modus, s. r. o. má propadající trend tohoto ukazatele a v roce 2011 ji dělí 0,448 od hranice pro bankrotní podniky. Obě firmy jsou na konci sledovaného období řazeny mezi podniky s problematickou ekonomickou situací, ale bonitní status si stále drží.

Bankrotně-bonitní modely se poměrně rozcházejí se stavem, který byl zjištěn poměrovými ukazateli. Z Indexu IN 01 vyšla lépe firma Modus, s. r. o., která se pohybuje ve středu hodnot pro podniky šedé zóny. Firma Trevos, a. s. je po většinu období řazena také do šedé zóny, ale dosahuje mnohem nižších hodnot. Kralickův quick test přiblížil podniky již daleko blíže k bankrotní situaci. Firma Modus, s. r. o. se pohybuje mezi šedou a bankrotní zónou a firma Trevos, a. s. dokonce v bankrotní zóně po celou dobu. Z poměrových ukazatelů, ale není poznat, že by situace naznačovala nějaké problémy. Tady se výsledky jednotlivých analýz výrazně rozcházejí. Je nutné dodat, že firmy jsou schopny hradit své závazky vůči bankám i z dlouhodobého hlediska z provozní činnosti, aniž by musely spoléhat na mimořádnou činnost firmy, finanční činnost bývá u českých

fírem většinou ztrátová. Dále je nutné dodat, že jejich obrat je od roku 2009 neustále rostoucí, proto lze konstatovat, že obě firmy jsou finančně zdravé a co se týče jejich stability, nic z provozní činnosti nenaznačuje, že by podniky čekal v následujících letech úpadek, jak předpokládají bankrotně-bonitní modely. Z Indexu bonity je dokázáno, že jsou firmy pro své věřitele bonitní a tudíž i pro investory zajímavé.

4.3 Upozornění a návrhy opatření – Trevos, a. s.

Firma Trevos, a. s. již ve vertikální analýze vykazovala velkou míru zadluženosti, která se později promítla do většiny ukazatelů, zejména do bankrotně-bonitních modelů. Důležité je tedy, aby se firma v následujících letech dále příliš nezadlužovala. To by oslabilo její finanční zdraví a jakýkoliv pokles tržeb by mohl mít dalekosáhlé následky. Důkazem toho je již nyní nízká úroveň úrokového krytí, která velice obtížně dosahuje doporučených hodnot. Na druhou stranu pro management firmy je důležité, že své nákladové úroky hradí z provozní činnosti. Firma Trevos, a. s. by měla sledovat ukazatele likvidity a pokusit se zvýšit jejich hodnoty. Toho by mohla docílit postupným navyšováním krátkodobých finančních prostředků nebo investováním vzniklého zisku do zvýšení zásob nebo přidělením prostředků do fondů, které by sloužily k hrazení nenadálých situací. Dále by vedení mohlo popřemýšlet nad přijmutím nových zaměstnanců, které by bylo spojeno s probíhajícím projektem na rozšíření výrobních prostorů, kde by mohly být skladovány zásoby. Postupně by firma mohla přesáhnout hranici 250 zaměstnanců a zařadit se mezi velké podniky. Tuto hranici již není nutné delší dobu udržovat kvůli několika probíhajícím projektům a velkému zadlužení. Firma jistě nebude uvažovat o žádosti na další projekt. To je ovšem nutné zvážit po schválení nového dotačního balíčku z EU, zda nebudou vypsány zajímavé projekty. Z nepříznivých výsledků ukazatelů Cash flow u Kralickova quick testu vyplývá, že by vedení mělo směřovat pozornost na výši Cash flow a vyžadovat pravidelné reporty o jeho vývoji. Firma Trevos, a. s. díky své schopnosti efektivního využívání cizích zdrojů dosahuje vysoké rentability vlastního kapitálu. Firma úspěšně překlenula ekonomickou krizi a začala zvyšovat obrat a udržovala si ziskovost po celé pětileté období.

4.4 Upozornění a návrhy opatření – Modus, s. r. o.

Firma Modus, s. r. o. naznačovala po celou dobu, že je stabilní společností, která nezaznamenává větší propady u žádného z ukazatelů a spíše se jednalo o konstantnější průběh, buď rostoucí anebo klesající. Největší problémy skýtá doba obratu pohledávek, která je v posledních letech mnohem delší než doba obratu závazků. Kvůli tomu nemůže firma počítat s penězi z vlastních pohledávek, kterými by uhradila závazky. Již vertikální struktura cosi naznačovala ohledně struktury aktiv. Firma disponovala značným krátkodobým majetkem, jehož součástí byly i krátkodobé finanční prostředky, které jistě sloužili k úhradě závazků a tvorbě rezerv na hrazení nenadálých situací. Firma Modus, s. r. o. by se měla zaměřit na tento ukazatel a pokusit se snížit dobu obratu pohledávek. Jedním z možných řešení, kterých by toho mohla dosáhnout, je zvýšit penále z prodlení při pozdějším hrazení. Je to velice striktní návrh, který musí být posouzen v závislosti na struktuře odběratelů, protože některé by to mohlo odradit. Daleko méně radikálním řešením je odprodej pohledávek. Tím by bylo dosaženo dřívějšího zaplacení ovšem při menší vydobyté částce. Z větších hodnot krátkodobého finančního majetku a zásob vyplývá, že firma nevyužívá tak efektivně své prostředky, a proto dosahuje poměrně nízkých hodnot ukazatelů rentability. Možností, jak zvýšit rentabilitu, je snížení zásob nebo zvýšení jejich obrátového cyklu, který oproti firmě Trevos, a. s. je mnohem pomalejší. To byla další ze slabin, tedy rentabilita vlastního kapitálu. Společnosti není doporučováno, aby se zadlužovala, jelikož již nyní tvoří úvěry 56 % celkových cizích zdrojů a navíc ukazatel ziskového účinku finanční páky nezajišťuje růst rentability vlastního kapitálu. Dále je firmě doporučováno, aby sestavovala pravidelné reporty ohledně vývoje Cash flow, jelikož jeho výsledky v Kralickově quick testu nejsou dobré. Naopak firma Modus, s. r. o. díky velkým hodnotám krátkodobého majetku dosahovala poměrně uspokojivých hodnot ukazatele likvidity, což ji zajišťuje finanční jistotu v obdobích neočekávaných kritických situací. To je navíc podpořeno stabilním růstem obratu i neustálou generací zisku.

Závěr

V této diplomové práci byla rozebrána tematika podnikových financí. Podrobněji se jednalo o externí finanční analýzu, v níž byly porovnávány dva podnikatelské subjekty, zabývající se výrobou osvětlovací techniky, z hlediska jejich finanční výkonnosti pomocí vybraných metod a modelů. Dále byla zjišťována jejich celková finanční stabilita a jejich finanční zdraví.

V teoretické části byly vysvětleny základní pojmy spojené s finančním zdravím firem a finanční analýzou. Krátce byla zmíněna historie a původ vzniku finanční analýzy. Poté byly představeny různé typy finančních analýz, aby bylo jasné, jakým směrem se bude praktická část ubírat a jakými pravidly se musí řídit. V následující podkapitole bylo uvedeno, pro koho je finanční analýza prospěšná a co přináší její výsledky jednotlivým uživatelům. V další kapitole byly postupně představeny metody a modely výpočtů do praktické části. Nejprve se jednalo o vybrané ukazatele z absolutních a poměrových ukazatelů. Absolutní ukazatele byly směřovány na rozbor rozvahy a výkazu zisku a ztráty. Z jednotlivých poměrových ukazatelů byly vždy vybrány konkrétní typy, které by nejlépe zachytily situaci při porovnávání dvou subjektů. Důraz byl kladen na neopomenutí některých významných ukazatelů, které se běžně používají. Bonitní ukazatel byl použit pouze jeden a to Index bonity. Bankrotně-bonitní modely byly představeny tři. Za nejdůležitější modely byly považovány index IN 01 a Kralickův quick test - původní verze, které byly použity dále v praktické části. Do teoretické části nebyly zahrnuty ukazatele pro výpočet vývoje Cash flow, i přesto, že výsledky by byly velice zajímavé. Důvodem bylo zaměření praktické části na externí finanční analýzu a ta neumožňuje používání ukazatelů Cash flow na takové úrovni, která by měla vypovídající schopnosti. V rámci účetních závěrek, které byly k dispozici, bylo možno čerpat pouze konečné výsledky výkazu Cash flow a ne průběžné hodnoty.

V praktické části byla nejprve představena firma Trevos, a. s. a poté firma Modus, s. r. o. a jejich základní hodnoty v grafech za sledované období 2007 - 2011. Jednalo se o vývoj počtu zaměstnanců, vývoj obrátu, vývoj obrátu na jednoho zaměstnance a vývoj čistého zisku. Hodnoty vycházely z výročních zpráv jednotlivých firem. Následně byly aplikovány vybrané absolutní ukazatele. Horizontální a vertikální analýza byla poměrně hojně využita a rozkryla strukturu a trend vývoje položek rozvahy a výkazu zisku a ztráty.

Analýzy poukázaly na vysokou míru zadluženosti obou firem i rozdílnou strategii ve finanční struktuře, kde firma Modus, s. r. o. vykazovala daleko větší hodnoty krátkodobého majetku. To se později projevilo v lepších výsledcích ukazatelů likvidity, ale v horší rentabilitě vlastního kapitálu. Následující poměrové ukazatele se zaměřily na rentabilitu, aktivitu, likviditu a zadluženost podniků. Z těchto ukazatelů vyšla trochu lépe firma Modus, s. r. o. Analýza typického bonitního modelu, Indexu bonity zjistila, že se jedná o bonitní podniky po celou dobu sledování. Výsledky z bankrotně-bonitních modelů, index IN 01 a Kralickův quick test se rozcházejí s hodnocením z poměrových ukazatelů a označily firmu Trevos, a. s. za bankrotní a firmu Modus, s. r. o. spíše za bankrotní, proto z tohoto hodnocení vyšla lépe.

Komplexní zhodnocení mělo za cíl vydat zásadní rozhodnutí o obou společnostech a navrhnout opatření ke zlepšení situace. Poměrové ukazatele byly zhodnoceny pomocí tzv. Spider grafu. Největší problémy činily firmě Trevos, a. s. špatné výsledky ukazatelů likvidity, hodnoty Cash flow, vysoká míra zadluženosti. U firmy Modus, s. r. o. byla nejproblémovější dlouhá doba obratu pohledávek, dále problémy s Cash flow, nízká míra ukazatele rentability vlastního kapitálu, spojená s velkou hodnotou krátkodobého majetku. Následně byla pro jednotlivé firmy navržena opatření. Je nutné podotknout, že externí analýza nenabízí tak podrobné informace, které by vedly k jednoznačnému řešení. Firmě Trevos, a. s. bylo doporučeno, aby se dále již nezadlužovala, sledovala ukazatele Cash flow a likvidity. Dále aby se pokusila zvýšit hodnoty likvidity pomocí kumulace zásob, krátkodobých finančních prostředků či přidělem vzniklého zisku do fondu na krytí nenadálých situací. S kumulací zásob bylo spojeno doporučení na jejich zvýšení kvůli plánovanému rozšíření výrobních prostorů, které by mohly být naplněny novými zaměstnanci, a tím by byla překročena hranice 250 zaměstnanců. Důvodem by mohlo být i několik již probíhajících projektů a s nimi spojené velké zadlužení a předpoklad, že firma v následujících letech nebude žádat o nové projekty, proto není nutné tuto hranici udržovat. To je ovšem nutné zvážit podle nových vypsání projektů. Firmě Modus, s. r. o. bylo také doporučeno, aby se dále nezadlužovala, kvůli následnému nízkému zvýšení rentability vlastního kapitálu. Dále aby zaměřila svoji pozornost na ukazatel doby obratu pohledávek, který vykazoval vysokých hodnot. K jeho optimalizaci by mohl vést odprodej pohledávek nebo zvýšení penále při jejich delším prodloužení. To je ovšem nutné zvážit podle portfolia odběratelů. Firma v posledních letech dosahovala nízké míry rentability vlastního kapitálu. Optimalizace tohoto ukazatele by mohla spočívat ve snížení zásob či zrychlení jejich

obratu. Firma navíc disponuje poměrně vysokou hodnotou krátkodobého finančního majetku, což je spojeno s rezervou na dřívější krytí firemních závazků, než jsou proplaceny pohledávky. Po optimalizaci doby obratu pohledávek, by tyto prostředky bylo vhodné snížit investováním, neboť snižují rentabilitu vlastního kapitálu. Firma by měla pravidelně sestavovat reporty o vývoji Cash flow. Zároveň byly obě firmy upozorněny na nepříznivý vývoj problémových ukazatelů. Zásadním zjištěním z průběhu finanční analýzy je, že se jedná o finančně zdravé a stabilní podniky, které jsou ziskové a nemají problémy s navyšováním obratu ani s hrazením svých vysokých úroků z přijatých úvěrů, což je prokázáno výpočty. Firma Trevos, a. s. navíc dosahuje vysoké míry rentability vlastního kapitálu a firma Modus, s. r. o. poměrně dobrých hodnot ukazatelů likvidity.

Seznam použité literatury

- ČERNOHORSKÝ, J. a P. Teplý, 2011. *Základy financí*. 1.vyd. Praha: Grada Publishing, a. s. 304 s. ISBN 978-80-247-3669-3.
- GRÜNWALD, R. a J. Holečková, 2007. *Finanční analýza a plánování podniku*. 1.vyd. Praha: Ekopress, s. r. o. 318 s. ISBN 978-80-86929-26-2.
- JÁČOVÁ, H. a M. ORTOVÁ, 2011. *Finanční řízení podniku v příkladech*. 1.vyd. Praha: Wolters Kluwer ČR, a. s. 144 s. ISBN 978-80-7357-724-7.
- JINDŘICHOVSKÁ, I. a Z. S. BLAHA, 2001. *Podnikové finance*. 1. vyd. Praha: Management Press. 316 s. ISBN 80-7261-025-2.
- KALOUDA, F., 2009. *Finanční řízení podniku*. Plzeň: Aleš Čeněk, s. r. o. 279 s. ISBN 978-80-7380-174-8.
- KISLINGEROVÁ, E. a J. HNILICA, 2005. *Finanční analýza krok za krokem*. 1. vyd. Praha: C. H. Beck. 137 s. ISBN 80-7179-321-3.
- LANDA, M., 2008. *Jak číst finanční výkazy*. 1. vyd. Brno: Computer Press, a. s. 176 s. ISBN 978-80-251-1994-5.
- MRKVIČKA, J. a P. KOLÁŘ, 2006. *Finanční analýza*. 2. vyd. Praha: ASPI, a. s. 228 s. ISBN 80-7357-219-2.
- RŮČKOVÁ, P., 2011. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 4. vyd. Praha: Grada Publishing, a. s. 144 s. ISBN 978-80-247-3916-8.
- SŮVOVÁ, H., 1999. *Finanční analýza v řízení podniku, v bance a na počítači*. 1. vyd. Praha: Bankovní institut. 622 s. ISBN 80-7265-027-0.
- SYNEK, M., 2006. *Podniková ekonomika*. 4. vyd. Praha: C. H. Beck. 473 s. ISBN 80-7179-892-4.
- VOCHOZKA, M., 2011. *Metody komplexního hodnocení podniku*. 1. vyd. Praha: Grada Publishing, a. s. 248 s. ISBN 978-80-247-3647-1.

Brown, Paul R., 2013. A model for effective financial analysis. *Journal of Financial Statement Analysis* [online]. New York: Euromoney Trading Limited, roč.3, č. 4, s. 60-63 [vid. 2013-02-23]. ISSN 10853464. Dostupné z:

<http://search.proquest.com/docview/220690084?accountid=17116>

Business.center.cz, 2013. *Zákon č. 563/1991 Sb., ze dne 12. prosince 1999 o účetnictví*. [online]. ISSN 1213-7235.[vid. 2013-02-26]. Dostupné z:

<http://business.center.cz/business/pravo/zakony/ucto/cast3.aspx>

Česká národní banka, 2013a. *Slovník pojmů ČNB* [online]. [vid. 2013-02-15]. Dostupné z: <http://www.cnb.cz/cs/obecne/slovník/r.html>

Česká národní banka, 2013b. *Výnosnost státních dluhopisů*. [online]. [vid. 2013-04-09]. Dostupné z:

http://www.cnb.cz/cnb/STAT.ARADY_PKG.VYSTUP?p_period=1&p_sort=2&p_des=50&p_sestuid=450&p_uka=3&p_strid=EBA&p_od=200701&p_do=201112&p_lang=CS&p_format=0&p_decsep=%2C

Ministerstvo financí ČR, 2013. *Vývoj sazby daně z příjmu právnických osob* [online]. [vid. 2013-04-28]. Dostupné z: <http://www.az-data.cz/clanky/dan-prijmu-pravnickych-osob>

Modus, 2013. *Oficiální stránky firmy Modus, s. r. o.* [online]. [vid. 2013-04-08]. Dostupné z: <http://www.modus.cz>

Obchodní rejstřík a Sběrka listin, 2013. *Výroční zprávy firmy Trevos, a. s.* [online].

[vid. 2013-03-16]. Dostupné z:

<https://or.justice.cz/ias/ui/vypis-sl?subjektId=isor%3a367802&klic=kdzm7s>

Trevos, 2013. *Oficiální stránky firmy Trevos, a. s.* [online]. [vid. 2013-04-08]. Dostupné z: <http://www.trevos.cz>

Bibliografie

ARNOLD, G. *Corporate financial management*. 3rd ed. Great Britain: Financial Times Pitman Publishing, 2005. 1200 s. ISBN 0-273-68726-3.

Grünwald, R., J. Holečková. *Finanční analýza a plánování podniku*. 2. vyd. Praha: VŠE, 1999. 197 s. ISBN 80-7079-587-5.

Mařík, M. *Soubor řešených příkladů z finančního řízení podniků*. 1. vyd. Praha: VŠE, 1993. 138 s. ISBN 80-7079-386-4.

Synek, M. *Manažerská ekonomika*. 4. vyd. Praha: Grada Publishing, a. s., 2007. 464 s. ISBN 978-80-247-1992-4.

Vosoba, P. *Řízení firemních financí*. 1.vyd. Praha: Ekopress, 1998. 214 s. ISBN 80-86119-05-X

Jáčová, H. *Podnik jako součást ekonomického systému a vybrané aspekty jeho řízení*. 1. vyd. Brno: Tribun EU, s. r. o., 2010. 165 s. ISBN 978-80-7372-684-3.

Seznam příloh

<i>Příloha A: Účetní výkazy firmy Trevos, a. s. 2007 - 2008.....</i>	<i>100</i>
<i>Příloha B: Účetní výkazy firmy Trevos, a. s. 2008 – 2009</i>	<i>104</i>
<i>Příloha C: Účetní výkazy firmy Trevos, a. s. 2010 – 2011</i>	<i>108</i>
<i>Příloha D: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2007 – 2008</i>	<i>112</i>
<i>Příloha E: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2008 – 2009</i>	<i>116</i>
<i>Příloha F: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2010 – 2011</i>	<i>120</i>

Přílohy

Příloha A: Účetní výkazy firmy Trevos, a. s. 2007 - 2008

označ.	AKTIVA	řad.	Běžné účetní období			Min. úč. období
			Brutto	Korekce	Netto	
1	2	3	4	5	6	7
a	Oběžná aktiva (ř. 32 + 39 + 48 + 58)	031	116 984	-3 928	113 056	129 255
C. I.	Zásoby (ř. 33 až 38)	032	47 981	0	47 981	53 639
C. I. 1	Material	033	21 733		21 733	19 528
C. I. 2	Nedokončená výroba a polotovary	034	10 351		10 351	15 402
C. I. 3	Výrobky	035	14 869		14 869	16 517
C. I. 4	Zvláštní	036	0		0	0
C. I. 5	Zboží	037	1 028		1 028	2 192
C. I. 6	Poskytnuté zálohy na zásoby	038	0		0	0
C. II.	Dlouhodobý pohledávky (ř. 40 až 47)	039	0	0	0	0
C. II. 1	Pohledávky z obchodních vztahů	040	0	0	0	0
C. II. 2	Pohledávky - ovládací a řídicí osoba	041	0	0	0	0
C. II. 3	Pohledávky - podstatný vliv	042	0	0	0	0
C. II. 4	Pohledávky za společnosti, členy družstva a za účastníky sdružení	043	0	0	0	0
C. II. 5	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	044	0	0	0	0
C. II. 6	Dohadné účty aktivní	045	0	0	0	0
C. II. 7	Jiné pohledávky	046	0	0	0	0
C. II. 8	Odloučená daňová pohledávka	047	0	0	0	0
C. III.	Krátkodobý pohledávky (ř. 48 až 57)	048	65 963	-3 928	61 935	72 375
C. III. 1	Pohledávky z obchodních vztahů	049	64 038	-2 827	61 211	59 217
C. III. 2	Pohledávky - ovládací a řídicí osoba	050	0	0	0	0
C. III. 3	Pohledávky - podstatný vliv	051	0	0	0	0
C. III. 4	Pohledávky za společnosti, členy družstva a za účastníky sdružení	052	0	0	0	0
C. III. 5	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	053	0	0	0	0
C. III. 6	Stát - daňové pohledávky	054	0	0	0	167
C. III. 7	Krátkodobé poskytnuté zálohy	055	465	0	465	1 500
C. III. 8	Dohadné účty aktivní	056	0	0	0	60
C. III. 9	Jiné pohledávky	057	1 360	-1 101	259	1 431
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek (ř. 59 až 62)	058	3 140	0	3 140	3 241
C. IV. 1	Peníze	059	562		562	683
C. IV. 2	Účty v bankách	060	2 578		2 578	2 558
C. IV. 3	Krátkodobé cenné papíry a podíly	061	0		0	0
C. IV. 4	Pořizovaný krátkodobý finanční majetek	062	0		0	0
D. I.	Časové rozlišení (ř. 64 až 66)	063	3 777	0	3 777	1 201
D. I. 1	Náklady příštích období	064	3 001		3 001	1 109
D. I. 2	Kompletní náklady příštích období	065	0		0	0
D. I. 3	Příjmy příštích období	066	776		776	92

Obchodní firma nebo jiný
název účetní jednotky
TREVOS, a.s.
Sídlo, bydliště nebo místo
podpisu účetní jednotky
Mladá 34
511 01 Turnov

ROZVAHA
(BALANCE)
k 31. prosinci 2008
(v celých tisících Kč)

označ.	AKTIVA	řad.	Brutto	Korekce	Netto	Min. úč. období
1	2	3	4	5	6	7
a	AKTIVA CELKEM (ř. 02 + 03 + 31 + 63)	001	500 496	-196 492	302 004	321 449
A.	Pohledávky za upsání základní kapitál	002	0	0	0	0
B.	Dlouhodobý majetek (ř. 04 + 13 + 23)	003	379 735	-194 564	185 171	190 993
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek (ř. 05 až 12)	004	4 940	-750	4 190	4 611
B. I. 1	Zřizovací výdaje	005	0	0	0	0
B. I. 2	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	006	0	0	0	0
B. I. 3	Software	007	4 940	-750	4 190	4 498
B. I. 4	Ocenitelná práva	008	0	0	0	0
B. I. 5	Goodwill	009	0	0	0	0
B. I. 6	Jiné dlouhodobý nehmotný majetek	010	0	0	0	0
B. I. 7	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	011	0	0	0	113
B. I. 8	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	012	0	0	0	0
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek (ř. 14 až 22)	013	373 610	-193 213	180 397	185 760
B. II. 1	Pozemky	014	2 514	0	2 514	2 624
B. II. 2	Stavby	015	128 825	-20 260	108 565	108 616
B. II. 3	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	016	195 595	-144 422	51 173	53 808
B. II. 4	Pastelické celky trvalých porostů	017	0	0	0	0
B. II. 5	Základní sídlo a tažná zvířata	018	0	0	0	0
B. II. 6	Jiné dlouhodobý hmotný majetek	019	45	-1	44	0
B. II. 7	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	020	1 583	0	1 583	783
B. II. 8	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	021	0	0	0	408
B. II. 9	Ocenovací rozílly k nabývanému majetku	022	45 048	-28 530	16 518	19 521
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek (ř. 24 až 30)	023	1 185	-601	584	622
B. III. 1	Podíly v ovládaných a řízených osobách	024	601	-601	0	70
B. III. 2	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	025	484	0	484	452
B. III. 3	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	026	100	0	100	100
B. III. 4	Půjčky a úvěry - ovládací a řídicí osoba, podstatný vliv	027	0	0	0	0
B. III. 5	Jiné dlouhodobý finanční majetek	028	0	0	0	0
B. III. 6	Pořizovaný dlouhodobý finanční majetek	029	0	0	0	0
B. III. 7	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	030	0	0	0	0


Formulář zpracovává ASPÉKT AM, daňová, účetní a auditorská kancelář, Bělohorská 39, Praha 6-Břevnov, www.aspektam.cz

označ	PASIVA		řad	Běžné úč. období	Min. úč. 6
a	b	c	5	6	
PASIVA CELKEM (ř. 68 + 85 + 118)					
A.	Vlastní kapitál (ř. 69 + 73 + 78 + 81 + 84)	067	302 004	321 449	
A. I.	Základní kapitál (ř. 70 až 72)	068	58 374	45 361	
1	Základní kapitál	069	8 366	8 366	
2	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	070	30 000	30 000	
3	Změny základního kapitálu	071	-21 634	-21 634	
A. II.	Kapitálové fondy (ř. 74 až 77)	072	0	0	
A. II. 1	Emisní ážio	073	-409	-449	
2	Ostatní kapitálové fondy	074	0	0	
3	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	075	48	48	
4	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách	076	-457	-497	
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku (ř. 79 + 80)	077	0	0	
A. III. 1	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	078	6 000	6 000	
2	Statutární a ostatní fondy	079	6 000	6 000	
A. IV.	Výsledek hospodářství minulých let (ř. 82 + 83)	080	0	0	
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	081	31 444	3 951	
2	Neutřazená ztráta minulých let	082	46 532	19 039	
A. V.	Výsledek hospodářství běžného účetního období (+/-) /ř. 01 - (+ 89 + 73 + 78 + 81 + 85 + 118)/	083	-15 088	-15 088	
B.	Cizí zdroje (ř. 86 + 91 + 102 + 114)	084	12 973	27 493	
B. I.	Rezervy (ř. 87 až 90)	085	241 502	275 405	
B. I. 1	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	086	157	1 280	
2	Rezerva na důchody a podobné závazky	087	0	0	
3	Rezerva na dan z příjmů	088	0	0	
4	Ostatní rezervy	089	157	0	
B. II.	Dlouhodobé závazky (ř. 92 až 101)	090	0	1 280	
B. II. 1	Závazky z obchodních vztahů	091	9 952	9 764	
2	Závazky - ovládající a řídicí osoba	092	0	0	
3	Závazky - podstatný vliv	093	0	0	
4	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	094	0	0	
5	Dlouhodobé přijaté zálohy	095	0	0	
6	Vydání dlouhopisy	096	0	0	
7	Dlouhodobé směnky k úhradě	097	0	0	
8	Docházecí účty pasivní	098	0	0	
9	Jiné závazky	099	0	0	
10	Odstoupený daňový závazek	100	0	0	
		101	9 952	9 764	

3

označ	PASIVA		řad	Běžné úč.	Min. úč.
a	b	c	5	6	
Krátkodobé závazky (ř. 103 až 113)					
B. III.		102	74 287	112 938	
B. III. 1	Závazky z obchodních vztahů	103	52 520	91 708	
2	Závazky - ovládající a řídicí osoba	104	0	0	
3	Závazky - podstatný vliv	105	0	0	
4	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	106	0	0	
5	Závazky k zaměstnancům	107	16 824	15 286	
6	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	108	1 307	1 658	
7	Stát - daňové závazky a dotace	109	3 434	3 884	
8	Krátkodobé přijaté zálohy	110	0	0	
9	Vydání dlouhopisy	111	0	0	
10	Docházecí účty pasivní	112	151	340	
11	Jiné závazky	113	51	62	
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci (ř. 115 až 117)	114	157 106	151 423	
B. IV. 1	Bankovní úvěry dlouhodobé	115	69 193	81 095	
2	Krátkodobé bankovní úvěry	116	87 913	70 328	
3	Krátkodobé finanční výpomoci	117	0	0	
C. I.	Časové rozlišení (ř. 119 + 120)	118	2 128	683	
C. I. 1	Výsleje příštích období	119	2 128	683	
2	Výnosy příštích období	120	0	0	

Právní forma účetní jednotky :	akciová společnost
Předmět podnikání nebo jiné činnosti :	výroba elektrických zdrojů světla a svítidel

Okamžik sestavení 27.04.08	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky TREVOS, a. s. Mašov 34 511 01 Turnov	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou 
-------------------------------	---	---

Formulář zpracovává ASPEKT s.r.o., datová, účetní a auditorská kancelář, Sálkova 39, Praha 6-Břevnov, www.aspektim.cz

4

VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY
k 31. prosinci 2008
(v celých tisících Kč)

Zaregistrováno v soudním a výšahou č.
500/2002 Sb. ve znění pozdějších předpisů

Obchodní firma nebo jiný název
učetní jednotky
TREVOS, a.s.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání
učetní jednotky
Mašov 34
511 01 Turnov
0

IČ	25 92 25 30
----	-------------

Označení	TEXT	Číslo řádku	Skutecnost v účetním období sledovaném	Skutecnost v účetním období minulém
a	b	c	1	2
I.	Tržby za prodej zboží	01	7 431	12 890
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	02	5 860	9 700
+	Obchodní marže (ř. 01-02)	03	1 571	3 190
II.	Výkony (ř. 05-08+07)	04	346 721	367 889
II.	Výkony (ř. 05-08+07)	05	353 004	359 208
1	Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb	06	4 289	8 642
2	Změna stavu zásob vlastní činnosti	07	6	41
3	Aktivace	08	233 571	262 770
B.	Výkonová spotřeba (ř. 09+10)	09	199 189	224 767
B.	1 Spotřeba materiálu a energie	10	34 392	38 003
B.	2 Služby	11	114 721	108 309
+	Přidaná hodnota (ř. 03+04-08)	12	66 767	61 059
C.	Osobní náklady	13	50 741	43 864
C.	1 Mzdové náklady	14	0	0
C.	2 Odměny členům orgánů společnosti a družstva	15	17 059	15 844
C.	3 Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	16	907	1 342
C.	4 Sociální náklady	17	980	264
D.	Daně a poplatky	18	17 863	21 532
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	19	8 595	37 330
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu (ř. 20-21)	20	4 470	30 335
III.	1 Tržby z prodeje materiálu	21	4 115	6 995
2	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	22	5 604	20 022
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu (ř. 23+24)	23	2 014	15 942
F.	1 Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	24	3 590	4 090
F.	2 Prodaný materiál	25	-1 421	-5 095
G.	Změna stavu rezerv a opravných položek v provozní oblasti a komplexních nákladů příštích období	26	6 965	8 065
IV.	Ostatní provozní výnosy	27	8 905	10 492
H.	Ostatní provozní náklady	28	0	0
V.	Převod provozních výnosů	29	0	0
I.	Převod provozních nákladů	30	28 663	45 479
+	Převod výsledků hospodaření (ř. 11+12+17+18+19+22+25+26+27+1+28+1+29+)			

Formulář zpracovává ASPREKT HM, daňové, účetní a auditorské kancelář, Bělohorská 39, Praha 6-Břevnov, www.aspekt-hm.cz

Označení	TEXT	Číslo řádku	Skutecnost v účetním období sledovaném	Skutecnost v účetním období minulém
a	b	c	1	2
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31	0	4 350
J.	Prodání cenné papíry a podíly	32	0	4 350
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku (ř. 34 + 35 + 36)	33	35	224
VII.	1 Výnosy z podílů v ovládaných a řízených osobách a v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	34	35	224
VII.	2 Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	35	0	0
VII.	3 Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36	0	0
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37	0	0
K.	Náklady z finančního majetku	38	0	0
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39	0	0
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40	0	0
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41	79	0
X.	Výnosové úroky	42	19	19
N.	Nákladové úroky	43	11 559	11 481
XI.	Ostatní finanční výnosy	44	17 921	8 365
O.	Ostatní finanční náklady	45	17 875	7 052
XII.	Převod finančních výnosů	46	0	0
P.	Převod finančních nákladů	47	0	0
+	Finanční výsledek hospodaření (ř. 31-32+33+37-38-39-40+41+42+43+44+45+46+47+)	48	-11 538	-9 925
Q.	Daně z příjmů za běžnou činnost (ř. 50 + 51)	49	4 152	8 061
Q.	1 - splatná	50	3 994	3 394
Q.	2 - odložená	51	188	4 667
+	Výsledek hospodaření za běžnou činnost (ř. 30 + 48 - 49)	52	12 973	27 493
XIII.	Mimořádné výnosy	53	0	0
R.	Mimořádné náklady	54	0	0
S.	Daně z příjmů z mimořádné činnosti (ř. 56 + 57)	55	0	0
S.	1 - splatná	56	0	0
S.	2 - odložená	57	0	0
+	Mimořádný výsledek hospodaření (ř. 53 - 54 - 55)	58	0	0
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59	0	0
+	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) (ř. 52 + 58 - 59)	60	12 973	27 493
+	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) (ř. 30 + 48 + 53 - 54)	61	17 125	35 554

Obchodní společnost
Mašov 34
511 01 Turnov
27.04.09

Podpisový záznam osoby
Mašov 34
511 01 Turnov

Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
Mašov 34
511 01 Turnov

Formulář zpracovává ASPREKT HM, daňové, účetní a auditorské kancelář, Bělohorská 39, Praha 6-Břevnov, www.aspekt-hm.cz

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb.

PŘEHLED O PENĚŽNÍCH TOCÍCH
(výkaz cash-flow)
k 31.prosinci 2008
(v celých tisících Kč)


Obchodní firma nebo jiný název
účetní jednotky

TREVOS,a.s.

0

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky
Mašov 34
Turnov
511 01

P. Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období		3 241
Peněžní toky z hlavní výdělečné činnosti (provozní činnost)		17 125
Z.	Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním	25 491
A. 1	Úpravy o nepeněžní operace	17 863
A. 1 1	Odpisy stálých aktiv a umořování opravné položky k nabytému majetku	-1 421
A. 1 2	Změna stavu opravných položek, rezerv	-2 456
A. 1 3	Zisk z prodeje stálých aktiv	-35
A. 1 4	Výnosy z dividend a podílů na zisku	11 540
A. 1 5	Vyúčtované nákladové úroky s výjimkou kapitalizovaných a vyúčtované výnosové úroky	0
A. 1 6	Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace	42 616
A. *	Čistý peněžní tok z prov.činnosti před zdaněním, změnami prac. kapitálu a mim.položkami	-19 634
A. 2	Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu	7 864
A. 2 1	Změna stavu pohledávek z provozní činnosti, přechodných účtů aktiv	-33 156
A. 2 2	Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti, přechodných účtů pasiv	5 658
A. 2 3	Změna stavu zásob	0
A. 2 4	Změna stavu krátkodobého finančního majetku nespádajícího do peněžních prostř. a ekvivalentů	22 982
A. **	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimořádnými položkami	-11 559
A. 3	Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných	19
A. 4	Přijaté úroky	-3 964
A. 5	Zaplacená daň z příjmů za běžnou činnost a doměrky daně za minulá období	0
A. 6	Příjmy a výdaje spojené s mimořádným hospodářským výsledkem včetně daně z příjmů	7 478
A. ***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti	-12 272
Peněžní toky z investiční činnosti		-7 802
B. 1	Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv	4 470
B. 2	Příjmy z prodeje stálých aktiv	0
B. 3	Půjčky a úvěry spřízněným osobám	-7 802
B. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti	188
Peněžní toky z finančních činností		35
C. 1	Dopady změn dlouhodobých, resp. krátkodobých závazků	35
C. 2	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a ekvivalenty	35
C. 2 1	Zvýšení peněžních prostředků z důvodů zvýšení základního kapitálu, emisního ážia atd.	0
C. 2 2	Vyplacení podílů na vlastním jmění společníkům	0
C. 2 3	Další vklady peněžních prostředků společníků a akcionářů	0
C. 2 4	Úhrada ztráty společníky	0
C. 2 5	Přímé platby na vrub fondů	0
C. 2 6	Vyplacené dividendy nebo podíly na zisku včetně zaplacené daně	223
C. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti	-101
F.	Čisté zvýšení resp. snížení peněžních prostředků	3 140
R. Stav peněžních prostředků a pen. ekvivalentů na konci účetního období		

Okamžik sestavení 27.04.09	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
		

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, Bělohorská 39, Praha 6-Břevnov, www.aspekthm.cz

označ	PASIVA	řád	Běžné úč.	Min. úč.
a	b	c	5	6
	PASIVA CELKEM (ř. 68 + 85 + 118)	067	277 364	302 004
A.	Vlastní kapitál (ř. 69 + 73 + 78 + 81 + 84)	068	62 910	58 374
A. I.	Základní kapitál (ř. 70 až 72)	069	25 000	8 366
1	Základní kapitál	070	25 000	30 000
2	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíl (-)	071	0	-21 634
3	Změny základního kapitálu	072	0	0
A. II.	Kapitálové fondy (ř. 74 až 77)	073	-434	-409
A. II. 1	Emisní ážio	074	0	0
2	Ostatní kapitálové fondy	075	48	48
3	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076	-482	-457
4	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	077	0	0
5	Rozdíly z přeměn společností	078	0	0
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku (ř. 79 + 80)	079	6 000	6 000
A. III. 1	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	080	6 000	6 000
2	Sankční a ostatní fondy	081	0	0
A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let (ř. 82 + 83)	082	27 781	31 444
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	083	29 897	48 532
2	Neuhrazená ztráta minulých let	084	-2 116	-15 088
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	085	4 563	12 973
	ř. 01 - (ř. 69 + 73 + 78 + 81 + 85 + 118)			
B.	Cizí zdroje (ř. 86 + 91 + 102 + 114)	086	212 589	241 502
B. I.	Rezervy (ř. 87 až 90)	087	0	157
B. I. 1	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	088	0	0
2	Rezerva na důchody a podobné závazky	089	0	0
3	Rezerva na daň z příjmů	090	0	157
4	Ostatní rezervy	091	0	0
B. II.	Dlouhodobé závazky (ř. 92 až 101)	092	10 129	9 952
B. II. 1	Závazky z obchodních vztahů	093	0	0
2	Závazky - ovládalci a řídicí osoba	094	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	095	0	0
4	Závazky ke společným členům družstva a k účastníkům sdružení	096	0	0
5	Dlouhodobé přijaté zálohy	097	0	0
6	Vydané dlouhospisy	098	0	0
7	Dlouhodobé směnky k úhradě	099	0	0
8	Dohadné úchy pasivní	100	0	0
9	Jiné závazky	101	0	0
10	Odičtený daňový závazek	102	10 129	9 952

3

označ	PASIVA	řád	Běžné úč.	Min. úč.
a	b	c	5	6
B. III.	Krátkodobé závazky (ř. 103 až 113)	103	86 588	74 287
B. III. 1	Závazky z obchodních vztahů	104	44 654	52 520
2	Závazky - ovládalci a řídicí osoba	105	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	106	0	0
4	Závazky ke společným členům družstva a k účastníkům sdružení	107	0	0
5	Závazky k zaměstnancům	108	18 553	16 824
6	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	109	1 660	1 307
7	Stát - daňové závazky a dotace	110	1 049	3 434
8	Krátkodobé přijaté zálohy	111	221	0
9	Vydané dlouhospisy	112	0	0
10	Dohadné úchy pasivní	113	435	151
11	Jiné závazky	114	16	51
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci (ř. 115 až 117)	115	135 872	157 106
B. IV. 1	Bankovní úvěry dlouhodobé	116	55 546	69 193
2	Krátkodobé bankovní úvěry	117	80 326	87 913
3	Krátkodobé finanční výpomoci	118	0	0
C. I.	Časové rozlišení (ř. 119 + 120)	119	1 865	2 128
C. I. 1	Výdaje příštích období	120	1 865	2 128
2	Výnosy příštích období	121	0	0

Právní forma účetní jednotky :

akciová společnost

DIČ :

CZ25922530

Předmět podnikání nebo jiné činnosti :

výroba elektrických zdrojů světla asv/hitel

Ověřitel :

Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky

Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je

účetní jednotkou

30.04.10

10.20

TREVOS, a.s.
Mašov 34
511 01 Turnov

Formulář zpracovává ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovraprizeni.cz, businesscenter.cz

4

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb.

PŘEHLED O PENĚŽNÍCH TOCÍCH

(výkaz cash-flow)

ke dni 31.12.2009
(v celých tisících Kč)

Obchodní firma nebo jiný název
účetní jednotky

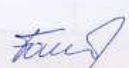

Trevos, a.s

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky
Mašov 34

Turnov

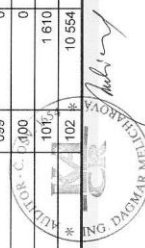
511 01

P. Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období		3 140
Peněžní toky z hlavní výdělečné činnosti (provozní činnost)		
Z.	Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním	
A. 1	Úpravy o nepeněžní operace	5 467
A. 1 1	Odpisy stálých aktiv a umořování opravné položky k nabytému majetku	24 544
A. 1 2	Změna stavu opravných položek, rezerv	17 397
A. 1 3	Zisk z prodeje stálých aktiv	385
A. 1 4	Výnosy z dividend a podílů na zisku	-168
A. 1 5	Vyúčtované nákladové úroky s výjimkou kapitalizovaných a vyúčtované výnosové úroky	-708
A. 1 6	Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace	7 638
A. *	Čistý peněžní tok z prov.činnosti před zdaněním, změnami prac. kapitálu a mim.položkami	0
A. 2	Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu	30 011
A. 2 1	Změna stavu pohledávek z provozní činnosti, přechodných účtů aktiv	-10 151
A. 2 2	Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti, přechodných účtů pasiv	7 212
A. 2 3	Změna stavu zásob	-29 196
A. 2 4	Změna stavu krátkodobého finančního majetku nespádajícího do peněžních prostř. a ekvivalentů	11 833
A. **	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimořádnými položkami	0
A. 3	Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných	19 860
A. 4	Přijaté úroky	-7 639
A. 5	Zaplacená daň z příjmů za běžnou činnost a doměrky daně za minulá období	1
A. 6	Příjmy a výdaje spojené s mimořádným hospodářským výsledkem včetně daně z příjmů	-727
A. ***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti	0
Peněžní toky z investiční činnosti		11 495
B. 1	Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv	
B. 2	Příjmy z prodeje stálých aktiv	-11 892
B. 3	Půjčky a úvěry spřízněným osobám	168
B. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti	0
Peněžní toky z finančních činností		-11 724
C. 1	Dopady změn dlouhodobých, resp. krátkodobých závazků	
C. 2	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a ekvivalenty	0
C. 2 1	Zvýšení peněžních prostředků z důvodů zvýšení základního kapitálu, emisního ážia atd.	0
C. 2 2	Vyplacení podílů na vlastním jmění společníkům	0
C. 2 3	Další vklady peněžních prostředků společníků a akcionářů	0
C. 2 4	Úhrada ztráty společníky	0
C. 2 5	Přímé platby na vrub fondů	0
C. 2 6	Vyplacené dividendy nebo podíly na zisku včetně zaplacené daně	0
C. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti	0
F.	Čisté zvýšení resp. snížení peněžních prostředků	0
R. Stav peněžních prostředků a pen. ekvivalentů na konci účetního období		-229
		2 911

Okamžik sestavení	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
05.05.10 10:20	 TREVOS, a.s. Mašov 34 511 01 Turnov	 3

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovapriznani.cz, business.center.cz

označ	PASIVA	řád	Běžné úč.	Min. úč.
a	b	c	5	6
	PASIVA CELKEM (ř. 68 + 86 + 119)	067	369 518	295 951
A.	Vlastní kapitál (ř. 69 + 73 + 79 + 82 + 86)	068	76 094	70 276
A. I.	Základní kapitál (ř. 70 až 72)	069	25 000	25 000
1	Základní kapitál	070	25 000	25 000
2	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíl (-)	071	0	0
3	Změny základního kapitálu	072	0	0
A. II.	Kapitálové fondy (ř. 74 až 78)	073	-397	-429
A. II. 1	Emisní ážio	074	0	0
2	Ostatní kapitálové fondy	075	48	48
3	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	076	-445	-477
4	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	077	0	0
5	Rozdíly z přeměn společností	078	0	0
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku (ř. 80 + 81)	079	6 000	6 000
A. III. 1	Základní rezervní fond / Nedělitelný fond	080	6 000	6 000
2	Statutární a ostatní fondy	081	0	0
A. IV.	Výsledek hospodářství minulých let (ř. 83 + 84)	082	39 686	29 319
A. IV. 1	Nerozdělený zisk minulých let	083	39 686	29 319
2	Neuhrazená zřítla minulých let	084	0	0
A. V.	Výsledek hospodářství běžného účetního období (+/-)	085	5 805	10 386
	ř. 01 - (+ 69 + 73 + 79 + 82 + 86 + 119)	086	291 440	223 563
B.	Cizí zdroje (ř. 85 + 92 + 103 + 115)	087	0	0
B. I.	Rezervy (ř. 85 až 91)	088	0	0
B. I. 1	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	089	0	0
2	Rezerva na důchody a podobné závazky	090	0	0
3	Rezerva na daň z příjmů	091	0	0
4	Ostatní rezervy	092	12 164	12 268
B. II.	Dlouhodobé závazky (ř. 93 až 102)	093	0	0
B. II. 1	Závazky z obchodních vztahů	094	0	0
2	Závazky - ovládalci a řídicí osoba	095	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	096	0	0
4	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	097	0	0
5	Dlouhodobé přijaté zálohy	098	0	0
6	Vydané dluhopisy	099	0	0
7	Dlouhodobé směnky k úhradě	100	0	0
8	Dodatečné účty pasivní	101	1 610	1 508
9	Jiné závazky	102	10 554	10 760
10	Odstoupení daňový závazek			



označ	PASIVA	řád	Běžné úč.	Min. úč.
a	b	c	5	6
B. III.	Krátkodobé závazky (ř. 104 až 114)	103	110 778	81 850
B. III. 1	Závazky z obchodních vztahů	104	75 438	57 065
2	Závazky - ovládalci a řídicí osoba	105	0	0
3	Závazky - podstatný vliv	106	0	0
4	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	107	0	0
5	Závazky k zaměstnancům	108	3 910	20 623
6	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	109	2 281	1 977
7	Stát - daňové závazky a dotace	110	12 620	819
8	Krátkodobé přijaté zálohy	111	1 368	13
9	Vydané dluhopisy	112	0	0
10	Dodatečné účty pasivní	113	864	528
11	Jiné závazky	114	14 297	825
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci (ř. 116 až 118)	115	188 498	129 445
B. IV. 1	Bankovní úvěry dlouhodobé	116	71 419	39 165
2	Krátkodobé bankovní úvěry	117	97 079	90 280
3	Krátkodobé finanční výpomoci	118	0	0
C. I.	Časové rozlišení (ř. 120 + 121)	119	1 984	2 112
C. I. 1	Vydaje příštích období	120	1 984	2 112
2	Výnosy příštích období	121	0	0

Právní forma účetní jednotky :	akciová společnost
IČ :	CZ25922530
Předmět podnikání nebo jiné činnosti :	výroba elektrických zdrojů světla a svítidel

Číslo úč. sestavení	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
	<i>František</i>	<i>TREVOS, a. s.</i> Mašov 34 511 01 Turnov



Formulář zpracovala ASPÉKT HM, danová, účetní a auditorská kancelář, www.danovyporadny.cz, business center.cz

TREVOS, a.s.

Mašov 34, 511 01 Turnov, Ident.-Nr.: 25922530

Přehled o peněžních tocích (cash flow) k 31.12.2011

(tis. Kč)

Položka	Položky cash flow	Číslo řádku	Běžné účetní období
P.	Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období	01	2 210
	Peněžní toky z hlavní výdělečné činnosti (z provozní činnosti)	02	
Z.	Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním	03	7 709
A. 1.	Úpravy o nepeněžní operace	04	24 450
A. 1. 1.	Odpisy dlouhodobého majetku	05	18 981
	2. Změna stavu opravných položek, rezerv	06	-1 538
	3. Zisk (-) nebo ztráta (+) z prodeje dlouhodobého majetku	07	-143
	4. Výnosy z dividend a podílů na zisku (-)	08	-21
	5. Vyúčtované nákladové (+) a výnosové (-) úroky	09	7 171
	6. Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace	10	0
A. *	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním, změnami pracovního kapitálu a mimořádnými položkami	11	32 159
A. 2.	Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu	12	-12 363
A. 2. 1.	Změna stavu pohledávek, aktivních účtů časového rozlišení a dohadných účtů aktivních	13	-29 460
	2. Změna stavu krátkodobých závazků, pasivních účtů časového rozlišení a dohad. účtů pasivních	14	28 482
	3. Změna stavu zásob	15	-11 385
	4. Změna stavu krátkodobého finančního majetku	16	0
A. **	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimořádnými položkami	17	19 796
A. 3.	Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných úroků	18	-7 173
A. 4.	Přijaté úroky	19	2
A. 5.	Zaplacená daň z příjmů a doměrky daně za minulá období (-)	20	-1 690
A. 6.	Příjmy a výdaje spojené s mimořádnými účetními případy	21	0
A. 7.	Přijaté dividendy a podíly na zisku	22	21
A. ***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti	23	10 956
	Peněžní toky z investiční činnosti	24	
B. 1.	Výdaje spojené s pořízením dlouhodobého majetku	25	-49 875
B. 2.	Příjmy z prodeje dlouhodobého majetku	26	143
B. 3.	Půjčky a úvěry spřízněným osobám	27	0
B. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti	28	-49 732
	Peněžní toky z finančních činností	29	
C. 1.	Dopady změn dlouhodobých závazků, popř. krátkodobých závazků	30	39 053
C. 2.	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a peněžní ekvivalenty	31	-18
C. 2. 1.	Zvýšení základního kapitálu, emisního ážia, rezervního fondu včetně složených záloh	32	0
	2. Vyplacení podílů na vlastním kapitálu společníkům	33	0
	3. Další vklady peněžních prostředků společníků a akcionářů	34	0
	4. Úhrada ztráty společníky (+)	35	0
	5. Přímé platby na vrub fondů (-)	36	-18
	6. Vyplacené dividendy a podíly na zisku včetně zaplacené srážkové daně (k.s., v.o.s.)	37	0
C. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti	38	39 035
F.	Čisté zvýšení, resp. snížení peněžních prostředků	39	259
R.	Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na konci období	40	2 469

Den sestavení účetní závěrky:

Účetní závěrku sestavil:

Statutární orgán nebo fyzická osoba, která je účetní jednotkou:

19.4.2012

Podpis

TREVOS, a.s.
Mašov 34
511 01 Turnov 3



Príloha D: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2007 – 2008

MODUS, spol. s r.o.		ROZVAHA k 31.12.2008 / BALANCE as of December 31, 2008		in thousands / tis. Kč		
AKTIVA / ASSETS		R./Line	BruttoGross	Korekce/Correction	NettoNet	Min. obal/ Prev. period
AKTIVA CELKEM / TOTAL ASSETS		1	524 862	-68 166	456 696	392 415
Pohledávky za upravený vlastní kapitál / Receivables from subscribed equity capital		2	0	0	0	0
B. Dlouhodobý majetek / Long-term fixed assets		3	213 987	-55 179	158 808	147 220
B.1. Dlouhodobý nematný majetek / Long-term intangible fixed assets		4	40 573	-5 359	35 214	35 129
B.1.1. Zhrnovací výdaje / Cost of purchase		5	0	0	0	0
2. Nebotanič výsklady výhramu a vývoje / Research and development		6	0	0	0	0
3. Software		7	6 643	-2 984	3 659	2 639
4. Oceňovací práva / Appreciable rights		8	33 950	-2 375	31 555	31 894
5. Goodwill		9	0	0	0	0
5. Jiný dlouhodobý nematný majetek / Other long-term intangible fixed assets in progress		10	0	0	0	0
7. Pohybné zálohy na dlouhodobý nematný majetek / Advances provided for long-term intangible fixed assets		11	0	0	0	596
B.1.1. Dlouhodobý majetek / Long-term tangible fixed assets		12	0	0	0	0
B.1.1. Pozemky / Lands		13	168 434	-49 820	118 614	112 091
2. Stavby / Structures		14	20 188	0	20 188	4 905
3. Samostatné movité věci a soubory movitých věcí / Machinery, equipment, vehicles, furniture and fixtures		15	38 723	-7 283	31 440	28 857
4. Pevné věci celky tvářích ponorů / Perennial crops		16	57 371	-39 663	17 708	15 031
5. Základní stádo a zvířata zvířata / Breeding and draught animals		17	0	0	0	0
6. Jiný dlouhodobý majetek / Other long-term tangible fixed assets		18	0	0	0	0
7. Nodolomčný dlouhodobý majetek / Long-term tangible fixed assets in progress		19	51 802	-2 874	49 018	12 887
8. Pohybné zálohy na dlouhodobý majetek / Advance payments for long-term tangible fixed assets		20	239	0	239	50 408
9. Oceňovací rozdíl k nabývanému majetku / Difference in valuation to acquired assets		21	21	0	21	3
B.1.1. Dlouhodobý finanční majetek / Long-term financial assets		22	0	0	0	0
2. Podíl v účelových podstatných zálohách / Shares and ownership interests in controlled enterprises		23	4 980	0	4 980	0
3. Podíl v účelových podstatných zálohách / Other long-term securities interests in accounting units under substantial influence		24	4 980	0	4 980	0
4. Půjčky a úvěry evidované a řízené osobami a účel pod p.v. / Loans and credits to controlled enterprises and accounting units under substantial infl.		25	0	0	0	0
5. Jiný dlouhodobý finanční majetek / Other long-term financial assets		26	0	0	0	0
6. Nodolomčný dlouhodobý finanční majetek / Long-term financial assets in progress		27	0	0	0	0
7. Pohybné zálohy na dlouhodobý finanční majetek / Advance payments for long-term financial assets		28	0	0	0	0
C. Oběžná aktiva / Current assets		29	0	0	0	0
C.1. Zásoby / Inventory		30	0	0	0	0
C.1.1. Materiál / Material		31	299 870	-12 987	286 883	236 139
2. Nodolomčný výrobek a polotovary / Work-in-progress and semi-finished products		32	110 547	0	110 547	99 506
3. Výrobky / Products		33	54 486	0	54 486	49 988
4. Zvířata / Animals		34	2 582	0	2 582	3 670
5. Zboží / Goods		35	35 897	0	35 897	38 080
6. Pohybné zálohy na zásoby / Advance payments for inventory		36	0	0	0	0
7. Dlouhodobé pohledávky / Long-term receivables		37	13 393	0	13 393	6 542
8. Dlouhodobé pohledávky / Long-term receivables		38	4 189	0	4 189	1 226
		39	0	0	0	0

AKTIVA / ASSETS		R./Line	BruttoGross	Korekce/Correction	NettoNet	Min. obal/ Prev. period
C.1. Pohledávky za obchodními vztahy / Trade receivables controlled enterprises		40	0	0	0	0
2. Pohledávky za obchodními vztahy / Trade receivables from controlled enterprises		41	0	0	0	0
3. Pohledávky za účel pod podstatným vlivem / Receivables from partners, cooperative members and participants in an association		42	0	0	0	0
4. Pohledávky za poskytnutí členů, dlužníka a za účel odrušení / Receivables from partners, cooperative members and participants in an association		43	0	0	0	0
5. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		44	0	0	0	0
6. Dlouhodobé poskytnuté zálohy / Long-term advance payments		45	0	0	0	0
7. Jiné pohledávky / Other receivables		46	0	0	0	0
8. Odložený daňový pohledávka / Due from state - deferred tax receivables		47	0	0	0	0
C.1.1. Krátkodobé pohledávky / Short-term receivables		48	182 238	-12 987	170 251	119 478
2. Pohledávky za obchodními vztahy / Trade receivables		49	182 103	-12 987	169 116	115 353
3. Pohledávky za obchodními vztahy / Trade receivables from controlled enterprises		50	0	0	0	0
4. Pohledávky za účel pod podstatným vlivem / Receivables from partners, cooperative members and participants in an association		51	0	0	0	0
5. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		52	0	0	0	0
6. Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění / Social security and health insurance		53	0	0	0	0
7. Ostatní poskytnuté zálohy / Other advance payments		54	154	0	154	1 591
8. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		55	930	0	930	1 403
9. Jiné pohledávky / Other receivables		56	1	0	1	1 134
C.1.1. Finanční majetek / Financial assets		57	50	0	50	0
C.1.1.1. Peníze / Cash		58	6 085	0	6 085	17 155
2. Účty v bankách / Bank accounts		59	352	0	352	175
3. Krátkodobé cenné papíry a podíly / Short-term securities and ownership interests		60	5 733	0	5 733	6 980
4. Pohybné zálohy na krátkodobý finanční majetek / Purchased short-term financial assets		61	0	0	0	0
5. Jiný krátkodobý finanční majetek / Other short-term financial assets		62	0	0	0	0
D.1. Časové rozdíl / Accruals		63	11 005	0	11 005	9 956
D.1.1. Náklady přičítané období / Deferred expenses		64	7 090	0	7 090	8 938
2. Komplexní náklady přičítané období / Complex deferred expenses		65	0	0	0	0
3. Příjmy přičítané období / Accrued revenues		66	3 915	0	3 915	98

MODUS VÝROČNÍ ZPRÁVA 2008
ANNUAL REPORT

AKTIVA / ASSETS		R./Line	BruttoGross	Korekce/Correction	NettoNet	Min. obal/ Prev. period
C.1.1. Pohledávky z obchodních vztahů / Trade receivables		40	0	0	0	0
2. Pohledávky za ovládanými a řízenými osobami / Receivables from controlled enterprises		41	0	0	0	0
3. Pohledávky za účel podstatných zálohách / Receivables from units under substantial influence		42	0	0	0	0
4. Pohledávky za společníky členských družstev a za účel sdružení / Receivables from partners, cooperative members and participants in an association		43	0	0	0	0
5. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		44	0	0	0	0
6. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		45	0	0	0	0
7. Jiné pohledávky / Other receivables		46	0	0	0	0
8. Odložený daňový pohledávk / Due from state - deferred tax receivables		47	0	0	0	0
C.1.1. Krátkodobé pohledávky / Short-term receivables		48	183 238	-12 987	170 251	119 478
2. Pohledávky za ovládanými a řízenými osobami / Receivables from controlled enterprises		49	182 103	-12 987	169 116	115 350
3. Pohledávky za účel podstatných zálohách / Receivables from units under substantial influence		50	0	0	0	0
4. Pohledávky za společníky členských družstev a za účel sdružení / Receivables from partners, cooperative members and participants in an association		51	0	0	0	0
5. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		52	0	0	0	0
6. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		53	0	0	0	0
7. Ostatní poskytnuté zálohy / Other advance payments		54	154	0	154	1 391
8. Dohadné účty aktivní / Estimated accrued revenues		55	930	0	930	1 403
9. Jiné pohledávky / Other receivables		56	1	0	1	1 134
C.1.1. Finanční majetek / Financial assets		57	50	0	50	0
C.1.1. Peníze / Cash		58	6 085	0	6 085	17 155
2. Účty v bankách / Bank accounts		59	352	0	352	175
3. Krátkodobé cenné papíry a podíly / Short-term securities and ownership interests		60	5 733	0	5 733	16 980
4. Přetrvávající krátkodobý finanční majetek / Purchased short-term financial assets		61	0	0	0	0
D.1.1. Časové rozlišení / Accruals		62	0	0	0	0
D.1.1. Náklady přitahující oběh / Deferred expenses		63	11 005	0	11 005	9 956
2. Komplexní náklady přitahující oběh / Complex deferred expenses		64	7 090	0	7 090	8 958
3. Příjmy přitahující oběh / Accrued revenues		65	0	0	0	0
		66	3 915	0	3 915	98

MODUS VÝROČNÍ ZPRÁVA 2008
ANNUAL REPORT

PASIVA/LIABILITIES		R/Line	Current status	Min. old Prev. period
PASIVA/CELEKTNÍ TOTAL LIABILITIES		67	456 696	392 415
A. Vlastní kapitál Equity		68	113 642	90 016
A.1. Základní kapitál Registered capital		69	8 660	8 660
A.1.1. Základní kapitál Registered capital		70	0	0
A.1.2. Vlastní akcie a vlastní obchodní podíl Own shares and own ownership interests		71	0	0
A.1.3. Změny základního kapitálu Changes in the registered capital		72	0	0
A.1.4. Kapitálové fondy Capital funds		73	38 430	37 979
A.1.1. Fondy účel. Share premium		74	0	0
A.1.1.1. Fondy účel. Other capital funds		75	37 979	37 979
2. Ostatní kapitálové fondy Other capital funds		76	451	0
3. Ostatní zisky a ztráty Other profits and losses		77	0	0
4. Odchozí zisky a ztráty při přeměně Gains and losses from revaluation of assets and liabilities		78	866	866
A.1. Rezervy fondy, podíl fondy a ostatní fondy ze zisku Reserve funds, indivisible funds and other funds from profit		79	866	866
A.1.1. Zálohy rezerv fond / nečlenných fond / Statutory reserve fund indivisible fund		80	0	0
2. Statutární a ostatní fondy Statutory and other funds		81	42 510	20 591
A.1.1. Výsledek hospodaření minulých let Profit (Loss) of current accounting period		82	42 510	20 591
A.1.1.1. Neodříznutý zisk minulých let Retained profit of previous years		83	0	0
2. Neutrátná ztrata minulých let Accumulated loss of previous years		84	23 176	21 920
A.1.1.1. Výsledek hospodaření běžného úč období Profit (Loss) of current accounting period		85	323 823	296 510
B. Cizí zdroje Liabilities		86	0	0
B.1. Rezervy Reserves		87	0	0
B.1.1. Rezervy podle právních předpisů Reserves by special legal regulations		88	0	0
3. Rezerva na daň z příjmů Reserve for income tax		89	0	0
4. Ostatní rezervy Other reserves		90	0	0
B.2. Rezerva na důchod a podobné závazky Reserves for pensions and similar obligations		91	2 153	0
B.1.1. Dlouhodobé závazky Long-term payables		92	0	0
B.1.1.1. Závazky z obchodních vztahů Trade payables		93	0	0
2. Závazky k ovládaným a řízeným osobám Payables to controlled enterprises		94	0	0
3. Závazky k ostatním pod podnikům vlivem Payables to accounting units under substantial influence		95	0	0
4. Závazky ke společníkům, čl. družstva a k účastníkům Payables to partners, cooperative members and participants in an association		96	0	0
5. Dlouhodobé přijaté závazky Long-term advances received		97	0	0
6. Vydání dlouhodobý Bonds issued		98	0	0
17. Dlouhodobé směnky k úhradě Long-term time payable		99	0	0
18. Dlouhodobé účty pachtiví Estimated assumed expenses		100	2 153	0
9. Jiné závazky Other payables		101	0	0
10. Odložený daňový závazek Due to state – deferred tax		102	129 178	137 833
B.1.1.1. Krátkodobé závazky Short-term payables		103	105 153	112 758
2. Závazky k obchodním vztahům Trade payables		104	0	0
3. Závazky k ovládaným a řízeným osobám Payables to controlled enterprises		105	0	0
4. Závazky k účastníkům, čl. družstva a k účastníkům Payables to accounting units under substantial influence		106	0	0
5. Dlouhodobé přijaté závazky Long-term advances received		107	6 625	6 093
6. Závazky k zaměstnancům Payables to employees		108	2 432	2 434
7. Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění Payables to social security and health insurance		109	4 127	6 395
37. Sítá – daňové závazky a daňové Due to state – taxes and subsidies				

	R/Line	Sharehold/ Current state	Minohold/ Prev. period
PASIVA/LIABILITIES			
1. Kārtādošie priekšapzīmējumi / Short-term advance payments received	110	16	8
2. Kārtādošie priekšapzīmējumi / Short-term advance payments received	111	0	0
3. Vairāku darbību / funds issued	112	9,877	9,904
4. Vairāku darbību / funds issued	113	948	263
5. Dāvanības / Gifts received	114	192,492	158,657
6. Dāvanības / Gifts received	115	54,713	61,157
7. Kārtādošie finanšu vārdņēmi / Short-term financial assistance	116	137,779	97,500
8. Kārtādošie finanšu vārdņēmi / Short-term financial assistance	117	0	0
9. Čašove / Čašove / Current	118	19,231	5,889
10. Čašove / Čašove / Current	119	19,231	5,889
11. Čašove / Čašove / Current	120	0	0
12. Čašove / Čašove / Current	121	0	0
13. Čašove / Čašove / Current	122	0	0
14. Čašove / Čašove / Current	123	0	0
15. Čašove / Čašove / Current	124	0	0
16. Čašove / Čašove / Current	125	0	0
17. Čašove / Čašove / Current	126	0	0
18. Čašove / Čašove / Current	127	0	0
19. Čašove / Čašove / Current	128	0	0
20. Čašove / Čašove / Current	129	0	0
21. Čašove / Čašove / Current	130	0	0
22. Čašove / Čašove / Current	131	0	0
23. Čašove / Čašove / Current	132	0	0
24. Čašove / Čašove / Current	133	0	0
25. Čašove / Čašove / Current	134	0	0
26. Čašove / Čašove / Current	135	0	0
27. Čašove / Čašove / Current	136	0	0
28. Čašove / Čašove / Current	137	0	0
29. Čašove / Čašove / Current	138	0	0
30. Čašove / Čašove / Current	139	0	0
31. Čašove / Čašove / Current	140	0	0
32. Čašove / Čašove / Current	141	0	0
33. Čašove / Čašove / Current	142	0	0
34. Čašove / Čašove / Current	143	0	0
35. Čašove / Čašove / Current	144	0	0
36. Čašove / Čašove / Current	145	0	0
37. Čašove / Čašove / Current	146	0	0
38. Čašove / Čašove / Current	147	0	0
39. Čašove / Čašove / Current	148	0	0
40. Čašove / Čašove / Current	149	0	0
41. Čašove / Čašove / Current	150	0	0
42. Čašove / Čašove / Current	151	0	0
43. Čašove / Čašove / Current	152	0	0
44. Čašove / Čašove / Current	153	0	0
45. Čašove / Čašove / Current	154	0	0
46. Čašove / Čašove / Current	155	0	0
47. Čašove / Čašove / Current	156	0	0
48. Čašove / Čašove / Current	157	0	0
49. Čašove / Čašove / Current	158	0	0
50. Čašove / Čašove / Current	159	0	0
51. Čašove / Čašove / Current	160	0	0
52. Čašove / Čašove / Current	161	0	0
53. Čašove / Čašove / Current	162	0	0
54. Čašove / Čašove / Current	163	0	0
55. Čašove / Čašove / Current	164	0	0
56. Čašove / Čašove / Current	165	0	0
57. Čašove / Čašove / Current	166	0	0
58. Čašove / Čašove / Current	167	0	0
59. Čašove / Čašove / Current	168	0	0
60. Čašove / Čašove / Current	169	0	0
61. Čašove / Čašove / Current	170	0	0
62. Čašove / Čašove / Current	171	0	0
63. Čašove / Čašove / Current	172	0	0
64. Čašove / Čašove / Current	173	0	0
65. Čašove / Čašove / Current	174	0	0
66. Čašove / Čašove / Current	175	0	0
67. Čašove / Čašove / Current	176	0	0
68. Čašove / Čašove / Current	177	0	0
69. Čašove / Čašove / Current	178	0	0
70. Čašove / Čašove / Current	179	0	0
71. Čašove / Čašove / Current	180	0	0
72. Čašove / Čašove / Current	181	0	0
73. Čašove / Čašove / Current	182	0	0
74. Čašove / Čašove / Current	183	0	0
75. Čašove / Čašove / Current	184	0	0
76. Čašove / Čašove / Current	185	0	0
77. Čašove / Čašove / Current	186	0	0
78. Čašove / Čašove / Current	187	0	0
79. Čašove / Čašove / Current	188	0	0
80. Čašove / Čašove / Current	189	0	0
81. Čašove / Čašove / Current	190	0	0
82. Čašove / Čašove / Current	191	0	0
83. Čašove / Čašove / Current	192	0	0
84. Čašove / Čašove / Current	193	0	0
85. Čašove / Čašove / Current	194	0	0
86. Čašove / Čašove / Current	195	0	0
87. Čašove / Čašove / Current	196	0	0
88. Čašove / Čašove / Current	197	0	0
89. Čašove / Čašove / Current	198	0	0
90. Čašove / Čašove / Current	199	0	0
91. Čašove / Čašove / Current	200	0	0
92. Čašove / Čašove / Current	201	0	0
93. Čašove / Čašove / Current	202	0	0
94. Čašove / Čašove / Current	203	0	0
95. Čašove / Čašove / Current	204	0	0
96. Čašove / Čašove / Current	205	0	0
97. Čašove / Čašove / Current	206	0	0
98. Čašove / Čašove / Current	207	0	0
99. Čašove / Čašove / Current	208	0	0
100. Čašove / Čašove / Current	209	0	0
101. Čašove / Čašove / Current	210	0	0
102. Čašove / Čašove / Current	211	0	0
103. Čašove / Čašove / Current	212	0	0
104. Čašove / Čašove / Current	213	0	0
105. Čašove / Čašove / Current	214	0	0
106. Čašove / Čašove / Current	215	0	0
107. Čašove / Čašove / Current	216	0	0
108. Čašove / Čašove / Current	217	0	0
109. Čašove / Čašove / Current	218	0	0
110. Čašove / Čašove / Current	219	0	0
111. Čašove / Čašove / Current	220	0	0
112. Čašove / Čašove / Current	221	0	0
113. Čašove / Čašove / Current	222	0	0
114. Čašove / Čašove / Current	223	0	0
115. Čašove / Čašove / Current	224	0	0
116. Čašove / Čašove / Current	225	0	0
117. Čašove / Čašove / Current	226	0	0
118. Čašove / Čašove / Current	227	0	0
119. Čašove / Čašove / Current	228	0	0
120. Čašove / Čašove / Current	229	0	0
121. Čašove / Čašove / Current	230	0	0
122. Čašove / Čašove / Current	231	0	0
123. Čašove / Čašove / Current	232	0	0
124. Čašove / Čašove / Current	233	0	0
125. Čašove / Čašove / Current	234	0	0
126. Čašove / Čašove / Current	235	0	0
127. Čašove / Čašove / Current	236	0	0
128. Čašove / Čašove / Current	237	0	0
129. Čašove / Čašove / Current	238	0	0
130. Čašove / Čašove / Current	239	0	0
131. Čašove / Čašove / Current	240	0	0
132. Čašove / Čašove / Current	241	0	0
133. Čašove / Čašove / Current	242	0	0
134. Čašove / Čašove / Current	243	0	0
135. Čašove / Čašove / Current	244	0	0
136. Čašove / Čašove / Current	245	0	0
137. Čašove / Čašove / Current	246	0	0
138. Čašove / Čašove / Current	247	0	0
139. Čašove / Čašove / Current	248	0	0
140. Čašove / Čašove / Current	249	0	0
141. Čašove / Čašove / Current	250	0	0
142. Čašove / Čašove / Current	251	0	0
143. Čašove / Čašove / Current	252	0	0
144. Čašove / Čašove / Current	253	0	0
145. Čašove / Čašove / Current	254	0	0
146. Čašove / Čašove / Current	255	0	0
147. Čašove / Čašove / Current	256	0	0
148. Čašove / Čašove / Current	257	0	0
149. Čašove / Čašove / Current	258	0	0
150. Čašove / Čašove / Current	259	0	0
151. Čašove / Čašove / Current	260	0	0
152. Čašove / Čašove / Current	261	0	0
153. Čašove / Čašove / Current	262	0	0
154. Čašove / Čašove / Current	263	0	0
155. Čašove / Čašove / Current	264	0	0
156. Čašove / Čašove / Current	265	0	0
157. Čašove / Čašove / Current	266	0	0
158. Čašove / Čašove / Current	267	0	0
159. Čašove / Čašove / Current	268	0	0
160. Čašove / Čašove / Current	269	0	0
161. Čašove / Čašove / Current	270	0	0
162. Čašove / Čašove / Current	271	0	0
163. Čašove / Čašove / Current	272	0	0
164. Čašove / Čašove / Current	273	0	0
165. Čašove / Čašove / Current	274	0	0
166. Čašove / Čašove / Current	275	0	0
167. Čašove / Čašove / Current	276	0	0
168. Čašove / Čašove / Current	277	0	0
169. Čašove / Čašove / Current	278	0	0
170. Čašove / Čašove / Current	279	0	0
171. Čašove / Čašove / Current	280	0	0
172. Čašove / Čašove / Current	281	0	0
173. Čašove / Čašove / Current	282	0	0
174. Čašove / Čašove / Current	283	0	0
175. Čašove / Čašove / Current	284	0	0
176. Čašove / Čašove / Current	285	0	0
177. Čašove / Čašove / Current	286	0	0
178. Čašove / Čašove / Current	287	0	0
179. Čašove / Čašove / Current	288	0	0
180. Čašove / Čašove / Current	289	0	0
181. Čašove / Čašove / Current	290	0	0
182. Čašove / Čašove / Current	291	0	0
183. Čašove / Čašove / Current	292	0	0
184. Čašove / Čašove / Current	293	0	0
185. Čašove / Čašove / Current	294	0	0
186. Čašove / Čašove / Current	295	0	0
187. Čašove / Čašove / Current	296	0	0
188. Čašove / Čašove / Current	297	0	0
189. Čašove / Čašove / Current	298	0	0
190. Čašove / Čašove / Current	299	0	0
191. Čašove / Čašove / Current	300	0	0
192. Čašove / Čašove / Current	301	0	0
193. Čašove / Čašove / Current	302	0	0
194. Čašove / Čašove / Current	303	0	0
195. Čašove / Čašove / Current	304	0	0
196. Čašove / Čašove / Current	305	0	0
197. Čašove / Čašove / Current	306	0	0
198. Čašove / Čašove / Current	307	0	0
199. Čašove / Čašove / Current	308	0	0
200. Čašove / Čašove / Current	309	0	0
201. Čašove / Čašove / Current	310	0	0
202. Čašove / Čašove / Current	311	0	0
203. Čašove / Čašove / Current	312	0	0
204. Čašove / Čašove / Current	313	0	0
205. Čašove / Čašove / Current	314	0	0
206. Čašove / Čašove / Current	315	0	0
207. Čašove / Čašove / Current	316	0	0
208. Čašove / Čašove / Current	317	0	0
209. Čašove / Čašove / Current	318	0	0
210. Čašove / Čašove / Current	319	0	0
211. Čašove / Čašove / Current	320	0	0
212. Čašove / Čašove / Current	321	0	0
213. Čašove / Čašove / Current	322	0	0
214. Čašove / Čašove / Current	323	0	0
215. Čašove / Čašove / Current	324	0	0
216. Čašove / Čašove / Current	325	0	0
217. Čašove / Čašove / Current	326	0	0
218. Čašove / Čašove / Current	327	0	0
219. Čašove / Čašove / Current	328	0	0
220. Čašove / Čašove / Current	329	0	0
221. Čašove / Čašove / Current	330	0	0
222. Čašove / Čašove / Current	331	0	0
223. Čašove / Čašove / Current	332	0	0
224. Čašove / Čašove / Current	333	0	0
225. Čašove / Čašove / Current	334	0	0
226. Čašove / Čašove / Current	335	0	0
227. Čašove / Čašove / Current	336	0	0
228. Čašove / Čašove / Current	337	0	0
229. Čašove / Čašove / Current	338	0	0
230. Čašove / Čašove / Current	339	0	0
231. Čašove / Čašove / Current	340	0	0
232. Čašove / Čašove / Current	341	0	0
233. Čašove / Čašove / Current	342	0	0
234. Čašove / Čašove / Current	343	0	0
235. Čašove / Čašove / Current	344	0	0
236. Čašove / Čašove / Current	345	0	0
237. Čašove / Čašove / Current	346	0	0
238. Čašove / Čašove / Current	347	0	0
239. Čašove / Čašove / Current	348	0	0
240. Čašove / Čašove / Current	349	0	0
241. Čašove / Čašove / Current	350	0	0
242. Čašove / Čašove / Current	351	0	0
243. Čašove / Čašove / Current	352	0	0
244. Čašove / Čašove / Current	353	0	0
245. Čašove / Čašove / Current	354	0	0
246. Čašove / Čašove / Current	355	0	0
247. Čašove / Čašove / Current	356	0	0
248. Čašove / Čašove / Current	357	0	0
249. Čašove / Čašove / Current	358	0	0
250. Čašove / Čašove / Current	359	0	0
251. Čašove / Čašove / Current	360	0	0
252. Čašove / Čašove / Current	361	0	0
253. Čašove / Čašove / Current	362	0	0
254. Čašove / Čašove / Current	363	0	0
255. Čašove / Čašove / Current	364	0	0
256. Čašove / Čašove / Current	365	0	0
257. Čašove / Čašove / Current	366	0	0
258. Čašove / Čašove / Current	367	0	0
259. Čašove / Čašove / Current	368	0	0
260. Čašove / Čašove / Current	369	0	0
261. Čašove / Čašove / Current	370	0	0
262. Čašove / Čašove / Current	371	0	0
263. Čašove / Čašove / Current	372	0	0
264. Čašove / Čašove / Current	373	0	0
265. Čašove / Čašove / Current	374	0	0
266. Čašove / Čašove / Current	375	0	0
267. Čašove / Čašove / Current	376	0	0
268. Čašove / Čašove / Current	377	0	0
269. Čašove / Čašove / Current	378	0	0
270. Čašove / Čašove / Current	379	0	0
271. Čašove / Čašove / Current	380	0	0
272. Čašove / Čašove / Current	381	0	0
273. Čašove / Čašove / Current	382	0	0
274. Čašove / Čašove / Current	383	0	0
275. Čašove / Čašove / Current	384	0	0
276. Čašove / Čašove / Current	385	0	0
277. Čašove / Čašove / Current	386	0	0
278. Čašove / Čašove / Current	387	0	0
279. Čašove / Čašove / Current	388	0	0
280. Čašove / Čašove / Current	389	0	0
281. Čašove			

Zpracováno v souladu s vyhláškou č.
500/2002 Sb.

PŘEHLED O PENĚŽNÍCH TOCÍCH
(výkaz cash-flow)
ke dni **31.12.2008**
(v celých tisících Kč)

Obchodní firma nebo jiný název
účetní jednotky

MODUS, spol. s r.o.

0

Sídlo, bydliště nebo místo
podnikání účetní jednotky

Ovocný trh 572/11

Praha 1

110 00

P. Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období	17 155
Peněžní toky z hlavní výdělečné činnosti (provozní činnost)	
Z. Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním	29 973
A. 1 Úpravy o nepeněžní operace	15 847
A. 1 1 Odpisy stálých aktiv a umořování opravné položky k nabytému majetku	8 558
A. 1 2 Změna stavu opravných položek, rezerv	0
A. 1 3 Zisk z prodeje stálých aktiv	-862
A. 1 4 Výnosy z dividend a podílů na zisku	0
A. 1 5 Vyúčtované nákladové úroky s výjimkou kapitalizovaných a vyúčtované výnosové úroky	8 152
A. 1 6 Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace	-1
A. * Čistý peněžní tok z prov. činnosti před zdaněním, změnami prac. kapitálu a mim. položkami	45 820
A. 2 Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu	-25 261
A. 2 1 Změna stavu pohledávek z provozní činnosti, přechodných účtů aktiv	-52 722
A. 2 2 Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti, přechodných účtů pasiv	38 502
A. 2 3 Změna stavu zásob	-11 041
A. 2 4 Změna stavu krátkodobého finančního majetku nespádajícího do peněžních prostř. a ekvivalentů	0
A. ** Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimořádnými položkami	20 559
A. 3 Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných	-8 188
A. 4 Přijaté úroky	36
A. 5 Zaplacená daň z příjmů za běžnou činnost a doměrky daně za minulá období	-7 089
A. 6 Příjmy a výdaje spojené s mimořádným hospodářským výsledkem včetně daně z příjmů	292
A. *** Čistý peněžní tok z provozní činnosti	5 610
Peněžní toky z investiční činnosti	
B. 1 Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv	-20 146
B. 2 Příjmy z prodeje stálých aktiv	862
B. 3 Půjčky a úvěry příznivým osobám	0
B. *** Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti	-19 284
Peněžní toky z finančních činností	
C. 1 Dopady změn dlouhodobých, resp. krátkodobých závazků	2 153
C. 2 Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a ekvivalenty	451
C. 2 1 Zvýšení peněžních prostředků z důvodů zvýšení základního kapitálu, emisního ážia atd.	0
C. 2 2 Vyplacení podílů na vlastním jmění společníkům	0
C. 2 3 Další vklady peněžních prostředků společníků a akcionářů	0
C. 2 4 Úhrada ztráty společníky	0
C. 2 5 Přímé platby na vrub fondů	451
C. 2 6 Vyplacené dividendy nebo podíly na zisku včetně zaplacené daně	0
C. *** Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti	2 604
F. Čisté zvýšení resp. snížení peněžních prostředků	-11 070
R. Stav peněžních prostředků a pen. ekvivalentů na konci účetního období	6 085

Okamžik sestavení	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
16.06.09		
14:19		

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizenani.cz, business.center.cz

Příloha E: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2008 – 2009

MODUS, spol. s r.o.		ROZVAHA k 31.12.2009		BALANCE as of December 31, 2009		(v tis. Kč)	
AKTIVA / ASSETS		Line		Brutto/Gross		Netto/Net	
AKTIVA CELKEM / TOTAL ASSETS		Line		Brutto/Gross		Netto/Net	
Pohledávky z uplatnění vlastního kapitálu / Receivables from subscribed equity capital		1	557 371	-70 049	487 322	456 696	
B. Dlouhodobý majetek / Long-term fixed assets		2	0	0	0	0	
B.1. Dlouhodobý nematkový majetek / Long-term intangible fixed assets		3	229 031	-56 365	172 666	158 808	
B.1.1. Závazky výdaje / Cost of purchase		4	45 553	-6 405	37 148	35 214	
2. Nematové výsledky výzkumu a vývoje / Research and development		5	0	0	0	0	
3. Software		6	0	0	0	0	
4. Oceňovací práva / Appreciable rights		7	9 623	-3 691	5 932	3 659	
5. Goodwill		8	33 990	-2 714	31 276	31 555	
6. Jiný dlouhodobý nematkový majetek / Other long-term intangible		9	0	0	0	0	
7. Někdo jiný dlouhodobý nematkový majetek / Long-term intangible fixed assets in progress		10	0	0	0	0	
8. Někdo jiný dlouhodobý nematkový majetek / Long-term intangible fixed assets in progress		11	0	0	0	0	
9. Pohledávky z pohledávek na dlouhodobý majetek / Advances provided for long-term intangible fixed assets		12	0	0	0	0	
B.1.1. Pozemky / Lands		13	180 541	-49 960	130 581	118 614	
2. Stavby / Structures		14	20 574	0	20 574	20 188	
3. Samostatné movité věci a soubory movitých věcí / Machinery, equipment, vehicles, furniture and fixtures		15	44 999	-4 850	40 149	31 440	
4. P. státní celky v tržních cenách / Perennial crops		16	73 835	-44 033	29 802	17 798	
5. Zákazní stáda a zvířata / Breeding and draught animals		17	0	0	0	0	
6. Jiný dlouhodobý majetek / Other long-term tangible fixed assets		18	0	0	0	0	
7. Někdo jiný dlouhodobý majetek / Long-term tangible fixed assets		19	39 532	-1 077	38 455	49 018	
8. Pohledávky z pohledávek na dlouhodobý majetek / Advances payments for long-term tangible fixed assets		20	860	0	860	239	
9. Oze ozev rodilý / Difference in valuation to acquired assets		21	741	0	741	21	
B.1.1. Dlouhodobý finanční majetek / Long-term financial assets		22	0	0	0	0	
2. Podíl v u. jednotkách pod podnikáním v. / Shares and ownership interests in controlled enterprises		23	4 937	0	4 937	4 980	
3. Jiný dlouhodobý finanční majetek / Other long-term securities and investments		24	4 937	0	4 937	4 980	
4. P. j. k v. r. v. / Loans and credit to controlled enterprises and accounting units under substantial infl.		25	0	0	0	0	
5. Jiný dlouhodobý finanční majetek / Other long-term financial assets		26	0	0	0	0	
6. Někdo jiný dlouhodobý finanční majetek / Long-term financial assets		27	0	0	0	0	
7. Pohledávky z pohledávek na dlouhodobý finanční majetek / Advances payments for long-term financial assets		28	0	0	0	0	
8. Oze / Current assets		29	317 052	-13 684	303 368	286 853	
C.1.1. Materiál / Material		30	115 385	0	115 385	110 547	
2. Někdo jiný materiál / Work-in-progress and semi-finished products		31	63 931	0	63 931	54 486	
3. Výrobky / Products		32	3 358	0	3 358	2 582	
4. Zvířata / Animals		33	35 618	0	35 618	35 897	
5. Zboží / Goods		34	0	0	0	0	
6. Pohledávky z pohledávek na zboží / Advances payments for inventory		35	7 400	0	7 400	13 395	
C.1.1. Dlouhodobý pohledávkový majetek / Long-term receivables		36	5 078	0	5 078	4 189	
2. Někdo jiný dlouhodobý pohledávkový majetek / Long-term receivables		37	0	0	0	0	
3. Pohledávky z pohledávek na zboží / Advances payments for inventory		38	0	0	0	0	
4. Pohledávky z pohledávek na zboží / Advances payments for inventory		39	0	0	0	0	

MODUS VÝROČNÍ ZPRÁVA 2009
ANNUAL REPORT

[illegible]

MODUS, spol. s r.o. VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY k 31.12.2009

Text	Štátní účetní of CZK	Minulé období/ Previous period	Účty K./ in thousands
Line	Current status	Previous period	of CZK
I. Tržby za prodej zboží / Revenues from goods	1	71 228	68 069
A. Náklad vynaložený na prodeje zboží / Costs of goods sold	2	58 540	52 565
+ Obchodní marže / Sale margin	3	12 688	15 544
II. Výkony / Production	4	606 715	673 640
II.1. služby / services	5	605 987	676 626
II.2. Změna stavu zásob vlastní výroby / Change in inventory of own production	6	737	-3 056
II.3. Aktivace / Capitalization	7	11	70
B. Výkonová spotřeba / Production consumption	8	438 506	485 467
B.1. Spotřeba materiálů a energií / Consumed material and utilities expenses	9	358 056	401 719
B.2. Služby / Services	10	80 470	83 748
+ Přidaná hodnota / Added value	11	180 917	203 917
C. Osobní náklady / Personnel expenses	12	125 064	126 367
C.1. Mzdové náklady / Wages and salaries	13	101 469	96 342
C.2. Ostatní náklady / Other personnel expenses	14	0	0
C.3. Pojištění / Insurance expenses	15	23 544	29 533
C.4. Sociální náklady / Fringe benefits	16	561	592
D. Daně a poplatky / Taxes and fees	17	623	225
E. Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku / Depreciation of intangible and tangible fixed assets	18	10 446	8 558
III. Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu / Revenues from disposals of long-term assets	19	18 262	891
III.1. Tržby z prodeje dlouhodobého majetku / Revenues from disposals of long-term assets	20	18 262	891
III.2. Tržby z prodeje materiálu / Revenues from materials sold	21	0	0
III.3. Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu / Net book value of disposed long-term fixed assets and materials sold	22	19 997	29
F. Tržby z prodeje ostatních dlouhodobých cenných papírů / Revenues from disposals of long-term financial assets	23	19 997	29
F.1. Tržby z prodeje ostatních dlouhodobých cenných papírů / Revenues from disposals of long-term financial assets	24	0	0
F.2. Prodaný materiál / Net book value of materials sold	25	776	10 799
G. Změna stavu rezerv a OP v provozní oblasti / Change in reserves and adjustments in operation and complex accrued expenses	26	12 384	14 950
IV. Ostatní provozní výnosy / Other operating revenues	27	14 689	14 101
V. Provozovní náklady / Other operating expenses	28	0	0
V.1. Provozovní výnosy / Transfers of operating revenues	29	3	3
V.2. Provozovní náklady / Transfers of operating expenses	30	39 631	59 662
V.3. Výnosy z výměny cenných papírů a podílů / Revenues from sale of securities and ownership interests	31	0	0
V.4. Výnosy z dlouhodobého finančního majetku / Revenues from long-term financial assets	32	0	0
V.5. Výnosy z dlouhodobého finančního majetku / Revenues from long-term financial assets	33	0	0
V.6. Výnosy z podílů v ovládaných společnostech / Revenues from long-term financial assets	34	0	0
V.7. Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů / Revenues from other long-term financial assets	35	0	0
V.8. Výnosy z krátkodobého finančního majetku / Revenues from short-term financial assets	36	0	0
V.9. Výnosy z krátkodobého finančního majetku / Revenues from short-term financial assets	37	0	0

MODUS VÝRO. NI ZPRÁVA 2009
ANNUAL REPORT

Text	Štátní účetní of CZK	Minulé období/ Previous period
Line	Current status	Previous period
K. Náklady z finančního majetku / Expenses from financial assets	38	0
K.1. Výnosy z prodeje cenných papírů a derivátů / Revenues from evaluation of securities and derivatives	39	0
K.2. Náklady z prodeje cenných papírů a derivátů / Expenses from evaluation of securities and derivatives	40	0
L. Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti / Change in reserves and adjustments in financial area	41	0
M. Výnosové úroky / Interest received	42	12 366
N. Nákladové úroky / Interest paid	43	7 195
N.1. Ostatní finanční výnosy / Other financial revenues	44	26 512
N.2. Ostatní finanční výnosy / Other financial revenues	45	44 664
O. Ostatní finanční náklady / Other financial expenses	46	0
P. Převod finančních výnosů / Transfer of financial revenues	47	0
P.1. Převod finančních výnosů / Transfer of financial revenues	48	-25 335
P.2. Převod finančních výnosů / Transfer of financial revenues	49	3 101
Q. Daně z příjmů z běžné činnosti / Income tax on ordinary income	50	3 101
Q.1. Splátka daně / Income tax on ordinary income	51	0
Q.2. Odložený daň / Deferred income tax on ordinary income	52	11 195
** Výsledek hospodaření z běžné činnosti / Profit (Loss) from ordinary income	53	2 337
XIII. Mimořádné výnosy / Extraordinary revenues	54	39
R. Mimořádné náklady / Extraordinary expenses	55	505
S. Daně z příjmů z mimořádné činnosti / Income tax on extraordinary income	56	505
S.1. Splátka daně / Income tax on extraordinary income	57	0
S.2. Odložený daň / Deferred income tax on extraordinary income	58	1 793
* Mimořádný výsledek hospodaření / Extraordinary profit (loss)	59	0
T. Podíl na výměně cenných papírů a podílů / Transfer of profit (loss) share to partners	60	12 988
*** Výsledek hospodaření z účetního období / Profit (Loss) from accounting period	61	16 594
**** Výsledek hospodaření z daně z příjmů / Profit (Loss) before tax		30 353

MODUS VÝRO. NI ZPRÁVA 2009
ANNUAL REPORT

Zpracováno v souladu s vyhláškou č. 500/2002 Sb.

PEHLED O PENĚNÍCH TOCÍCH

(výkaz cash-flow)

ke dni **31.12.2009**
(v celych tisicich Kč)

Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky

MODUS, spol. s r.o.

Sídlo, bydliště nebo místo podnikání účetní jednotky
Ovocný trh 572/11
Praha 1
11000

P. Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období		6 085
Peněžní toky z hlavní činnosti (provozní činnost)		
Z.	Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním	14 296
A. 1	Úpravy o nepeněžní operace	19 364
A. 1 1	Odписы stálých aktiv a umořování opravných položek k nabytému majetku	10 446
A. 1 2	Změna stavu opravných položek, rezerv	0
A. 1 3	Zisk z prodeje stálých aktiv	1 735
A. 1 4	Výnosy z dividend a podílů na zisku	0
A. 1 5	Využívané nákladové úroky s výjimkou kapitalizovaných a využívané výnosové úroky	7 183
A. 1 6	Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace	0
A. *	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním, změnami prac. kapitálu a mim. položkami	33 660
A. 2	Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu	10 990
A. 2 1	Změna stavu pohledávek z provozní činnosti, pechodných účtů aktiv	-2 727
A. 2 2	Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti, pechodných účtů pasiv	18 555
A. 2 3	Změna stavu zásob	-4 838
A. 2 4	Změna stavu krátkodobého finančního majetku nespádajícího do peněžních prostředků a ekvivalentů	0
A. **	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimo daňovými položkami	44 650
A. 3	Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných	-7 195
A. 4	Příjaté úroky	12
A. 5	Zaplacená daň z příjmů za běžnou činnost a doměrky daní za minulá období	-3 101
A. 6	Příjmy a výdaje spojené s mimo daňovým hospodářským výsledkem v účetní daní z příjmů	1 793
A. ***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti	36 159
Peněžní toky z investiční činnosti		
B. 1	Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv	-24 304
B. 2	Příjmy z prodeje stálých aktiv	-1 735
B. 3	Půjčky a úvěry poskytnutým osobám	0
B. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti	-26 039
Peněžní toky z finanční činnosti		
C. 1	Dopady změn dlouhodobých, resp. krátkodobých závazků	-874
C. 2	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a ekvivalenty	-43
C. 2 1	Zvýšení peněžních prostředků z důvodu zvýšení základního kapitálu, emisního ácia atd.	0
C. 2 2	Vyplacení podílů na vlastním jmění společníkům	0
C. 2 3	Další vklady peněžních prostředků společníky a akcionáři	0
C. 2 4	Úhrada ztráty společníky	0
C. 2 5	Příjmy platby na vrub fondů	-43
C. 2 6	Vyplacené dividendy nebo podíly na zisku v účetní zaplacené daní	0
C. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti	-917
F.	Čisté zvýšení resp. snížení peněžních prostředků	9 203
R. Stav peněžních prostředků a pen. ekvivalentů na konci účetního období		15 288

Okamžik sestavení	Podpisový záznam osoby odpovědné za sestavení účetní závěrky	Podpisový záznam statutárního orgánu nebo fyzické osoby, která je účetní jednotkou
22.06.10	Luboš Dufek	
16.03		Lubomír Kalina, jednatel

Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizeni.cz, business.center.cz

Príloha F: Účetní výkazy firmy Modus, s. r. o. 2010 – 2011

ROZVAHA k 31.12.2011 / BALANCE as of December 31, 2011									
MODUS, spol. s r.o.									
AKTIVA / ASSETS									
Line	BruttoGross	Korekce/Correction	Netto/Net	(in thousands of CZK)	Line	BruttoGross	Korekce/Correction	Netto/Net	(in thousands of CZK)
1	596 665	-93 333	503 332	496 325	1	596 665	-93 333	503 332	496 325
2	0	0	0	0	2	0	0	0	0
3	240 183	-79 820	160 363	165 330	3	240 183	-79 820	160 363	165 330
B.1	44 339	-9 279	35 060	36 469	B.1	44 339	-9 279	35 060	36 469
B.1.1	0	0	0	0	B.1.1	0	0	0	0
2	0	0	0	0	2	0	0	0	0
3	10 469	-5 886	4 583	5 593	3	10 469	-5 886	4 583	5 593
4	33 930	-3 393	30 537	30 876	4	33 930	-3 393	30 537	30 876
5	0	0	0	0	5	0	0	0	0
6	0	0	0	0	6	0	0	0	0
7	0	0	0	0	7	0	0	0	0
8	0	0	0	0	8	0	0	0	0
9	0	0	0	0	9	0	0	0	0
10	0	0	0	0	10	0	0	0	0
11	0	0	0	0	11	0	0	0	0
12	0	0	0	0	12	0	0	0	0
13	191 019	-70 541	120 478	124 344	13	191 019	-70 541	120 478	124 344
14	20 574	0	20 574	20 574	14	20 574	0	20 574	20 574
15	45 405	-10 261	35 144	37 770	15	45 405	-10 261	35 144	37 770
16	83 384	-59 114	24 270	26 553	16	83 384	-59 114	24 270	26 553
17	0	0	0	0	17	0	0	0	0
18	0	0	0	0	18	0	0	0	0
19	40 194	-1 166	39 028	38 690	19	40 194	-1 166	39 028	38 690
20	1 290	0	1 290	384	20	1 290	0	1 290	384
21	172	0	172	473	21	172	0	172	473
22	0	0	0	0	22	0	0	0	0
23	4 825	0	4 825	4 717	23	4 825	0	4 825	4 717
24	4 825	0	4 825	4 717	24	4 825	0	4 825	4 717
25	0	0	0	0	25	0	0	0	0
26	0	0	0	0	26	0	0	0	0
27	0	0	0	0	27	0	0	0	0
28	0	0	0	0	28	0	0	0	0
29	0	0	0	0	29	0	0	0	0
30	0	0	0	0	30	0	0	0	0
31	346 791	-13 513	333 278	322 759	31	346 791	-13 513	333 278	322 759
32	114 276	0	114 276	104 391	32	114 276	0	114 276	104 391
33	60 945	0	60 945	59 344	33	60 945	0	60 945	59 344
34	3 738	0	3 738	2 894	34	3 738	0	3 738	2 894
35	40 335	0	40 335	35 415	35	40 335	0	40 335	35 415
36	0	0	0	0	36	0	0	0	0
37	5 327	0	5 327	5 029	37	5 327	0	5 327	5 029
38	3 931	0	3 931	2 769	38	3 931	0	3 931	2 769
39	0	0	0	0	39	0	0	0	0

MODUS VÝRO. NÍ ZPRÁVA 2011
ANNUAL REPORT

- 18 -

PASIVA/CEKMI / TOTAL LIABILITIES		□_Line	Share asset/ Current status	Min obd/ Prev. period
PASIVA/CEKMI / TOTAL LIABILITIES				
8. Krátkodobé p jíté zálohy / Short-term advance payments received		110	4 931	5 896
9. Vkladné dlhopisy / Bonds issued		111	0	0
10. Dobudie u ty parson / Estimated accrued expenses		112	850	160
11. Jine zrávky / Other payables		113	290	276
B.IV. Bankovní úv ry a výpomoci / Bank loan and assistance		114	190 369	194 015
B.IV.1. Bankovní úv ry dlhodobé / Long-term bank loans		115	47 791	54 946
2. Bankovní úv ry krátkodobé / Short-term bank loans		116	142 578	139 069
3. Krátkodobé finan ní výpomoci / Short-term financial assistance		117	0	0
C.I. Únosé rozlišení / Accruals		118	15 640	14 486
C.I.1. Výdaje p sítích období / Accrued expenses		119	15 640	14 486
2. Výnosy p sítích období / Deferred revenues		120	0	0

PASIVA/CEKMI / TOTAL LIABILITIES		□_Line	Share asset/ Current status	Min obd/ Prev. period
PASIVA/CEKMI / TOTAL LIABILITIES				
A. Vlastní kapitál / Equity		67	503 332	496 325
A.1. Základní kapitál / Registered capital		68	134 781	134 645
A.1.1. Základní kapitál / Registered capital		69	8 660	8 660
A.1.2. Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly / Own shares and own ownership interests		70	0	0
A.1.3. Zna ny základního kapitálu / Changes in the registered capital		71	0	0
A.1.4. Kapitálové fondy / Capital funds		72	0	0
A.II. Emisní úro / Share premium		73	38 275	38 167
A.II.1. Emisní úro / Share premium		74	0	0
2. Ostatní kapitálové fondy / Other capital funds		75	37 979	37 979
3. Oce ovací rozlišení z p osen ní majetka a zrávky / Gains and losses from revaluation of assets and liabilities		76	296	188
4. Oce ovací rozlišení z p osen ní p íj m náh / Gains and losses from revaluation on income		77	0	0
A.III. Rezervní fondy a fondy a ostatní fondy ze zisku / Reserve funds, indivisible funds and other funds from profit		78	866	866
A.III.1. Zákonny rezervní fond / ned lžitý fond / Statutory reserve fund/indivisible fund		79	866	866
2. Standardní ostatní fondy / Statutory and other funds		80	0	0
A.IV. Výsledk hospoda ení minulých let / Profit (Loss) of current accounting period		81	84 779	74 779
A.IV.1. Nerozd. nový zisk minulých let / Retained profit of previous years		82	84 779	74 779
2. Nehrazená ztráta minulých let / Accumulated loss of previous years		83	0	0
A.V. Výsledk hospoda ení b ědní u období / Profit (Loss) of current accounting period		84	2 201	12 173
B. Cizí zálohy / Liabilities		85	352 911	347 194
B.I. Rezervy / Reserves		86	0	0
B.I.1. Rezervy podle právního předpisu / Reserves by special legal regulations		87	0	0
2. Rezerva na d lžby a podobné zrávky / Reserves for pensions and similar obligations		88	0	0
3. Rezerva na da z p íjm / Reserve for income tax		89	0	0
4. Ostatní rezervy / Other reserves		90	0	0
B.II. Dlouhodobé zrávky / Long-term payables		91	342	1 054
B.II.1. Zrávky z obchodních vztahů / Trade payables		92	0	0
2. Zrávky k ovládaným a řízeným osobám / Payables to controlled enterprises		93	0	0
3. Zrávky k új m pod podnikáním vlivem / Payables to accounting units under substantial influence		94	0	0
4. Zrávky ke spole ník m, členům a k ú astníkům / Payables to partners, cooperative members and participants in an association		95	0	0
5. Dlouhodobé p jíté zálohy / Long-term advances received		96	0	0
6. Výkladní dlhopisy / Bonds issued		97	0	0
7. Dlouhodobé sm nky k úhrad / Long-term notes payable		98	0	0
8. Dobudie u ty parson / Estimated accrued expenses		99	0	0
9. Jine zrávky / Other payables		100	342	1 054
10. Odložený da ový závazek / Due to state - deferred tax		101	0	0
B.III. Krátkodobé zrávky / Short-term payables		102	162 200	152 125
B.III.1. Zrávky z obchodních vztahů / Trade payables		103	134 485	134 650
2. Zrávky k ovládaným a řízeným osobám / Payables to controlled enterprises		104	0	0
3. Zrávky k új m pod podnikáním vlivem / Payables to accounting units under substantial influence		105	0	0
4. Zrávky ke spole ník m, členům a k ú astníkům / Payables to partners, cooperative members and participants in an association		106	8 787	889
5. Zrávky k zaměstnancům / Payables to employees		107	8 354	6 308
6. Zrávky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění / Payables to social security and health insurance		108	3 249	3 222
7. Sít - da ové zrávky a dotace / Due to state - taxes and subsidies		109	1 254	724

MODUS VÝRO. NI ZPRÁVA 2011
ANNUAL REPORT

MODUS, spol. s r.o. VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY k 31.12.2011
PROFIT AND LOSS STATEMENT as on December 31, 2011

Text	Jiř line	Stavě usel/ Current status	v tis. Kč / in thousands	
			of CZK	Minulé období/ Previous period
I. Tržby za prodej zboží / Revenues from goods	1	74 457	70 006	
A. Náklad vynaložený na prodeje zboží / Costs of goods sold	2	72 844	65 125	
+ Obchodní marže / Sale margin	3	1 593	4 881	
II. Výkony / Production	4	712 062	642 512	
Tržby za prodej vlastních výrobků a služeb / Revenues from own products and services	5	691 879	637 901	
II.2. Zm na stavu zásob vlastní imunity / Change in inventory of own production	6	20 183	4 601	
II.3. Aktivace / Capitalization	7	0	10	
B. Výkonová spotřeba / Production consumption	8	528 473	487 538	
B.1. Spotřeba materiálu a energie / Consumed material and utilities expenses	9	455 424	401 557	
B.2. Služby / Services	10	73 049	86 381	
+ Přidaná hodnota / Added value	11	185 182	159 455	
C. Osobní náklady / Personnel expenses	12	148 622	112 571	
C.1. Mzdové náklady / Wages and salaries	13	117 443	84 380	
C.2. Ostatní náklady / Other personnel expenses	14	0	0	
Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění / Social security and health insurance expenses	15	30 550	27 341	
C.4. Sociální náklady / Fringe benefits	16	629	650	
D. Daně a poplatky / Taxes and fees	17	521	498	
E. Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku / Depreciation of intangible and tangible fixed assets	18	13 618	13 473	
III. Tržby z prodaje dlouhodobého majetku a materiálu / Revenues from disposals of long-term fixed assets	19	810	0	
Tržby z prodaje dlouhodobého majetku / Revenues from disposals of long-term fixed assets sold	20	810	0	
III.2. Tržby z prodaje materiálu / Revenues from materials sold	21	0	0	
Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu / Net book value of disposed long-term fixed assets and materials	22	565	0	
F.1. dlouhodobý majetek / Long-term fixed assets	23	565	0	
F.2. Prodaný materiál / Net book value of materials sold	24	0	0	
Zm na stavu rezerv a OP v provozní oběh / Complex náhl p ístích oběd / Change in reserves and adjustments in operation and complex accrued expenses	25	79	7	
IV. Ostatní provozní výnosy / Other operating revenues	26	15 151	12 077	
IV.1. Ostatní provozní náklady / Other operating expenses	27	7 756	9 363	
V. P evod provozních výnosů / Transfer of operating revenues	28	0	0	
I. P evod provozních nákladů / Transfer of operating expenses	29	3	3	
* P evod výsledek hospodaení / Operating profit	30	29 985	35 023	
VI. Tržby z prodaje cenných papírů a podílů / Revenues from sale of securities and ownership interests	31	0	0	
J. Prodejní ceně papírů a podílů / Securities and ownership interests sold	32	0	0	
Výnosy z dlouhodobého finančního majetku / Revenues from long-term financial assets	33	0	0	
Výnosy z prodaje v ovlá a íz osobděl a íz jedn pod podnikem / Revenues from sale of shares and investments in controlled enterprise and accounting units under VII.1 substantial influence	34	0	0	
Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů / Revenues from other long-term securities and ownership interests	35	0	0	
Výnosy z krátkodobého finančního majetku / Revenues from other long-term financial assets	36	0	0	
Výnosy z krátkodobého finančního majetku / Revenues from short-term financial assets	37	0	0	

MODUS VÝRO. NÍ ZPRÁVA 2011
ANNUAL REPORT

Text	Jiř line	Stavě usel/ Current status	Minulé období/ Previous period	
			of CZK	Minulé období/ Previous period
K. Náklady z finančního majetku / Expenses from financial assets	38	0	0	
IX. Výnosy z prodaje cenných papírů a derivátů / Revenues from evaluation of securities and derivatives	39	0	0	
Náklady z prodaje cenných papírů a derivátů / Expenses from evaluation of securities and derivatives	40	0	0	
L. Zm na stavu rezerv a opravných položek ve finančním oběhu / Change in reserves and adjustments in financial area	41	0	0	
M. Výnosové úroky / Interest received	42	2	2	
N. Nákladové úroky / Interest paid	43	5 086	4 806	
XI. Ostatní finanční výnosy / Other financial revenues	44	26 467	24 060	
O. Ostatní finanční náklady / Other financial expenses	45	49 107	40 695	
XII. P evod finančních výnosů / Transfer of financial revenues	46	0	0	
P. P evod finančních nákladů / Transfer of financial expenses	47	0	0	
* Finanční výsledek hospodaení / Profit (Loss) from financial operations	48	-27 724	-21 459	
Q. Daně z příjmů z běžného hospodaení / Income tax on ordinary income	49	150	2 199	
Q.1. Splátka daně / Income tax on ordinary income	50	150	2 199	
Q.2. Odložený daň / Deferred income tax on extraordinary income	51	0	0	
** Výsledek hospodaení za běžného hospodaení / Profit (Loss) from ordinary income	52	2 111	11 985	
XIII. Mimořádné výnosy / Extraordinary revenues	53	99	426	
R. Mimořádné náklady / Extraordinary expenses	54	3	204	
S. Daně z příjmů z mimořádného hospodaení / Income tax on extraordinary income	55	6	34	
S.1. Splátka daně / Income tax on extraordinary income	56	6	34	
S.2. Odložený daň / Deferred income tax on extraordinary income	57	0	0	
* Mimořádný výsledek hospodaení / Extraordinary profit (loss)	58	90	188	
P evod podílu na výsledek hospodaení / Transfer of profit (loss) share to partners	59	0	0	
*** Výsledek hospodaení za účetní období / Profit (Loss) from accounting period	60	2 201	12 173	
Výsledek hospodaení před zdaněním / Profit (Loss) before tax	61	2 357	14 406	

MODUS VÝRO. NÍ ZPRÁVA 2011
ANNUAL REPORT

Zpracováno v souladu s vyhláškou č. 500/2002 Sb.		PŘEHLED O PENĚNÍCH TOCÍCH (výkaz cash-flow) ke dni 31. prosince 2011 (v celých tisících Kč)		Obchodní firma nebo jiný název účetní jednotky MODUS, spol. s r.o. Sídlo, bydliště nebo místo podnikání účetní jednotky Ovocný trh 572/11 Praha 1 11000	
P. Stav peněžních prostředků a peněžních ekvivalentů na začátku účetního období				25 530	
Peněžní toky z hlavní činnosti (provozní činnost)					
Z.	Účetní zisk nebo ztráta z běžné činnosti před zdaněním			2 261	
A. 1	Úpravy o nepeněžní operace			18 457	
A. 1 1	Odpisy stálých aktiv a umocňování opravné položky k nabytému majetku			13 618	
A. 1 2	Změna stavu opravných položek, rezerv			0	
A. 1 3	Zisk z prodeje stálých aktiv			-245	
A. 1 4	Výnosy z dividend a podílů na zisku			0	
A. 1 5	Vyúčtované nákladové úroky s výjimkou kapitalizovaných a vyúčtované výnosové úroky			5 084	
A. 1 6	Případné úpravy o ostatní nepeněžní operace			0	
A. *	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním, změnami prac. kapitálu a mim.položkami			20 718	
A. 2	Změny stavu nepeněžních složek pracovního kapitálu			-18 762	
A. 2 1	Změna stavu pohledávek z provozní činnosti, přechodných účtů aktiv			-16 460	
A. 2 2	Změna stavu krátkodobých závazků z provozní činnosti, přechodných účtů pasiv			7 583	
A. 2 3	Změna stavu zásob			-9 885	
A. 2 4	Změna stavu krátkodobého finančního majetku nespadajícího do peněžních prost. a ekvivalentů			0	
A. **	Čistý peněžní tok z provozní činnosti před zdaněním a mimořádnými položkami			1 956	
A. 3	Vyplacené úroky s výjimkou kapitalizovaných			-5 086	
A. 4	Přijaté úroky			2	
A. 5	Zaplacená daň z příjmů za běžnou činnost a doměrky daní za minulá období			-150	
A. 6	Příjmy a výdaje spojené s mimořádným hospodářským výsledkem včetně daní z příjmů			90	
A. ***	Čistý peněžní tok z provozní činnosti			-3 188	
Peněžní toky z investiční činnosti					
B. 1	Výdaje spojené s nabytím stálých aktiv			-8 451	
B. 2	Příjmy z prodeje stálých aktiv			245	
B. 3	Půjčky a úvěry spřízněným osobám			0	
B. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k investiční činnosti			-8 206	
Peněžní toky z finanční činnosti					
C. 1	Dopady změn dlouhodobých, resp. krátkodobých závazků			-712	
C. 2	Dopady změn vlastního kapitálu na peněžní prostředky a ekvivalenty			-2 065	
C. 2 1	Zvýšení peněžních prostředků z důvodu zvýšení základního kapitálu, emisního ália atd.			0	
C. 2 2	Vyplacení podílů na vlastním jmění společníkům			0	
C. 2 3	Další vklady peněžních prostředků společníků a akcionářů			0	
C. 2 4	Úhrada ztráty společníky			0	
C. 2 5	Příjemné platby na vrub fondů			108	
C. 2 6	Vyplacené dividendy nebo podíly na zisku včetně zaplacené daní			-2 173	
C. ***	Čistý peněžní tok vztahující se k finanční činnosti			-2 777	
F.	Čisté zvýšení resp. snížení peněžních prostředků			-14 171	
R. Stav peněžních prostředků a pen. ekvivalentů na konci účetního období				11 359	
Formulář zpracovala ASPEKT HM, daňová, účetní a auditorská kancelář, www.danovaprizenani.cz, business.center.cz					